

# PERFORMANS

VETERINARY CULTURE MAGAZINE

## MESLEKİ SOSYALLEŞME

VETERİNER HEKİM ADAYLARI  
MESLEKİ SOSYALLEŞME  
KONUSUNDA  
NE DÜŞÜNÜYORLAR?



YAPAY ZEKA VE DİJİTAL  
TEKNOLOJİLERİN  
HAYVANCILIKTAKİ ROLÜ



KÜRESEL  
PET FOOD PAZARI



GIDA SEKTÖRÜNÜN  
İHRACAT ŞAMPİYONLARI

# EVALON®

## HIPRAMUNE® T

Damızlık ve Yumurtacı Tavuklar İçin  
Koksidiyoza Karşı Canlı Zayıflatılmış Aşı

# YAŞAM BOYU



HIPRALink



Hipraspray®



\* İstatistiksel Proses Kontrol, oosist geri dönüşümüne izin veren ortamda, aşılamadan sonra 60 hafta koruma sağlandığını göstermiştir. Bu süre uluslararası broiler damızlık üreticileri yönetim kılavuzuna göre damızlık bir tavuğun ortalama ömrüne denktir (Bech G. ve ark., 2015. Extended duration of immunity in a new live vaccine (EVALON®) for breeders and layers with the use of an adjuvanted solvent (HIPRAMUNE T®). 19th WVPA Congress. 158.).

# HIPRA

Hipra Veteriner Müstahzarlar Ticaret Limited Şirketi - Yukarı Dudullu Mahallesi Necip Fazıl Bulvarı  
Keşap Çarşı Sitesi B2 Blok No: 44/29 - 34775 Ümraniye, İstanbul - Türkiye  
Tel: (0216) 526 60 00 - Faks: (0216) 526 60 01 - [turkey@hipra.com](mailto:turkey@hipra.com) - [www.hipra.com](http://www.hipra.com)

# İÇİNDEKİLER

## PET

04 - 37

- 4 KÜRESEL PET FOOD PAZARI
- 16 KEDİ VETERİNER HEKİMLERİ DERNEĞİ'NİN KHEDİ ATÖLYESİ: UYGULAMALI SÜTÜR WORKSHOP
- 18 İVHO AKADEMİ: TRAVMANIN DERİNLİKLERİ. VETERİNER HEKİMLİKTE ACIL DURUMLARDA STRATEJİ
- 22 AYM, SOKAK HAYVANLARI YASASININ İPTALİNİ REDDETTİ. TVHB MERKEZ KONSEYİ: KISIRLAŞTIRMA SEFERBERLİĞİNE HAZIRIZ
- 24 EVCİL HAYVAN MAMASI İHRACATI, URGE PROJESİYLE DESTEKLENECEK
- 30 VIRBAC TÜRKİYE'DEN ANTİPARAZİTER ÜRÜNLERE BÜYÜK LANSMAN SERİSİ
- 36 YENİÇAĞ VETERİNER ECZA, YNC AKADEMİ OLARAK "MEMLEKET SÖYLEŞİLERİ" GERÇEKLEŞTİRDİ

## VET

38 - 47

- 38 MESLEKİ SOSYALLEŞME: VETERİNER FAKÜLTESİ ÖĞRENCİLERİ 'MESLEKİ SOSYALLEŞME' HAKKINDA NE DÜŞÜNÜYORLAR?
- 44 HASVET VETERİNER FAKÜLTESİ, BAKÜ'DE HAZAR ÜNİVERSİTESİ BÜNYESİNDE KURULDU

## KANATLI

48 - 97

- 48 NUTRİLİNE GENEL MÜDÜRÜ HÜSAMETTİN PERÇİN: "MODERN TEKNOLOJİ İLE DONATILMIŞ YENİ PREMİKS FABRİKAMIZ HİZMETE GİRİYOR"
- 56 HATO AYDINLATMASININ BROYLAR DAMIZLIKLARI ÜZERİNE ETKİLERİ
- 68 TAVSAN, 50. YILINI KUTLUYOR
- 76 OPHELIA LTD'DEN YUMURTACILARA TAM DESTEK
- 80 SEKTÖRDEN BİR GÜNEY GÖKÇELİK GEÇTİ...
- 92 GIDA SEKTÖRÜNÜN İHRACAT ŞAMPİYONLARI ÖDÜLLERİNİ ALDI

## RUMINANT

98 - 128

- 98 PASTORAL GIDA GENEL MÜDÜRÜ İRFAN ÇOBAN: "BUGÜNÜN VE YARININ SORUNLARINA UYGUN ÇÖZÜMLER GETİRİYORUZ"
- 104 SENSEHUB DAIRY İLE HAYVANCILIKTA VERİMLİLİK ARTIYOR, GIDA GÜVENLİĞİ VE ARZI DESTEKLENİYOR
- 108 SÜT VE SÜT ÜRÜNLERİ SEKTÖRÜNÜN İHRACAT ŞAMPİYONLARI ÖDÜLLERİNİ ALDI
- 112 SÜT VE YEM SANAYİCİLERİNE SORUŞTURMA AÇILDI
- 114 YAPAY ZEKA VE DİJİTAL TEKNOLOJİLERİN HAYVANCILIKTAKİ ROLÜ
- 120 TÜSEDAD YÖNETİM KURULU BAŞKANLIĞINA MÜSLÜM DOĞRU SEÇİLDİ
- 122 HIPRA TÜRKİYE'NİN 20. KURULUŞ YILI, ÇİFTLİK HAYVANLARINDA FERTİLİTE VE MEME SAĞLIĞI KONGRESİNDE KUTLANDI
- 128 5. ULUSLARARASI HAYVAN BESLEME KONGRESİ 11-14 ARALIK'TA ANTALYA'DA DÜZENLENECEK



# İÇİNDEKİLER



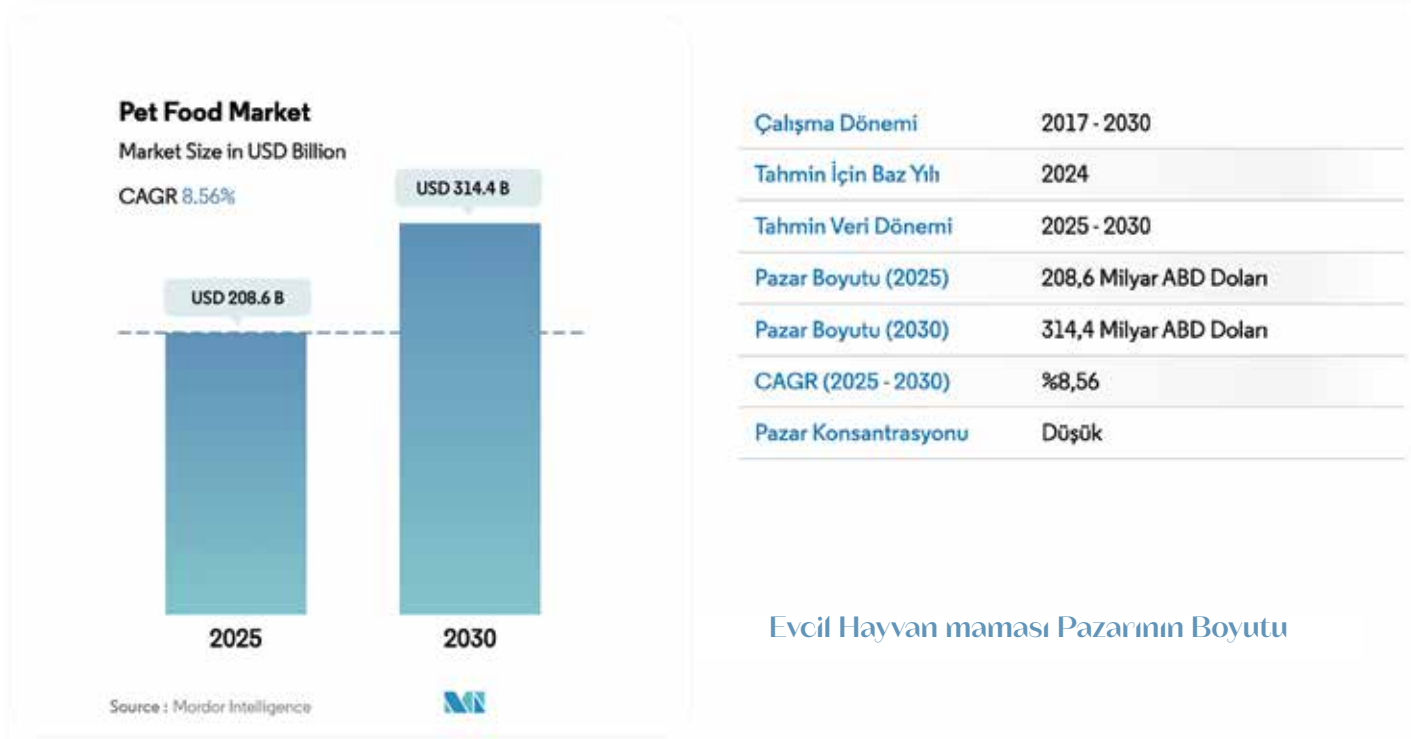
Evcil Hayvan Maması Pazarı büyüklüğünün 2025 yılında 208,6 milyar ABD doları olacağı tahmin ediliyor ve tahmin döneminde (2025-2030) %8,56'lık bir bileşik yıllık büyüme oranıyla (CAGR) 2030 yılına kadar 314,4 milyar ABD dolarına ulaşması bekleniyor.



# KÜRESEL PET FOOD PAZARI

Büyüklük ve Pay Analizi - 2030'a kadar  
Büyüme eğilimleri ve tahminler





### Evcil Hayvan maması Pazarının Boyutu

#### Evcil Hayvan Maması Pazarı Analizi

Evcil Hayvan Maması Pazarı büyüklüğünün 2025 yılında 208,6 milyar ABD doları olacağı tahmin ediliyor ve tahmin döneminde (2025-2030) %8,56'lık bir bileşik yıllık büyüme oranıyla (CAGR) 2030 yılına kadar 314,4 milyar ABD dolarına ulaşması bekleniyor.

Evcil hayvan maması sektöründeki trendler, değişen tüketici tercihleri ve gelişen diyet trendleri tarafından yönlendirilen önemli bir dönüşüm yaşıyor. Evcil hayvan sahipleri giderek daha fazla birinci sınıf ve doğal evcil hayvan maması seçenekleri arıyor ve evcil hayvan sahiplerinin %40'ı 2022'de birinci sınıf evcil hayvan maması ürünlerini tercih ediyor. Birinci sınıflandırmaya doğru bu kayma, Hill's Pet Nutrition'ın Temmuz 2023'te MSC sertifikalı pollock ve böcek proteini ürünlerini piyasaya sürmesiyle kanıtlandığı gibi, büyük üreticilerin ürün tekliflerini yenilemelerine yol açtı. Sektör, üreticilerin alternatif protein kaynakları ve çevre dostu paketleme çözümlerini dahil etmesiyle sürdürülebilir ve çevre dostu evcil hayvan maması seçeneklerine giderek daha fazla vurgu yapıyor.

Küresel evcil hayvan maması perakende kanal-

larının dijital dönüşümü, satın alma kalıplarını kökten değiştirdi ve çevrimiçi satışlar 2020'de %32'den 2022'de %40'a çıktı. Bu değişim, geleneksel perakendecileri çok kanallı stratejiler benimsemeye ve e-ticaret yeteneklerini geliştirmeye yöneltti. Doğrudan tüketiciye yönelik modellerin ve abonelik tabanlı hizmetlerin yükselişi, üreticilerin değerli tüketici içgörülerini toplarken evcil hayvan sahipleriyle daha güçlü ilişkiler kurmaları için yeni fırsatlar yarattı. Büyük perakendeciler, çevrimiçi evcil hayvan maması satın almalarına yönelik artan talebi karşılamak için dijital altyapı ve lojistik yeteneklerine yatırım yapıyor.

Ürün inovasyonu ve özel beslenme, gelişen tüketici taleplerine yanıt olarak üreticiler için temel odak alanları haline geldi. Hill's Pet Nutrition, Mart 2023'te kanser teşhisi konulan evcil hayvanlar için özel olarak tasarlanmış yeni reçeteli diyetler piyasaya sürerek, sektörün özel beslenme yoluyla belirli sağlık koşullarını ele alma konusundaki kararlılığını gösterdi. İşlevsel bileşenlere ve terapötik diyetlere yönelik eğilim, evcil hayvan maması üreticileri ile veterinerlik uzmanları arasındaki iş birliğinin artmasına ve daha bilimsel olarak formüle edilmiş ürünlerle sonuçlanmasına yol açtı.

Sektör, üreticilerin kolaylık, sürdürülebilirlik ve porsiyon kontrolüne odaklanmasıyla paketleme ve sunum stratejilerinde önemli bir değişime tanık oluyor. Evcil hayvan sahipleri değerleriyle uyumlu pratik çözümler ararken tek kişilik paketleme, yeniden kapatılabilir kaplar ve çevre dostu malzemeler öne çıkıyor. Bu eğilim, tazeliği ve kolaylığı artırmak için yenilikçi paketleme çözümlerinin tanıtıldığı ıslak evcil hayvan maması segmentinde özellikle belirgindir. Örneğin, Mars Incorporated'ın Haziran 2023'te Kanada'da SHEBA BISTRO'yu piyasaya sürmesi, sektörün seçici evcil hayvan sahiplerini çekmek için birinci sınıf paketleme ve sunuma odaklandığını göstermektedir. Evcil hayvan mamasının pazar payı giderek bu yenilikçi stratejilerden ve tüketici tercihlerinden etkilenmektedir.

#### Küresel Evcil Hayvan Maması Pazarı Trendleri

**Kediler,** kedilerin arkadaş olarak sahiplenilmesinin artması ve kedi sahibi olmanın faydaları hakkında farkındalığın artması nedeniyle dünya çapında sahiplenilen ikinci en büyük evcil hayvan türü olarak kedi pazarını yönlendiriyor.

● Dünya çapında kediler, köpeklere kıyasla daha az sahipleniliyor. 2022'de kedi nüfusu %24,8'e



Küresel olarak, evcil hayvan harcamalarında artış eğilimi var 2017 ile 2022 arasında primlendirmedeki artış ve büyüyen sağlık endişeleri nedeniyle %24,8 arttı. Köpekler, 2022'de %39,4'lük bir oranla evcil hayvan harcamalarında daha yüksek bir paya sahip.

ulaştı ve 2017 ile 2022 arasında %19,2 arttı. Kedilerin payı Avrupa'da daha yüksek olacak çünkü kedileri tarihi zamanlardan beri şans veya talihin sembolü olarak görüyorlar, özellikle de evcil hayvan olarak yüksek kedi nüfusuna sahip büyük bir ülke olan Rusya'da. Kedi nüfusunun küresel olarak yüksek büyümesi, evcil hayvanların sahiplendirilmesindeki artıştan kaynaklanıyordu. Kediler, köpeklere göre yaşamak için daha az alana ihtiyaç duyarlar ve kediye bakacak bir insan olmadığında daha uzun süre bir evde yalnız kalabilirler. Örneğin, 2017 ile 2022 arasında Rusya ve Amerika Birleşik Devletleri'ndeki kedi sahipleri de dahil olmak üzere evcil hayvan sahiplerinin %70'inden fazlası, kedileri aile üyesi, arkadaş veya çocuk olarak gördü.

● COVID-19 salgını sırasında insanların evde kalmak zorunda kalması ve kedilerin kendilerini kapalı hissetmeden evde kalabilmesi nedeniyle

kedi sahiplenme oranı önemli ölçüde arttı. Kediler köpeklerden daha sessizdir. Amerika Birleşik Devletleri, evden çalışma kültürü nedeniyle pandemi sırasında evcil hayvan olarak kedilerin daha fazla sahiplenilmesine tanık oldu ve bu da arkadaşlık talebine yol açtı ve evcil hayvan sahiplerinin çoğu milenyum kuşağındandı. Örneğin, 2022'de milenyum kuşağının %33'ü Amerika Birleşik Devletleri'nde evcil hayvan sahibiydi. Pandemi sırasında kedilerin daha fazla sahiplenilmesinin, evcil hayvan maması pazarının büyümesini daha uzun bir süre olumlu etkilemesi bekleniyor.

● Kedilerin sahiplenilmesi ve satın alınmasındaki artış ve evcil hayvanların insanlaştırılmasındaki artış gibi faktörlerin evcil kedi popülasyonunu artırması bekleniyor; bu da tahmin döneminde evcil hayvan maması pazarının büyümesine daha da yardımcı olacak.

Evcil kedi popülasyonu, küresel 2017-2023



Çeşitli dağıtım kanallarında çok sayıda evcil hayvan ürününün bulunması ve prim üretimindeki artış, küresel çapta evcil hayvan harcamalarının artmasına katkıda bulunmaktadır.

● Küresel olarak, evcil hayvan harcamalarında artış eğilimi var ve 2017 ile 2022 arasında primlendirmedeki artış ve büyüyen sağlık endişeleri nedeniyle %24,8 arttı. Köpekler, 2022'de %39,4'lük bir oranla evcil hayvan harcamalarında daha yüksek bir paya sahip, bunun başlıca nedeni kedilerden daha fazla evcil hayvan maması tüketimi ve premium evcil hayvan mamasının popüler yiyecek seçimi olmasıdır.

● Evcil hayvan sahipleri, evcil hayvanlarının refahı konusunda endişe duydukları için evcil hayvan harcamalarının çoğunu evcil hayvan mamasına yatırırlar. Örneğin, evcil hayvan maması 2022'de Amerika Birleşik Devletleri'ndeki evcil hayvan harcamalarının %42,4'ünü oluşturdu. Diğer güzel evcil hayvanlarla daha iyi sosyalleşmeleri için evcil hayvan bakımı, evcil hayvan gündüz bakımı ve evcil hayvan gezdirme gibi diğer hizmetlerin sağlanmasında bir artış oldu. Bu eğilim çoğunlukla Kuzey Amerika, Avrupa ve Asya-Pasifik'te görüldü. İnsanlar ayrıca evcil hayvanlarının yüksek kaliteli yiyecekler tüketmesini istedikleri ve yüksek fiyatlar ödemeye istekli oldukları için birinci sınıf evcil hayvan maması satın alıyorlar. Amerika Birleşik Devletleri'nde evcil hayvan sahiplerinin yaklaşık %40'ı 2022'de birinci sınıf evcil hayvan maması satın aldı ve Hong Kong'un kedi maması pazarında, birinci sınıf evcil hayvan maması segmenti 2022'de evcil hayvan maması satışlarının %75'ini oluşturdu.

● Özellikle COVID-19 salgını sonrasında, web sitelerinde çok sayıda evcil hayvan ürünü bulunması nedeniyle, evcil hayvan maması satın almada çevrimdışı mağazalardan çevrimiçi mağazalara doğru bir değişim yaşanıyor. Ancak, Hollanda gibi bazı ülkelerde, evcil hayvan sahipleri ürünlerinin kalitesi nedeniyle evcil hayvan mağazalarından satın almayı tercih ediyor. Örneğin, Amerika Birleşik Devletleri'nde, mama dahil evcil hayvan bakımı ürünlerinin çevrimiçi satışları 2020'de %32'den 2022'de %40'a yükseldi.



## Yeniçağ'dan Bir İlk **Yapay Zeka Destekli Asistan**



Yeniçağ Ürünleri  
Hakkında Detaylı  
Teknik Bilgiler



Teşhise Uygun  
Destek Reçete  
Önerileri



Ürün Kullanım  
Alanları ve  
Dozaj Bilgileri

**Bu yenilikçi sistemle tanışmak için:**

**[www.b2b.yenicagecza.com](http://www.b2b.yenicagecza.com)**





Primlendirme ve sağlık konusunda artan endişe, tahmin döneminde evcil hayvan harcamalarını artırması beklenen faktörlerdir.

#### Evcil Hayvan Maması Pazarında Gıda Segmenti

Gıda segmenti, 2024'te toplam pazar değerinin yaklaşık %71'ini oluşturarak küresel evcil hayvan maması pazar segmentasyonuna hakim olmaya devam ediyor. Bu önemli pazar payı, hem kuru hem de yaş mama seçeneklerini kapsayan, dünya çapındaki evcil hayvan sahipleri için temel bir satın alma rolüyle yönlendiriliyor. Segmentin hakimiyeti, ev yapımı ürünlerden ticari evcil hayvan maması ürünlerine artan geçiş, evcil hayvan sahipleri arasında evcil hayvan beslenme pazarı hakkında artan farkındalık ve yükselen primleştirme eğilimi ile güçlendiriliyor. Özellikle kuru evcil hayvan maması, rahatlığı, daha uzun raf ömrü ve besin dengesi nedeniyle gıda segmentinin yaklaşık %66'sına sahiptir.

Segmentin büyümesi, evcil hayvanların farklı yaşam evrelerine, ırklarına ve özel sağlık gereksinimlerine hitap eden genişleyen özel formül yelpazesi ile daha da destekleniyor.

#### Evcil Hayvan Maması Pazarında Veteriner Diyetleri Segmenti

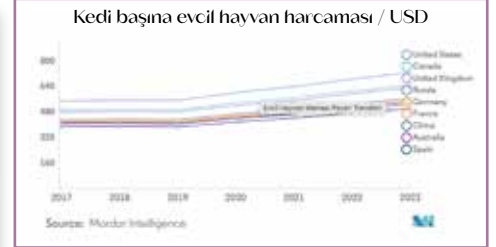
Veteriner diyetleri segmenti, 2024'ten 2029'a yaklaşık %10 bileşik yıllık büyüme oranıyla genişlemesi öngörülen evcil hayvan maması pazar segmentasyonunda en hızlı büyüyen kategori olarak ortaya çıkıyor. Bu dikkate değer büyüme,



öncelikle evcil hayvanlarda obezite, diyabet ve böbrek hastalığı gibi sağlık sorunlarının artan yaygınlığı ve evcil hayvan sahipleri arasında önleyici sağlık hizmetleri konusunda artan farkındalıkla birlikte yönlendiriliyor. Segmentin genişlemesi, sahiplerinin belirli sağlık koşullarını ele almak için özel diyetlere yatırım yapmaya giderek daha istekli olduğu evcil hayvanların insanlaştırılmasının artan eğilimiyle de destekleniyor. Veteriner diyetleri üreticileri, sindirim hassasiyetinden böbrek bakımına kadar çeşitli sağlık sorunlarını hedefleyen yenilikçi formüller geliştirerek bu talebe yanıt veriyor ve segmentin hızlandırılmış büyüme yörüngesine katkıda bulunuyor.

#### Evcil Hayvan Maması Ürün Pazarındaki Kalan Segmentler

Evcil hayvan maması pazarı, her biri genel pazar dinamiklerinde önemli bir rol oynayan evcil hayvan ödülleri ve nutrasötikler/takviyeler segmentleri tarafından daha da çeşitlendirilmektedir. Evcil hayvan ödülleri, eğitim yardımcılarında dış sağlığı bakımına kadar birçok amaca hizmet ederken, aynı zamanda evcil hayvanlar ile sahipleri arasındaki bağı da güçlendirir. Nutrasötikler/takviyeler segmenti, omega-3 yağ asitleri, probiyotikler ve vitaminler gibi ürünler sunarak



önleyici sağlık bakımı ve belirli besin takviyeleri ne odaklanır. Her iki segment de, evcil hayvan bakımının artan karmaşıklığını ve bütünsel evcil hayvan refahına artan odaklanmayı yansıtan içerikler, formülasyonlar ve teslimat biçimleri açısından önemli yenilikler yaşamaktadır.

#### Segment Analizi: PETS

##### Küresel Evcil Hayvan Maması Pazarında Köpek Segmenti

Köpekler, 2024 yılında toplam pazar payının yaklaşık %39'unu oluşturarak küresel köpek maması pazarında baskın segmenti temsil etmektedir. Bu önemli pazar konumu, öncelikle köpeklerin diğer evcil hayvanlara kıyasla daha yüksek diyet ihtiyaçlarına sahip olmasına ve 604 milyonu aşan daha büyük küresel nüfuslarına atfedilmektedir. Segmentin liderliği, evcil hayvan sahiplerinin giderek daha fazla onlara aile üyesi gibi davranmasıyla, köpeklere refakatçi hayvan olarak yaygın bir tercihin olmasıyla daha da güçlenmektedir. Amerika Birleşik Devletleri ve Çin gibi gelişmiş pazarlarda, köpek takdiri ve hayvan refahı konusunda özellikle güçlü bir kültür vardır ve evcil hayvan sahiplerinin yaklaşık %85'i köpekleri aile üyesi olarak görmektedir. Segment, köpeklerin sahiplerinin rutinlerine uyum sağlama yeteneğinden ve güvenlik ve koşulsuz arkadaşlık sağlama rollerinden yararlanarak, onları küresel olarak evcil hayvan evlat edinme için tercih edilen seçenek haline getirmektedir.



[www.khvhdkongre.com](http://www.khvhdkongre.com)







### Küresel Evcil Hayvan Maması Pazarında Kedi Segmenti

Kedi segmenti, özellikle kentsel ortamlarda evcil hayvan olarak artan popülariteleri nedeniyle küresel evcil hayvan maması pazarında sağlam bir büyüme potansiyeli göstermektedir. Kediler, kendi kendine yetebilen doğaları ve apartman yaşamına iyi uyum sağlama yetenekleri nedeniyle evcil hayvan sahipleri arasında ilgi görmektedir. Segment, özellikle kedilerin geleneksel olarak şans ve talih sembolü olarak kabul edildiği Avrupa gibi bölgelerde, kedi sahiplenme eğiliminin artmasıyla önemli bir büyüme yaşamaktadır. Segmentin büyümesi, kedilerin benzersiz diyet gereksinimlerine hitap eden özel beslenme ürünlerinin geliştirilmesi ve evcil hayvan sahipleri arasında kedi sağlığı ve refahı ihtiyaçları konusunda artan farkındalıkla daha da desteklenmektedir.

### Evcil Hayvan Maması Pazarında Kalan Segmentler

Süs kuşları, balıklar, küçük memeliler ve sürüngenler kapsayan diğer evcil hayvan segmenti, küresel evcil hayvan maması pazarında hayati bir rol oynar. Bu segment, özellikle alan kısıtlamalarının daha büyük evcil hayvan sahipliğini sınırlandırabileceği kentsel ortamlarda, geleneksel evcil hayvanlara alternatif arayan evcil hayvan sahiplerine hitap eder. Bu evcil hayvanlar genellikle özel diyetler ve bakım rejimleri gerektirir ve bu da evcil hayvan maması formüllerinde yeniliği teşvik eder. Segment, çeşitli evcil hayvan sahiplerinin yaygın olduğu ve gelişmiş evcil hayvan bakımı altyapısı ve hizmetleri tarafından desteklendiği yerleşik evcil hayvan bakımı kültürlerine sahip bölgelerde özellikle güçlüdür.

### Evcil Hayvan Maması Pazarı Coğrafya Segment Analizi

#### Afrika'daki Evcil Hayvan Maması Pazarı

Afrika evcil hayvan maması pazarı, artan



kentleşme ve değişen tüketici tercihleri tarafından yönlendirilen önemli bir büyüme potansiyeli göstermektedir. Bölge, özellikle evcil hayvan beslenmesi ve sağlığı konusunda artan farkındalığın olduğu kentsel alanlarda evcil hayvan sahipliği modellerinde bir dönüşüme tanık olmuştur. Güney Afrika, köklü bir evcil hayvan maması endüstrisi ve dağıtım ağıyla bölgesel pazara öncülük ederken, diğer Afrika ülkeleri evcil hayvan maması

## PET FOOD PAZARI: Bölgelere Göre Tahmini Beş Yıllık Büyüme Oranı



Source: Mordor Intelligence



tüketimi ve bulunabilirliğinde umut verici gelişmeler göstermektedir.

### Güney Afrika'da Evcil Hayvan Maması Pazarı

Güney Afrika, gelişmiş perakende altyapısı ve evcil hayvan insanlaştırmasının artan eğilimiyle Afrika evcil hayvan maması pazarı manzarasına hakimdir. Ülkenin pazarı, farklı fiyat segmentlerinde geniş bir ürün yelpazesi sunan hem uluslararası hem de yerel üreticilerin güçlü varlığından faydalanmaktadır. 2024 yılında Güney Afrika'nın Afrika evcil hayvan maması pazar payının yaklaşık %35'ine sahip olması bekleniyor. Pazar, evcil hayvan beslenmesi konusunda artan tüketici farkındalığı ve birinci sınıf ve özel evcil hayvan maması ürünlerine yönelik artan tercih ile karakterize edilmektedir.

### Güney Afrika Evcil Hayvan Maması Pazarındaki Büyüme Dinamikleri

Güney Afrika'nın evcil hayvan maması pazarının 2024'ten 2029'a kadar yıllık yaklaşık %15 oranında sağlam bir büyüme yaşaması öngörülmüyor. Bu büyüme, özellikle kentsel alanlarda evcil hayvanların artan sahiplenmesi ve tüketicilerin ticari evcil hayvan maması ürünlerine yönelmesiyle sağlanıyor. Pazar, evcil hayvan sahiplerinin evcil hayvanları için giderek daha yüksek kaliteli, besin açısından dengeli yiyecek seçenekleri aramasıyla, primleştirilmeye doğru belirgin bir eğilim görüyor. Ülkenin perakende manzarası,

hem geleneksel hem de modern perakende kanallarının pazar genişlemesinde önemli roller oynamasıyla gelişmeye devam ediyor.

### Asya-Pasifik'teki Evcil Hayvan Maması Pazarı

Asya-Pasifik evcil hayvan maması pazarı, farklı ülkelerde çeşitli tüketici tercihleri ve değişen pazar olgunluğu seviyeleriyle karakterize edilen dinamik ve hızla gelişen bir manzarayı temsil eder. Bölge, Hindistan ve Vietnam gibi gelişmekte olan pazarların yanı sıra Japonya ve Avustralya gibi olgun pazarları da kapsar. Pazar, bölge genelinde artan evcil hayvan sahipliği, artan harcanabilir gelirler ve evcil hayvan sağlığı ve beslenmesi konusunda artan farkındalık tarafından yönlendirilmektedir.

### Çin'de Evcil Hayvan Maması Pazarı

Çin, geniş tüketici tabanı ve hızla gelişen evcil hayvan bakımı endüstrisi ile karakterize edilen Asya-Pasifik evcil hayvan maması pazarında baskın güç olarak durmaktadır. Pazar, yüksek harcanabilir gelirlerle ve güçlü bir evcil hayvan sahibi olma kültürüne sahip sofistike kent merkezlerinden faydalanmaktadır. 2024 yılında Çin'in Asya-Pasifik evcil hayvan maması pazar payının yaklaşık %33'üne sahip olması beklenmektedir. Ülkenin evcil hayvan maması endüstrisi, güçlü e-ticaret penetrasyonu ve birinci sınıf ve özel evcil hayvan maması ürünlerine yönelik

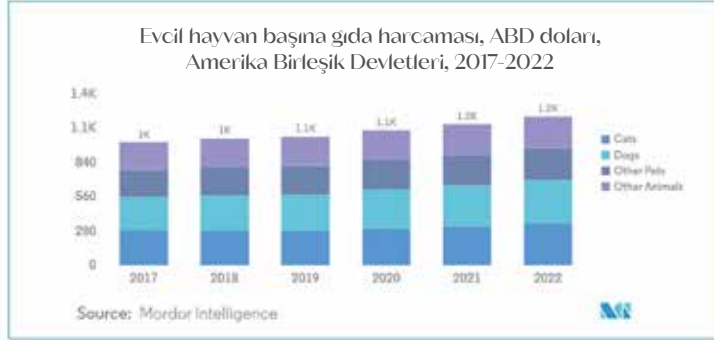
artan tüketici tercihi ile işaretlenmiştir.

### Filipinler Evcil Hayvan Maması Pazarındaki Büyüme Dinamikleri

Filipinler, 2024'ten 2029'a kadar yaklaşık %19'luk yıllık büyüme oranıyla Asya-Pasifik bölgesinde en hızlı büyüyen pazar olarak ortaya çıkıyor. Bu dikkat çekici büyüme, hızlı kentleşme, genç nesiller arasında artan evcil hayvan sahipliği ve evcil hayvan beslenmesi konusunda artan farkındalıkla destekleniyor. Pazar, özellikle kentsel alanlarda perakende altyapısı ve dağıtım ağlarında önemli gelişmelere tanık oluyor. Filipinler'deki evcil hayvan sahipleri, geleneksel beslenme uygulamalarından uzaklaşarak giderek daha fazla ticari evcil hayvan maması ürünleri benimsiyor.

### Avrupa'da Evcil Hayvan Maması Pazarı

Avrupa evcil hayvan maması pazarı, köklü dağıtım ağları ve evcil hayvan beslenmesi konusunda yüksek tüketici farkındalığı ile olgun ve gelişmiş bir manzarayı temsil eder. Bölge, yüksek kaliteli evcil hayvan maması ürünleri sağlayan güçlü düzenleyici çerçevelerden ve gelişmiş üretim yeteneklerinden faydalanır. Avrupa genelindeki ülkeler, Batı Avrupa ülkeleri genellikle Doğu Avrupa ülkelerine kıyasla daha olgun pazar özellikleri göstererek, çeşitli pazar geliştirme seviyeleri gösterir.



#### Birleşik Krallık'ta Evcil Hayvan Maması Pazarı

Birleşik Krallık, gelişmiş perakende altyapısı ve güçlü evcil hayvan sahipliği kültürüyle Avrupa evcil hayvan maması pazarına öncülük ediyor. Pazar, birinci sınıf evcil hayvan maması ürünlerinin yüksek penetrasyonu ve evcil hayvan beslenmesi konusunda önemli tüketici farkındalığı ile karakterize ediliyor. İngiliz evcil hayvan sahipleri, pazarda inovasyonu teşvik ederek yüksek kaliteli, besin açısından dengeli evcil hayvan maması ürünlerine güçlü bir tercih gösteriyor. Ülkenin evcil hayvan maması endüstrisi, köklü dağıtım ağlarından ve hem yerel hem de uluslararası üreticilerin güçlü varlığından faydalıyor.

#### Polonya Evcil Hayvan Maması Pazarındaki Büyüme Dinamikleri

Polonya, perakende altyapısının hızla modernleşmesi ve değişen tüketici tercihleri sayesinde Avrupa'nın en hızlı büyüyen pazarı olarak ortaya çıkıyor. Pazar, premium evcil hayvan maması segmentlerinde ve özel beslenme ürünlerinde önemli gelişmelere tanık oluyor. Polonyalı evcil hayvan sahipleri, geleneksel beslenme uygulamalarından uzaklaşarak giderek daha fazla ticari evcil hayvan maması ürünleri benimsiyor. Ülkenin evcil hayvan maması endüstrisi, üretim kapasitelerine ve dağıtım ağlarına yapılan artan yatırımlardan faydalıyor.

#### Kuzey Amerika'daki Evcil Hayvan Maması Pazarı

Kuzey Amerika evcil hayvan maması pazarı, gelişmiş üretim yetenekleri ve evcil hayvan beslenmesi konusunda güçlü tüketici farkındalığı ile karakterize edilen oldukça gelişmiş ve sofistike bir manzarayı temsil ediyor. Amerika Birleşik Devletleri, en büyük ülke olarak bölgesel pazara hakimken, Meksika en hızlı büyüyen pazar olarak ortaya çıkıyor. Bölge, güçlü düzenleyici çerçevelerden, kapsamlı dağıtım ağlarından ve yüksek düzeyde evcil hayvan sahipliğinden faydalıyor. Ürün geliştirmedeki yenilik, özellikle premium ve özel beslenme segmentlerinde, bölge genelinde pazar büyümesini yönlendirmeye devam ediyor.

#### Güney Amerika'da Evcil Hayvan Maması Pazarı

Güney Amerika evcil hayvan maması pazarı, artan evcil hayvan sahipliği ve evcil hayvan beslenmesi konusunda artan farkındalıkla yönlendirilen güçlü bir büyüme potansiyeli göstermektedir. Brezilya bölgedeki en büyük pazar olarak ortaya çıkarken, Arjantin en hızlı büyüme oranını göstermektedir. Bölge, bazı ülkelerin gelişmiş perakende altyapısı gösterirken diğerlerinin hala gelişmekte olduğu çeşitli pazar olgunluk seviyeleriyle karakterize edilmektedir. Pazar,

artan kentleşme, artan harcanabilir gelirler ve geleneksel beslenme uygulamalarına kıyasla ticari evcil hayvan maması ürünlerine yönelik artan tercihten faydalanmaktadır.

#### Evcil Hayvan Gıda Endüstrisine Genel Bakış

##### Evcil Hayvan Maması Pazarındaki En İyi Şirketler

Küresel evcil hayvan maması endüstrisi, büyük oyuncular arasında yoğun rekabet ve sürekli yenilik ile karakterize edilir. Şirketler, tahsız seçenekler, cinslere özgü formüller ve belirli sağlık koşullarını hedefleyen işlevsel bileşenler dahil olmak üzere uzmanlaşmış beslenme çözümleri oluşturmak için araştırma ve geliştirmeye büyük yatırımlar yapmaktadır. Üreticiler, yeni tesis inşaatı ve birden fazla bölgede mevcut tesis yükseltmeleri yoluyla üretim kapasitelerini genişlettikçe operasyonel çeviklik önemli hale gelmiştir.

Stratejik hamleler, ağırlıklı olarak perakendeciler ve e-ticaret platformlarıyla ortaklıklar yoluyla dağıtım ağlarını güçlendirmeye odaklanırken, aynı zamanda doğrudan tüketiciye kanallar geliştirmektedir. Coğrafi genişleme, şirketlerin gelişmekte olan pazarlarda üretim varlığı kurması ve pazar erişimi elde etmek için yerel markaları satın almasıyla önemli bir öncelik olmaya





# PROTEINS, FATS, OILS

+ SPECIAL INGREDIENTS



#DELIVERINGFORLIFE

**K-PRO.EU**

+90 216 629 14 45-46





devam etmektedir. Endüstri, büyüyen tüketici çevre bilincini yansıtan sürdürülebilir ambalaj çözümlerine ve alternatif protein kaynaklarına önemli yatırımlar görmüştür.

#### **Küresel Konglomeraların Önderliğindeki Konsolidasyonlu Pazar**

Evcil hayvan maması pazarı, çeşitli ürün portföylerine sahip büyük çok uluslu şirketlerin hakim olduğu nispeten konsolide bir yapı sergiliyor. Bu büyük oyuncular, pazar liderliğini korumak için kapsamlı araştırma kapasitelerini, yerleşik dağıtım ağlarını ve güçlü marka tanınırlıklarını kullanıyor. Sektör manzarası, birden fazla evcil hayvan maması markası işleten küresel konglomeraların ve premium ve süper premium segmentlere odaklanan uzmanlaşmış evcil hayvan beslenme şirketlerinin bir karışımı ile karakterize ediliyor. Pazar konsolidasyonu, ürün tekliflerini genişletmek ve büyüyen pazar segmentlerini ele geçirmek için daha küçük, yenilikçi markaları satın alan daha büyük şirketler tarafından yönlendirildi. Pazar, özellikle doğal ve premium evcil hayvan maması segmentlerinde güçlü pozisyonlara sahip şirketleri hedef alan

önemli birleşme ve satın alma faaliyetlerine tanık oldu. Küresel oyuncular, yüksek büyüme pazarlarındaki varlıklarını güçlendirmek ve yerel dağıtım ağlarına erişim sağlamak için bölgesel şirketleri aktif olarak satın alıyor. Özel sermaye şirketleri de evcil hayvan maması sektörüne artan ilgi göstererek yenilikçi ürünlere ve güçlü büyüme potansiyeline sahip şirketlere yatırım yapıyor. Sektör, tedarik zinciri kontrolünü ve ürün kalitesini sağlamak için şirketlerin üretim tesisleri ve ham madde tedarikçileri satın almasıyla dikey entegrasyon çabalarına tanık oldu.

#### **Yenilik ve Pazar Adaptasyonu Başarıyı Tetikler**

Mevcut şirketlerin evcil hayvan maması şirketi pazar paylarını koruması ve genişletmesi için ürün inovasyonu ve primleştirilmeye odaklanmak hayati önem taşımaktadır. Başarı faktörleri arasında uzmanlaşmış beslenme çözümleri geliştirmek, doğrudan tüketiciye kanalları genişletmek ve veterinerler ve evcil hayvan bakımı profesyonelleriyle ilişkileri güçlendirmek yer almaktadır. Şirketler, gelişen tüketici tercihlerini karşılamak için sürdürülebilir uygulamalara

ve şeffaf tedarik zincirlerine yatırım yapmalıdır. E-ticaret yetenekleri ve kişiselleştirilmiş beslenme platformları da dahil olmak üzere dijital dönüşüm, rekabet avantajını sürdürmek için olmazsa olmaz hale gelmiştir. Pazar liderlerinin otomasyon ve tedarik zinciri optimizasyonu yoluyla operasyonel verimliliği korurken premium ve kitle pazarı tekliflerini dengelemeleri gerekir. Zemin kazanmak isteyen yarışmacılar için fırsatlar, yenilikçi ürünlerle belirli pazar nişlerini hedeflemek ve ortaya çıkan pazar segmentlerine odaklanmakta yatar. Başarı, doğal içerikler, sürdürülebilirlik veya özel beslenme etrafında benzersiz değer önerileri geliştirirken, özel perakendeciler ve veterinerlik kanallarıyla güçlü ilişkiler kurmayı gerektirir. Yeni katılımcılar, şeffaflık ve kalite güvencesi yoluyla evcil hayvan sahipleriyle güven oluştururken, evcil hayvan maması güvenliği ve etiketleme etrafındaki artan düzenleyici gerekliliklerde gezinmelidir. Değişen tüketici tercihlerine uyum sağlama ve ürün geliştirme ve dağıtım stratejilerinde çevikliği sürdürme yeteneği, bu dinamik pazarda uzun vadeli başarı için çok önemli olacaktır.





# Köpeğinizi Güvenle Kucaklamak için Simparica<sup>1</sup>

**Simparica ile eviniz, köpeğiniz ve siz güvendesiniz<sup>1</sup>.**

Referans 1: Six RH, Becskei C, Carter L, et al. Evaluation of the speed of kill, effects on reproduction, and effectiveness in a simulated infested-home environment of sarolaner (Simparica<sup>®</sup>) against fleas on dogs. Vet Parasitol. 2016;222:23-27.

**SIMPARICA KISA ÜRÜN BİLGİSİ - VETERİNER TIBBİ ÜRÜNÜN İSMİ:** Simparica Çiğneme Tabletleri 5, 10, 20, 40, 80 ve 120 mg. **KALİTATİF VE KANTİTATİF BİLEŞİME:** Simparica Çiğneme Tabletlerinin içerdği etkin madde miktarları; 13-25 kg köpekler için 5 mg sarolaner, > 25-5 kg köpekler için 10 mg sarolaner, > 5-10 kg köpekler için 20 mg sarolaner, > 10-20 kg köpekler için 40 mg sarolaner, > 20-40 kg köpekler için 80 mg sarolaner, > 40-60 kg köpekler için 120 mg sarolaner. **KLİNİK ÖZELLİKLER: HEDEF TÜR:** Köpekler. **HER BİR HEDEF TÜR İÇİN KULLANIM ALANI:** Kene enfestasyonlarının tedavisi (Dermacentor reticulatus, Ixodes hexagonus, Ixodes ricinus ve Rhipicephalus sanguineus), Pire enfestasyonlarının tedavisi (Ctenocephalides felis ve Ctenocephalides canis), Simparica kene ve pirelere karşı en az 5 hafta süren hızlı ve kalıcı bir etki gösterir. Pireye bağlı allerjik dermatitis'in kontrolü için tedavi stratejisinin bir parçası olarak kullanılabilir. Sarı kurtçu (Sarcoptes scabiei) tedavisi. Kulak uyuşturucu enfestasyonlarının (Otodectes cynotis) tedavisi. Demodikozis (Demodex canis) tedavisi. Pire ve kenelerin aktif maddeye maruz kalmaları sonucu kan emerek beslenmeye başlamalarına bağlıdır. **KONTRENDİKASYONLAR:** Sarolaner veya yardımcı maddelerden herhangi birine aşırı duyarlılık varsa kullanılmamalıdır. **KULLANIMA İLİŞKİN ÖZEL UYARILAR:** (1) **HAYVANLARDA KULLANIMA İLİŞKİN ÖZEL UYARILAR:** Kuru ile ilgili bilimsel çalışmalar yapılmadığından, 8 haftalık yaştan ve 13 kg vücut ağırlığından az köpekler için köpeklere uygulanmamalıdır. (2) **İNSANLARDA KULLANIMA İLİŞKİN ÖZEL UYARILAR:** Ürün uygulamasından sonra elinizi yıkayınız. Ürünün kaza ile yutulması potansiyel olarak geçici sinirsel bulgular gibi ters etkilere yol açabilir. Çocukların ürüne erişimini engellemesi için, gerekli olduğunda sadece bir tablet blisteri içinden çıkarılmalıdır. Kullanımdan sonra blister karton kutu içerisinde güvenli şekilde saklanmalı ve karton çocukların erişemeyeceği bir yerde tutulmalıdır. Kaza ile yutulması halinde, hemen doktora başvurunuz, prospektüs ve etiket gösterilmelidir. **İSTENMEYEN ETKİLER:** Piyasaya verildikten sonra güvenlik deneyimine dayalı olarak çok seyrek durumlarda tıreme, ataksi veya konvülsiyon gibi sinirsel bozukluklar ortaya çıkabilir. Çoğu durumda bu işaretiler geçicidir. **GEBELİK, LAKTASYON VE YUMURTlama DÖNEMİNDE KULLANIM:** Ürünün gebelik ve laktasyon dönemindeki ve damızlık hayvanlarda güvenliğine dair çalışmalar yapılmamıştır. Yalnızca, sorumlu veteriner tarafından yapılan yararlılık değerlendirilmesine uygun şekilde kullanılmalıdır. **DİĞER İLAÇLARLA ETKİLEŞİMİ VE DİĞER ETKİLEŞİM ŞEKLİLERİ:** Bilinmemektedir. Klinik saha çalışmaları süresince Simparica çiğneme tabletleri ve rutin olarak kullanılan veteriner tıbbi ürünler arasında bir etkileşim gözlemlenmemiştir. Sarolaner plazma proteinlerine yüksek oranda bağlanmakta ve non-steroidal anti-inflamatuvar ilaçlar (NSAİd) ve warfarin gibi edilebilir cümaları gibi yüksek bağlanma özelliğindeki diğer ürünlerle yarışmaktadır. **DOZAJ VE KULLANIM YOLU:** Oral yolla uygulanır. Tabletler mama ile veya yalnız başına verilebilir. Önerilen doz 2-4 mg/kg vücut ağırlığıdır. **DOZ AŞIMI, VARSA SEMPTOMLAR, AÇIL, PROSEDÜRLER, ANTİDÖTLER:** Geçirilebilirken güvenli çalışmada, Simparica 8 haftalık yaşta köpek yavrularına önerilen maksimum doz (4 mg/kg) 0, 1, 3 ve 5 kati dozlarda 28 gün ara ile 10 kez uygulanmıştır. Önerilen maksimum doz (4 mg/kg) 0, 1, 3 ve 5 kati dozda uygulanmış ve 5 kati dozda papaverin tarafından olmuştur. Çalışmadaki tüm köpekler tedavi gerektirmeksizin iyileşmişlerdir. Sarolaner toksikasyonu için bilinen bir antidot yoktur. Toksikasyon durumunda ilacı maruziyet önlenerek destekleyici ve semptomatik tedavi uygulanmalıdır. Tedavi için aktif kömür ve laksatif uygulanması yapılabilir. **KALINTI ARINMA SÜRELERİ (SIFIR GÜN OLANLAR DA DAHİL):** Gıda değeri olan hayvanlarda kullanılmaz. **FARMAKOLOJİK ÖZELLİKLER:** Farmakoterapötik grup: sistemik kullanımı için ektoparazitler. **BİRİNCİL AMBALAJIN NİTELİĞİ VE KOMPOZİSYONU:** Karton kutu içerisinde 1, 3 ve 6 tablet içeren alüminyum folyo blisterlerde sunulur. **RAF ÖMRÜ:** Satış için ambalajlanış veteriner tıbbi ürününün raf ömrü: 30 aydır. **MUHAFAZA ŞARTLARI:** Karton kutu ve blister içerisinde 30°'nin altında muhafaza edilmelidir. **Satış Yeri ve Şartları:** Veteriner hekim reçetesi ile, veteriner hekim muayenehaneleri ve eczanelerde satılır. **(VH)PAZARLAMA İZİN SAHİBİNİN ADI VE ADRESİ:** Zoetis Hayvan Sağlığı LTD. ŞTİ. Büyüke İli Sitesi, Kule 2, Kat:2, Tepeüstü, Ümraniye - İstanbul. **PAZARLAMA İZİN NUMARASI:** 510493. **Prospektüsün onay tarihi:** 30.04.2021 **Tarım ve Orman Bakanlığı Pazarlama İzin Tarihi ve Numarası:** 29.08.2018 - 15/0493 Daha geniş bilgi için firmamıza başvurunuz.

zoetis





# Kedi Veteriner Hekimleri Derneği'nin **KHEDİ ATÖLYELERİ:** Uygulamalı Sütür Workshop'u ile Temel Cerrahi Becerilere Katkı



Dr. Dilruba Pervaz  
Altunyuva



Kedi Veteriner Hekimleri derneği 23 Mart 2025 tarihinde KHEDİ Atölyeleri programı kapsamında “Sütür Tekniklerine Giriş” Workshop’u tamamladı. Eğitim, klinik pratiğin vazgeçilmez bir parçası olan temel sütür tekniklerinin hem teorik hem de pratik yönlerini kapsayacak şekilde planlandı ve Yeniçağ Ecza Deposu, VetNaCare ve VRM Veteriner Radyoloji Merkezi destekleri ile gerçekleştirildi.

**Doç. Dr. Mustafa Aktaş, Dr. Dilruba Pervaz Altunyuva ve Dr. Burcu Ezgi Eregar Duman** tarafından yürütülen bu eğitim, ilk olarak teorik oturumla başladı. Bu bölümde yara iyileşmesi süreçleri, farklı sütür materyalleri ve bu materyallerin kullanım alanları, temel sütür ve düğüm teknikleri ile uygulama sırasında karşılaşılabilecek komplikasyonlar detaylı bir şekilde ele alındı.

Teorik bilginin ardından katılımcılar, birebir uygulama oturumuna geçerek edindikleri bilgileri pekiştirme fırsatı buldular. Her katılımcı, kendilerine eğitim kapsamında sunulan bireysel model üzerinde, eğitmenler eşliğinde temel cerrahi dikiş tekniklerini uygulayarak pratik becerilerini geliştirdi. Katılımcılar kliniklerde sıklıkla uygulanan dikişlerin yanı sıra imza niteliğinde değerlendirilebilecek gömme dikiş tekniklerini, estetik dikiş tekniklerini ve düğme gibi özel materyaller ile gerçekleştirilebilecek gergin doku dikişlerini de modeller üzerinde uygulama fırsatı buldular. Eğitim sırasında, farklı sütür teknikleri ile özel sütür hattı kapatma tekniklerini de deneyimleme imkanı bulan katılımcılar; bu kapsamda doku yapıştırıcısı ve 3M™ Steri-Strip™ gibi hakkında da ayrıntılı bilgi edindiler.

**Dr. Dilruba Pervaz Altunyuva**, atölyeler hakkında şu bilgileri verdi: “KHEDİ Atölyeleri eğitim serisi, veteriner hekimlerin mesleki gelişimlerine katkı sunmak amacıyla aylık olarak devam edecek. Bu kapsamda, 27 Nisan 2025 tarihinde yine Veteriner Radyoloji Merkezi’nde düzenlenecek olan Toraks Radyografisi Semineri’ne hazırlıklarımız sürüyor. Dr. Onur İşkefli, Dr. Kutay Yıldız ve Vet. Hek. Hümeysra Karakış’ın eğitmenliğinde gerçekleştirilecek seminerde; kardiyak hastalıkların radyografik değerlendirmesi, toraksın anatomik yapılarının doğru yorumlanması, trakeal kollaps gibi birçok önemli konu başlığı ele alınacak.

Katılımcıların aktif katılım sağlayabileceği, vaka örnekleriyle desteklenen bu seminerin de meslektaşlarımızın tanışal yaklaşım becerilerine önemli katkılar sağlayacağına inanıyoruz”.





# TRAVMANIN DERİNLİKLERİ:

VETERİNER HEKİMLİKTE ACİL DURUMLARDA STRATEJİ,  
YÖNETİM VE ÖĞRENİLEN DERSLER



İVHO AKADEMİ, İstanbul Veteriner Hekimler Odası bünyesinde, Kadıköy'deki binasında düzenli olarak ücretsiz eğitimlerini sürdürüyor. Klinisyen veteriner hekimler tarafından ilgiyle takip edilen bu seminerlerden biri 23 Mart 2025 tarihinde Doç. Dr. Seralp Uzun tarafından verildi. Doç. Dr. Uzun, "Travmanın Derinlikleri" başlığı altında "Veteriner Hekimlikte Acil Durumlarda Strateji, Yönetim ve Öğrenilen Dersler" konularında bir sunum yaparak deneyimlerini paylaştı.

Doç. Dr. Seralp Uzun, Romanya'nın Başkenti olan Bükreş'te (University of Agronomic Sciences and Veterinary Medicine (USAMVB) öğretim üyesi olarak akademik hayatına devam ediyor.

1998'de İstanbul Üniversitesi Veteriner Fakültesi'nden mezun olan Uzun, ilk önce bir pet

maması firmasında daha sonra bazı kliniklerde, klinisyenlik deneyimi kazandıktan sonra 2012 yılında kendi kliniğini açtı. Bu süreç içerisinde yurt dışından çeşitli eğitimlere katılmaya devam etti. Bu arada Bükreş Üniversitesi'nden bazı hocalarla tanışması sonrasında, 2015 yılında yeterlilik alıp Bükreş Üniversitesi'nde cerrahi doktorasına başladı.

Doç. Dr. Seralp Uzun, hikayesini anlatırken sevdiğim bir söz vardır; "Sen plan yaparsın ve Tanrı gülümser; çünkü Tanrı'nın senin için başka planları vardır" diyerek sözlerine başlıyor ve sözün altında yatan hikayesini şu şekilde anlatıyor:

"Benim amacım Bükreş'te doktora sürecini tamamladıktan sonra acile uğraşabileceğim bir klinik açmaktı. Fakat, Tanrı'nın benim için başka planları

varmış gelişmeler bunu gösterdi. O dönemdeki dekanımız, 'Burada kalmayı düşünmez misin?' diye sorunca, benim planlarım değişti. 2017'de ben Bükreş'e yerleştim, doktorayı tamamladım. Yeniden İstanbul'a dönmeyi düşünürken yeni bir teklif daha yaptılar; "Bir sene daha sabredersen kadro açılma ihtimali var" dediler. Aslında bakarsanız bu süreç benim için en zorlu süreçti. 'Bir sene daha sabredeceksin'... Sabredeceksin...! 4 sene doktora, artı 1 yıl kadro bekleme süresi... Normalde ben sabırsız bir adamım ama tekrar tekrar 'sabır etmek' ile sınılandım. Benim için zorlu bir süreç oldu. Akademiye girmek için, Romence'yi öğrenmek, bir yandan da bilimsel çalışmalarını devam ettirmek zorundasınız. Tüm bunların sonunda 2020 yılında kadro açıldı ve orada Cerrahi'de akademisyen olarak görev almaya başladım.



## Dollvet

# GÜÇLÜ SAVAŞÇILAR

Doğal savunmayı aktive edin, evcil dostlarınızı hastalıklara karşı güçlü savaşçılara dönüştürün.

# RAPiDOLL

## PARAPOX VIRÜS OVIS İMMUNSTİMULANTI

Rapidoll, spesifik olmayan immün sistem faktörlerini uyarak veya aktive ederek, istenilen kuvvetli immün yanıtın oluşmasına katkı sağlar.







Doç. Dr. Serap Uzun

Bu arada **Avrupa Acil ve Yoğun Bakım Demeği**'nin PR ve öğrenci komitesinden sorumlu üyesiydim. 2019'da seçilmiştim bu iki komiteye. 2021 yılında PR komitesinin başkanı olarak atandım. Şu an, PR komitesinin de başkanayım.

Türkiye'de veteriner fakültelerinin 5 yıl olmasına karşın bu süre Avrupa'da 6 yıl. Bükreş Üniversitesinde 3 dil de eğitim var: Fransızca, İngilizce ve Romence. Benim Fransızcam hiç yok, Romence sınıfının özellikle benim alanımla alakalı derslerine bir de İngilizce eğitim veren 4. ve 5. sınıfların tüm cerrahi derslerine ben giriyorum. Öğrenciler eğitimlerinin 6. yılında bitirme tezi hazırlıyorlar. Bu dönemlerinde de koordinatörlük yapıyorum. Ayrıca, Estonya Üniversitesi'nde de yılda bir, 10 günlük modül var. Acil ameliyatları ve acil prosedürleri eğitimleri veriliyor. O modülün dersini de ben veriyorum".

İVHO, geçen yıl Kadıköy'de kendi yeni binasına kavuştuktan sonra, **İVHO AKADEMİ** olarak hizmetçi eğitimler vermeye başladı. **İVHO Başkanı Erdinç Orhan**'dan bu merkez hakkında şu detayları öğreniyoruz:

"Yaklaşık bir yıl oldu burayı hizmete açalı. Hem meslek içi eğitimleri, hem de bazı toplantıları burada yapma talepleri oluşmuştu. Yaklaşık 405 metrekare net kapalı alanımız var. 110 kişilik teorik eğitim salonumuz, 40 kişilik de uygulamalı eğitim salonumuz var. Bu iki salon istendiğinde birleştirilebiliyor ve yaklaşık 150 kişilik bir teorik eğitim salonu ya da herhangi bir etkinlikte 150-160 kişiye kadar kapasitesi artırılabilir. Mesleğimiz açısından önemli bir kazanım oldu.

Her türlü kültürel, sanatsal, sosyal etkinliğe açık bir merkez haline geldi ama birinci önceliğimiz meslek içi eğitimler olduğu için buna yoğunlaştık. Planlarımız içerisinde burada sergiler açabilmek, kültürel etkinlikler, müzik konserleri organizasyonları yapılabilmek, veteriner hekimlerinin oluşturduğu grupların kullanabileceği her türlü etkinliğe açık bir altyapımız var. Bunu nasıl güçlendiririz, büyütürüz, dolu dolu burayı nasıl kullanınız planlamasını yapıyoruz. Zaten açılışını yaptığımızda burayı 7-24 yaşayacak ve mesleğin hizmetinde olacak bir merkez olarak düşündük. Bünyemizde içerisinde '**Vet Cafe**' adını verdiğimiz bir kafeteryamız da var. Emekli meslektaşlarımızın da gelip sohbet edebileceği, sosyal etkileşimde bulunabildiği bir planlama yaptık.

Sürekli eğitimler düzenlemeye başladık. Sadece eğitimler değil, gıda alanında, yerel yönetimlerin eğitim toplantılarını, gıda komisyonu toplantıları-



İVHO Başkanı Erdinç Orhan

rını, klinik komisyonunun toplantılarını ve meslek içi eğitimleri düzenliyoruz. Çok yoğun bir programla devam ediyoruz. Hizmet içi eğitimlerin çoğunu ücretsiz veriyoruz. Planlarımız içerisinde yurt dışından da hocalar getirerek meslektaşlarımızın talepleri doğrultusunda masrafları karşılayacak bir ücret karşılığında sertifikalı, uygulamalı eğitimler de var.

**İVHO Başkanı Erdinç Orhan**, ayrıca veteriner hekimlerin mesleki çalışma alanlarıyla ilgili ve mevzuatla ilgili sorunlarla ilgilendiklerini, ihtiyaç duyulan ve çözilemeyen sorunlar olduğunu, piyasada ulaşamayan bazı ilaçların eksikliğini yaşadıklarını belirtiyor. Özellikle, yerel yönetimlerdeki meslektaşların sokak hayvanları ile ilgili yasa değişikliği sonrası cezalarla yüz yüze kaldığını, artık meslektaşların yerel yönetimlerde çalışmak istemediğini kaydediyor.

# Kedi Ve Köpek Hastalıklarının Teşhisinde Multiplex RT-qPCR Tekniği ile Hızlı ve Güvenilir Sonuç Veriyoruz.



## ÖZM

Veteriner Teşhis ve  
Analiz Laboratuvarı

Dr. Ömer Zeyad MISIRLIOĞLU  
0 532 446 46 78

Mansuroğlu Mah. 265/2 Sok. 4/A Bayraklı-İzmir  
T> 0232.3477272 F> 0 232.3477282  
www.ozmlab.com info@ozmlab.com







## AYM, tartışmalı Sokak Hayvanları Yasası'nın iptal istemini reddetti

Türk Veteriner Hekimleri Birliği Merkez Konseyi Başkanı Ali EROĞLU:

**Türk Veteriner Hekimleri Birliği olarak,  
70 il ve bölge odamızla birlikte kısırlaştırma  
seferberliğine katkı sunmaya hazırız**

Sokakta yaşayan köpeklerin "uyutulmasını" içeren tartışmalı 7527 sayılı Hayvanları Koruma Kanunu, 2 Ağustos'ta yürürlüğe girdi. Yasa, sokakta yaşayan binlerce köpeğin yaşamını tehdit ettiği gerekçesiyle başta hayvan hakları savunucuları olmak üzere toplumun farklı kesimlerinden büyük tepki gördü. TVHB Merkez Konseyi yaptığı açıklamada "Veteriner hekimlik mesleği, yaşamı korumayı ve iyileştirmeyi esas alan bir meslek disiplini. Ötanazi, yalnızca acil tıbbi gereklilikler ve hayvan refahı gözetilerek, bilimsel ve etik ilkelere uygun biçimde, ilgili mesleki değerlendirmeler sonucu uygulandığında kabul edilebilir bir işlemdir" dedi.

TVHB Merkez Konseyi Başkanı Ali Eroğlu, 7527 sayılı Hayvanları Koruma Kanunu'nun iptali için davanın Anayasa Mahkemesi tarafından reddilmesinden sonra yayınladığı basın bildirisinde "Sahipsiz hayvanlar konusunun çözümü; sürdürülebilir ve bilim temelli politikaların uygulanmasıyla gerçekleşecektir" diyerek şu bilgilere yer verdi:

"Türk Veteriner Hekimleri Birliği olarak, hayvan sağlığı, hayvan refahı, toplum sağlığı ve çevre sağlığını önceleyen bilimsel, bütüncül ve sürdürülebilir bir mevzuat sisteminin önemine ve uygulamalarına her zaman dikkat çekmekteyiz. Bu çerçevede, 2 Ağustos 2024 tarihli Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe giren 7527 sayılı Kanun'a ilişkin gelişmeler yukarıda belirttiğimiz kapsamda değerlendirilmelidir.

Anayasa Mahkemesi tarafından söz konusu Kanun hakkında açılan iptal davasının reddine karar verilmiş olup, kararın gerekçesinin daha sonra açıklanacağı bildirilmiştir. Anayasa Mahkemesi'nin söz konusu düzenlemelere ilişkin iptal başvurusunu reddetmesiyle birlikte, yasal uygulamaların sahada yaratabileceği etkilerin dikkatle izlenmesi ve gerekli iyileştirmelerin bilimsel ve etik temellere dayandırılarak gerçekleştirilmesi, her zamankinden daha fazla önem arz etmektedir.



Sahipsiz hayvanlar konusunun çözümü; sürdürülebilir ve bilim temelli politikaların uygulanmasıyla gerçekleşecektir. Bu kapsamda kısırlaştırma, aşılama, kimliklendirme, bakımevlerinin/barınakların güçlendirilmesi, belediyelerde veteriner hekim istihdamının artırılması, hayvan sahiplenmenin teşviki, özendirilmesi ve toplumsal farkındalığın artırılması gerekmektedir. Türk Veteriner Hekimleri Birliği olarak, 70 il ve bölge odamızla birlikte kısırlaştırma seferberliğine katkı sunmaya hazır olduğumuzu bir kez daha

ifade etmek isteriz.

Veteriner hekimlik mesleği, yaşamı korumayı ve iyileştirmeyi esas alan bir meslek disiplini. Ötanazi, yalnızca acil tıbbi gereklilikler ve hayvan refahı gözetilerek, bilimsel ve etik ilkelere uygun biçimde, ilgili mesleki değerlendirmeler sonucu uygulandığında kabul edilebilir bir işlemdir. Veteriner hekimlerin etik sorumlulukları ile idari uygulamalar arasında sıkışmaması adına, yasal düzenlemelerin açık ve bu koşullara uygun şekilde yapılandırılması gerekmektedir".

3 ÜÇ AY  
KORUMA



Kulak Uyuzu (*Otodectes cynotis*) yüksek bulaşıcılık oranına sahip bir parazittir ve iritasyon ile kedilerde rahatsızlığa sebep olur.

Kulak uyuzu çıplak gözle zor görülür.



28 GÜNDE  
%100 ETKİNLİK



KULAK KAŞIMA

KAFA SALLAMA

YANGI VE AĞRI



Kulak içi kalıntılar

## BRAVECTO® DuAct ve Kediler için BRAVECTO® Spot On

Laboratuvar koşulları altında yapılan çalışmada 14. günde kulak akarlarının yok olduğu ve 28.günde %100 etkinlik gösterdiği kanıtlanmıştır.<sup>1,2</sup> Etkinlik ayrıca Avrupa'da geniş çapta yapılan saha çalışmalarıyla da doğrulanmıştır.<sup>3</sup>

## BRAVECTO® DuAct İLE KULAK AKARLARINI YOK EDİN!

Kulak akarlarını tek bir dozla tedavi ederken pire ve kenelere karşı **uzun süreli koruma sağlayın.**

Referanslar:

1. Taenzler J et al. Parasites & Vectors. 2017; 10:30 2. Taenzler J et al. Parasites & Vectors. 2018; 11:595  
3. CVMP assessment report for Bravecto (EMA/VMC/002526/11/0033/G)

\* Ürün prospektüs bilgisi

e-Posta: evcilhayvan@merck.com

MSD Hayvan Sağlığı medhayvansagligi medhayvansagligi

Copyright© 2024 Merck & Co., Inc., Rahway, NJ, USA and its affiliates. All rights reserved. GZ BRV/202000010



MSD  
Hayvan Sağlığı





# Evcil hayvan maması ihracatı URGE Projesiyle desteklenecek

Son 10 yılda ihracatını 30 kat artırarak 145 milyon dolara çıkaran kedi köpek maması sektörü, Ege Hübubat Bakliyat Yağlı Tohumlar ve Mamulleri İhracatçıları Birliği bünyesinde başlatılan URGE Projesi için bir araya geldi. Proje kapsamında, Türk mama üreticileri, uluslararası rekabette avantaj sağlamaları ve yeni pazarlara açılmaları için desteklenecek.



Türkiye'nin kedi-köpek maması üretiminin yüzde 65'i Manisa'da üretiliyor.

PETBİR Kedi ve Köpek Maması Üreticileri Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Meltem Akın



Kedi ve köpek maması üreten kuruluşlara ve mensuplarına mesleki, sosyal, teknik ve ekonomik yönlerden rehberlik etmek amacıyla 2024 yılında kurulan PETBİR, ilk lansman toplantısını Manisa İl Tarım Müdürlüğü iş birliğiyle gerçekleştirdi.



## 2014'te yalnızca 4,5 milyon dolar ihracat yapan sektör, bugün yaklaşık 30 kat büyüyerek 2024'te 145 milyon dolarlık ihracat hacmine ulaşmış durumda

Manisa İl Tarım ve Orman Müdürlüğü ile Kedi ve Köpek Maması Üreticileri Birliği Demeği (PET-BİR) iş birliğinde düzenlenen “Kedi Köpek Maması Üretimi ve Geleceği Manisa Çalıştayı”nda konuşan Ege Hububat Bakliyat Yağlı Tohumlar ve Mamulleri İhracatçıları Birliği Başkanı Muhammet Öztürk, “Turkish Petfood URGE Projesi”nin Ticaret Bakanlığı’ndan onayını aldıklarını, projeye katılan 13 firmanın ihtiyaç analizi aşamasında olduklarını vurguladı.

Evcil hayvan mamaları sektörünün küresel pazarının her geçen gün büyüdüğünü dile getiren

Öztürk, şunları dile getirdi: “Kedi-köpek maması sektörünün dünya genelinde ihracat hacmi 2023 yılında yaklaşık 25 milyar dolar olarak gerçekleşti. 2024 yılı itibariyle de pazarın 26 milyar dolara yaklaşması bekleniyor. Türkiye’de ise sektör, küresel ortalamanın çok üzerinde bir hızla büyüyor. 2014’te yalnızca 4,5 milyon dolar ihracat yapan sektör, bugün yaklaşık 30 kat büyüyerek 2024’te 145 milyon dolarlık ihracat hacmine ulaşmış durumda. Bu büyüklüğün 86 milyon doları ise, Ege İhracatçı Birlikleri aracılığıyla 91 farklı ülkeye gerçekleştirildi. Bu hedef doğrultusunda, ihracatçı

firmalarımızı bir araya getirerek Ticaret Bakanlığı destekli bir UR-GE Projesi başlattık. Şu an 13 firmamızla temelleri atılmış olan bu proje, Bakanlık onayıyla resmi olarak hayata geçmiş bulunuyor. Projemizin amacı, firmalarımıza yüzde 75 oranında devlet desteğiyle eğitim, danışmanlık, ticaret heyetleri, fuar katılımı ve tanıtım gibi fırsatlar sunarak, uluslararası rekabette avantaj sağlamalarını ve yeni pazarlara açılmalarını desteklemek. Ege Bölgesi’nde devam eden yatırımlar sayesinde, önümüzdeki yıllarda Türkiye genelinde kedi-köpek maması sektörünün pazar hacminin





katlanarak büyümesini bekliyoruz ve bu süreçte, Ege İhracatçı Birlikleri olarak, sektörün sürdürülebilir büyümesini desteklemeye ve Türkiye'yi küresel pazarlarda güçlü bir oyuncu haline getirmek için çalışmaya devam edeceğiz."

#### "PETBİR SEKTÖRDE SİNERJİYİ ARTIRACAK"

PETBİR Kedi ve Köpek Maması Üreticileri Birliği Yönetim Kurulu Başkanı **Meltem Akın**, Türkiye'nin kedi-köpek maması üretiminin yüzde 65'inin Manisa'da yapıldığı için PETBİR'i Manisa Salıhlı merkezli kurdıklarını, PETBİR'in sektördeki sinerjiyi artıracağını dile getirdi.

"Amacımız, sektörümüzdeki tüm paydaşları bir araya getirerek, iş birliği ve dayanışma içinde hareket etmek" diyen Akın, "Kedi-köpek maması sektörümüz son beş yılda yüzde 800'lük büyümeye imza attı. Sektörümüzün karşılaştığı

sorunlara çözüm bulmak, üreticiler ve tüketiciler arasında güveni güçlendirmek, ülkemizde evcil hayvan beslenmesi konusunda farkındalık

sağlamak ve ülkemizin kedi ve köpek maması üretiminde dünya pazarındaki payını artırmak istiyoruz" diye konuştu.





# 5.

## Uluslararası Kedi Hekimliği Derneği Kongresi



9-10 Ekim 2025



Renaissance Polat İstanbul Hotel, Yeşilköy



### “Catwalk” Lokomotor Sistem Hastalıkları

#### Konuşmacılar



**Sorrel Langley-Hobbs**  
Bristol Üniversitesi



**Franck Forterre**  
Vetsuisse Bern



**Alper Bayrakal**  
Adakent Veteriner Kliniği



**Cecilia Gabriella Danciu**  
Liverpool Üniversitesi



**Ece Çone**  
Fenerbahçe Veteriner  
Kliniği



**Güçlü Gülanber**  
G&G Academia  
Veteriner Kliniği



**Hazal Üzelçi**  
Lavida Vet  
Veteriner Kliniği



**Mustafa Aktaş**  
Lavida Vet  
Veteriner Kliniği



**Onur İskefli**  
VKM-Veteriner  
Kliniği



**Sinan Uluşan**  
Travmavet&Vimics



**İlayda Pazarcıbaşılar**  
Veteriner Fizyoterapi ve  
Rehabilitasyon Merkezi

[www.khedikongre.com](http://www.khedikongre.com)







### “KEDI-KÖPEK MAMASI ÜRETİMİ SÜRDÜRÜLEBİLİRLİĞE KATKI SAĞLIYOR”

Tarım ve Orman Bakanlığı Gıda ve Kontrol Genel Müdür Yardımcısı Fatih Kaya, kedi-köpek maması üretiminin sürdürülebilirliğe önemli katkı sağladığının altını çizdi. Kaya, şöyle devam etti; “Evcil hayvan maması üretimi sadece ekonomik bir faaliyet değil, aynı zamanda sürdürülebilir gıda üretimi ve çevresel etkiler açısından da büyük bir sorumluluk gerektirmektedir. Bu kapsamda ihracat kapasitesini artırmak ve Türkiye’yi bu alanda bölgesel bir merkez haline getirmek için çalışmalar yürütüyoruz. Mama üretiminde sürdürülebilirlik ilkelerini teşvik ederek, sağlıklı ve kaliteli ürünlerin piyasaya sunulmasını destekliyoruz. Yasal düzenlemeleri güncelleyerek, gıda güvenliği ve hayvan sağlığı konularında sektöre rehberlik etmeye devam ediyoruz. Bugünkü çalıştay, sektörün tüm paydaşlarını bir araya getirerek ortak akıl geliştirmemiz için büyük bir fırsattır. Burada yapılacak değerlendirmeler, alınacak kararlar ve öneriler, sektörümüzün geleceğini şekillendirmede büyük önem taşıyacaktır.”

Manisa Vali Yardımcısı Nihat Kaynar, Manisa’nın

kedi köpek maması üretiminde önemli bir merkez haline geldiğini, yerli ve milli üretimin daha da gelişmesiyle ihracatın artıracaklarını, ithalata bağlılığının azalacağını vurguladı.

### 2024 yılı itibarıyla Türkiye’deki toplam kedi köpek maması üretimi 268.616 ton

Manisa’nın tarım sektöründe pek çok üründe güçlü bir il olduğunu kaydeden Manisa Tarım ve Orman İl Müdürü Metin Öztürk, düzenledikleri bu çalıştaylarla sektörlerin gelişimine katkı sunduklarını kaydetti.

Kedi-köpek maması sektörünün Manisa’daki gelişimini özetleyen Öztürk, “Manisa’da ilk kedi köpek maması fabrikası 2009 yılında kuruldu. 2025 yılında 4 fabrika faaliyet göstermekte ve 2 kedi-köpek maması tesisi de kurulum aşamasında. 2024 yılı itibarıyla Türkiye’deki toplam kedi köpek maması üretimi 268.616 ton olup, bunun 181.713 tonu Manisa’daki tesislerde üretildi. Manisa, ülke genelindeki üretimin yaklaşık yüzde 68’ini karşılayarak evcil hayvan maması üretiminde önemli bir merkez konumunda. 2024 yılı itibarıyla, Manisa’dan 50 bin ton civarında kedi

ve köpek maması ihracatı gerçekleştirildi. Böyle giderse kısa bir zamanda 500 milyon dolarlık bir ihracata ulaşması zor değil. Bu hedef noktasında bu çalıştayın startını verdik. Amacımız, Manisa’yı yerli ve kaliteli kedi-köpek maması üretiminde marka bir şehir haline getirmek” dedi.

100. Yıl Konferans Salonunda gerçekleşen Çalışmaya Manisa Vali Yardımcısı Nihat Kaynar, Tarım ve Orman Bakanlığı Gıda ve Kontrol Genel Müdür Yardımcısı Fatih Kaya, Manisa İl Tarım ve Orman İl Müdürü Metin Öztürk, Ege Hububat Bakliyat Yağlı Tohumlar ve Mamulleri İhracatçıları Birliği Başkanı Muhammet Öztürk, Ege Su Ürünleri ve Hayvansal Mamuller İhracatçıları Birliği Başkanı Bedri Girit, Kedi ve Köpek Maması Üreticileri Birliği Derneği (PETBİR) Yönetim Kurulu Başkanı Meltem Akın, sektör paydaşları katıldı.

PETBİR Yönetim Kurulu Başkanı Meltem Akın, Ege Hububat Bakliyat Yağlı Tohumlar İhracatçıları Birliği Başkanı Muhammet Öztürk’e teşekkür plaketi verdi.

# calmUROfel®

## Sistitise veda edin!

Kediler için  
Tamamlayıcı Yem

Kedi  
İdiopatik Sistitis  
Yönetiminde  
Kullanılan  
En Eksiksiz Formül



**Elanco**

TM

İthalatçı İşletme Adı ve Adresi: Elanco Hayvan Sağlığı, Cevizli Mahallesi, Tugay Yolu Caddesi No:69/A İç Kapı No:123 34846 Maltepe- İstanbul  
Calmurofel, Elanco ve çapraz bar logo Elanco ya da iştiraklerinin ticari markasıdır. ©2024 Elanco ve iştirakleri.





# Virbac Türkiye'den Antiparaziter Ürünlere Büyük Lansman Serisi

Virbac Türkiye, ilk büyük lansman serisini hayata geçirdi. İstanbul'da başlayan toplantılar, Ankara, Adana, Antalya ve İzmir'de devam etti. Yüzlerce veteriner hekimin katıldığı lansman toplantılarında Virbac'ın yeni antiparaziter ürünlerinin tanıtımı gerçekleştirildi.



Virbac Türkiye Genel Müdürü Alican İngeç

Sektörün köklü firmalarından Mopsan Veteriner Ürünleri, kısa bir süre önce Virbac bünyesine katılarak yeni bir döneme başladı. Bu stratejik birleşmenin ardından sektördeki konumunu daha da güçlendiren Virbac Türkiye, ilk büyük lansman serisini hayata geçirdi. Sektöre olan bağlılığını ve yenilikçi yaklaşımını gözler önüne seren bu etkinlikler, gelecekteki katkılarının da önemli bir göstergesi niteliğinde.

Lansman öncesi yaptığı konuşmada Virbac Türkiye Genel Müdürü Alican İngeç "Mopsan Veteriner Ürünleri olarak 30 yılı aşkın süredir ülkemizde evcil hayvan sağlığı adına var gücümüzle çalışıyoruz. Siz değerli sektör paydaşlarımızdan aldığımız destek ve güçle, hayvanlar için daha yaşanabilir bir ortam sunabildiğimiz ve sektörümüzün



Virbac Farmasötik ve Biyolojik Ürünler Pazarlama ve Medikal Müdürü Joan Del Rio



Ürün Müdürü Özge Turan



gelişimine katkıda bulunabildiğimiz için gururluyuz. Bu süreçte birlikte pek çok ilke ve başarı hikayesine imza attık. 1993 yılında başlayan bu yolculuk, bugün yeniden şekillendi ve farklı bir boyut kazandı. Dünyada uzun yıllardır veteriner hekimlerin en önemli çözüm ortaklarından biri olan Virbac, Türkiye'de önemli bir yatırıma imza atarak Mopsan Veteriner Ürünleri'ni bünyesine katmış ve Virbac Türkiye oluşumunu tamamlamış bulunuyor.

Mopsan Veteriner Ürünleri olarak, Fransız hayvan sağlığı devi Virbac'ın bünyesine katıldığımızı açıklamaktan mutluluk duyuyoruz. Evcil hayvan sağlığı alanındaki deneyimimizi Virbac'ın global ölçekteki vizyonu ve standartlarıyla birleştirerek,

bugüne kadar olduğu gibi bundan sonra da tüm ekibimizle birlikte, siz değerli sektör paydaşlarımızın en büyük destekçisi olmaya devam edeceğiz. Yolculuğumuzu Virbac ailesinin bir parçası olarak sürdürmekten gurur ve mutluluk duyuyoruz" dedi.

Serinin ilk ve en kapsamlı etkinliği, 10 Nisan'da İstanbul'da yaklaşık 280 seçkin davetlinin katılımıyla gerçekleşti. Bu özel lansmanda, İspanyol diplomat ve parazitoloji uzmanı **Prof. Dr. Cuadalupe Miro Corrales** ve Virbac Farmasötik ve Biyolojik Ürünler Pazarlama ve Medikal Müdürü **Joan Del Rio** konuşmacı olarak yer aldılar. Nisan ayında İstanbul Sheraton City Otel'de düzenlenen büyük lansmanı, Ankara, Adana, Antalya ve İzmir'de düzenlenen etkinlikler takip etti. Organizasyonlar, veteriner hekimlerden yoğun ilgi gördü.

Virbac Türkiye'nin ev sahipliğinde gerçekleşen lansmanlar, zengin bilimsel içerikleri ve interaktif etkinlikleriyle dikkat çekti. Veteriner hekimler, hem parazitoloji alanındaki son gelişmeleri takip etme hem de Virbac'ın yeni ürünlerini yakından tanıma fırsatı buldu.

#### Prof. Dr. Levent Aydın'dan Parazitoloji Eğitimi

İstanbul çıkarmasının ardından arka arkaya Ankara, Adana, Antalya ve İzmir'de düzenlenen lansman etkinliklerinde, saygın parazitoloji uzmanı **Prof. Dr. Levent Aydın**, veteriner hekimlere yönelik kapsamlı bir eğitim programı sundu. Prof. Dr. Aydın, kedi ve köpeklerde sıkça karşılaşılan parazit türleri, bu parazitlerin yol açtığı sağlık sorunları, güncel tanı yöntemleri ve tedavi yaklaşımları hakkında detaylı





Virbac Türkiye İzmir ekibi



Ürün Müdürü Özge Turan



Prof. Dr. Levent Aydın

bilgiler paylaştı. Ayrıca, vektör kaynaklı hastalıklar ve koruyucu hekimlik uygulamaları da ele alınan konular arasındaydı. Veteriner hekimler, Prof. Dr. Aydın'ın deneyimlerinden ve bilimsel birikiminden büyük ölçüde faydalandı.

#### Yeni Ürünlerin Tanıtımı: Özge Turan'dan Detaylı Sunum

Eğitim programının ardından, Ürün Müdürü Özge Turan, merakla beklenen yeni antiparaziter ürünlerin tanıtımını gerçekleştirdi. Veteriner hekim Özge Turan, Effipro Sprey, Effipro Duo, Effitix ve Evicto'nun özelliklerini, kullanım alanlarını ve faydalarını ayrıntılı bir şekilde anlattı.

• **Effipro Sprey:** Kedi ve köpeklerde pire ve kene koruması ve tedavisi için kullanılan Effipro Sprey, hızlı etkisi ve kolay uygulanabilirliği ile öne çıkıyor. Sprey formu, ilacın hayvanın tüm vücuduna eşit bir şekilde dağılmasını sağlayarak etkinliğini artırıyor.

Özellikle yavru hayvanlarda ve birden fazla hayvanın bir arada yaşadığı ortamlarda pratik bir çözüm sunuyor.

• **Effipro Duo:** Kedi ve köpeklerde pire ve kene enfestasyonlarının önlenmesi amacıyla geliştirilen Effipro Duo, erişkin pireleri hızla öldürmesinin yanı sıra, pirelerin yumurta ve larva gelişimini de engelleyerek uzun süreli koruma sağlıyor. Bu sayede, hem mevcut enfestasyonu kontrol altına alıyor hem de yeni nesil pirelerin ortaya çıkmasını önleyerek nüfus riskini azaltıyor.

• **Effitix:** Köpeklerde 4 ana parazite karşı 4 hafta koruma sağlayan Effitix, spot-on formülasyonu ile kolay bir uygulama sunuyor. İçerdiği fipronil ve permetrin sayesinde, akarisit, insektisit ve kovucu etkisiyle köpekleri pire, kene, kum sinekleri ve sivri-sineklerden koruyarak vektör kaynaklı hastalıkların önüne geçilmesini sağlıyor. Suya dayanıklı formülü, banyo veya yüzme sonrasında bile etkinliğini koru-

masını sağlıyor.

• **Evicto:** Kedi ve köpeklerde endektosit sağlayan Evicto, geniş spektrumlu etkisiyle dikkat çekiyor. Pireler, keneler, kalp kurtları, bağırsak kurtları ve kulak uyuzlarına karşı etkili olan bu ürün, aylık tek doz uygulamayla koruma sağlıyor. Özellikle birden fazla parazit türünün aynı anda görüldüğü durumlarda, veteriner hekimlere pratik ve etkili bir çözüm sunuyor.

**Özge Turan**, sunumunda ürünlerin formülasyon özelliklerine, uygulama kolaylıklarına, güvenlik profillerine ve etkinlik düzeylerine vurgu yaptı. Veteriner hekimler, yeni ürünlerin klinik uygulamalardaki potansiyelini yakından inceleme fırsatı buldu.

#### Eğlence ve Öğrenme Bir Arada: Kahoot Yarışması

Lansman etkinlikleri, veteriner hekimlerin bilgilerini sınavdığı ve keyifli vakit geçirdiği interaktif bir

İSTANBUL



ANKARA





## ANTALYA



## ADANA



## İZMİR



Kahoot yarışmasıyla renklendi. Virbac'ın yeni ürünleri hakkında soruların yer aldığı yarışma, katılımcılar arasında tatlı bir rekabet yarattı. Kazanan veteriner hekimlere çeşitli ödülleri takdim edildi.

Etkinliklerin sonunda, veteriner hekimler ve Virbac Türkiye ekibi keyifli bir öğle yemeğinde bir araya geldi. Yemek sırasında, gün boyunca edinilen bilgiler ve deneyimler paylaşıldı, sektördeki son gelişmeler

değerlendirildi. Veteriner hekimler, hem meslektaşlarıyla tanışma ve bilgi alışverişinde bulunma hem de Virbac Türkiye yetkilileriyle yakın ilişkiler kurma fırsatı elde etti.

### Virbac Türkiye'den Cütlü Vurgu

Uzun yıllardır Mopsan Veteriner Ürünleri olarak sektörde veteriner hekimlere hizmet veren ve kısa bir süre önce Virbac bünyesine katılan firma, lansman

etkinliklerinde veteriner hekimlere olan bağlılığını ve sektördeki öncü rolünü bir kez daha vurguladı.

Şirket yetkilileri, yeni antiparaziter ürünlerin veteriner hekimlerin günlük pratiğine önemli katkılar sağlayacağına inandıklarını, Virbac Türkiye olarak gelecekte de veteriner hekimlerin ihtiyaçlarına yönelik yenilikçi ve etkili çözümler sunmaya devam edeceklerini belirttiler.

## HASTA ODAKLI YAKLAŞIM



EFFIPRO® DUO

EFFITIX®

EVICTO®  
SPOT ON

EFFIPRO®

## VIRBAC ANTİPARAZİTER ÜRÜN SERİSİ

Virbac ile parazit kontrolünde yeni bir dönem başlıyor! Effipro Sprey, Effipro Duo, Effitix ve Evicto ürünlerimiz şimdi Türkiye'de. Geniş etki spektrumu, güçlü formülasyonları ve kanıtlanmış etkinlikleriyle bu ürünler, kliniğinizde fark yaratacak. Virbac'ın Ar-Ge gücü ve kalite standartlarıyla geliştirilen bu ürünler ile hastalarınıza ihtiyacı olan çözümleri sunun.





## YNC AKADEMİ ile Konya'da Memleket Söyleşileri: Bir Varoluş Hikayesi: "Moleküler Epigenetik"

Yeniçağ Veteriner Ecza, bilimsel bilgiye erişimi kolaylaştırmak ve mesleki gelişimi desteklemek amacıyla, biri Konya Veteriner Hekimler Odası işbirliği ile Konya'da "Bir Varoluş Hikayesi: Moleküler Epigenetik", diğeri Ankara Veteriner Hekimler Odası işbirliği ile Başkentte "Moleküler İzler, Klinik Gerçekler" seminerlerini gerçekleştirdi.



Yeniçağ Veteriner Ecza, YNC Akademi olarak bilimsel bilgiyle sahayı buluşturma hedefi doğrultusunda iki seminer düzenledi. Konya'da 30 Nisan 2025 tarihinde Konya Veteriner hekimler Odası işbirliği ile gerçekleştirilen seminerde "Bir varoluş Hikayesi: Moleküler Epigenetik" başlığında Prof. Dr. Duygu Dalgın, Prof. Dr. Mustafa Arıcan ve Dr. Öğr. Üyesi Ümit Özcan, bilgi ve deneyimlerini meslektaşları ile paylaştılar.

YNC Akademi'nin ikinci semineri ise 1 Mayıs 2025 tarihinde Ankara Veteriner Hekimler Odası işbirliği ile Başkent'te

gerçekleşti. Ankara'daki eğitimin konusu ise "Moleküler İzler, Klinik Gerçekler" başlığında yapıldı. Veteriner iç hastalıklarında moleküler düzeydeki gelişmelerin klinik pratiğe yansımalarının ele alındığı bu eğitimde, Prof. Dr. Duygu Dalgın, Prof. Dr. Buğrahan Bekir Yağcı ve Dr. Öğr. Üyesi Ümit Özcan sunumlarını gerçekleştirerek, katılımcıların sorularını yanıtladılar.

Yeniçağ Veteriner Ecza yetkilileri, eğitimler konusunda "Bilimin ışığında, mesleki gelişimi desteklemeye kararlılıkla devam edeceğiz" açıklamasında bulundular.

## YNC AKADEMİ ile Başkentte Memleket Söyleşileri: "Moleküler İzler, Klinik Gerçekler"



Prof. Dr. Duygu Dağın, Konya ve Ankara'daki eğitimlerde sunumlar gerçekleştirdi.



Prof. Dr. Buğrahan Bekir Yağcı (üstte), Dr. Öğr. Üyesi Ümit Özcan (altta) Ankara'daki sunumlarında.



Prof. Dr. Mustafa Arıcan, Konya'daki sunumunda





# MESLEKİ SOSYALLEŞME

Türkiye'deki tüm Veteriner Fakültelerinde temsilcilikler oluşturarak öğrencilik dönemlerinden geleceğe yönelik değerli çalışmalar yapan **VetRehber Topluluğu** ile yaptığımız iş birliği sayesinde, meslekte deneyim kazanan hekimlerin de 'yeni nesil mesleğimiz hakkında ne düşünüyor' açılımına yanıt bulacakları konular seçerek görüşlerini alıyoruz.

Daha önceki sayılarımızda, eğitim ve alan seçimi gibi sorular sormuş, ilginç

gelen yanıtlarını yayınlamıştık.

Bu sayıdaki konumuz;

**VETERİNER FAKÜLTESİ ÖĞRENCİLERİ MESLEKİ SOSYALLEŞME HAKKINDA NE DÜŞÜNÜYORLAR?**

(VetRehber Topluluğu yöneticilerine ve temsilcilerine teşekkür ederiz).



CİHAT DUMAN

VETREHBER TOPLULUĞU GENEL BAŞKANI

**"Mesleki sosyallık, bir veteriner hekim olarak sahip olduğumuz sosyal bağların ve iletişim ağlarının toplamıdır".**

sağlığına, çevreye ve topluma da etki eder. Bu nedenle, mesleki sosyalliğin sadece bir iş becerisi değil, aynı zamanda topluma daha büyük katkılar sağlamak için önemli bir araç olduğunu unutmamalıyız. Sosyal bağlarımızı güçlendirmek, yalnızca meslektaşlarımızla değil, aynı zamanda hastalarımızın sahipleriyle de güçlü iletişimler kurmamıza yardımcı olur. Empatinin, güvenin ve etkili iletişimin güçlendiği bir ortamda, veteriner hekimlerin daha başarılı ve tatmin edici bir kariyer inşa etmesi mümkün hale gelir. Aynı zamanda, veteriner hekimlik mesleği, her geçen gün daha fazla gelişen ve çeşitlenen bir alandır.

Yeni teknolojilerin, tedavi yöntemlerinin ve bilimsel bulguların hızla yayıldığı bir dönemde, mesleki sosyallık, bu değişimlere uyum sağlamada kritik bir rol oynar. Diğer veteriner hekimlerle kurduğumuz ağlar, yeni gelişmeleri hızlı bir şekilde takip etmemize, en son tedavi tekniklerini öğrenmemize ve global alanda meydana gelen değişiklikleri yerel düzeyde uygulamamıza yardımcı olur. Vetrehber Topluluğu olarak, mesleki sosyalliği yalnızca bir profesyonel gereklilik olarak değil, aynı zamanda mesleğin daha ileriye taşınması için bir yatırım olarak görmekteyiz.

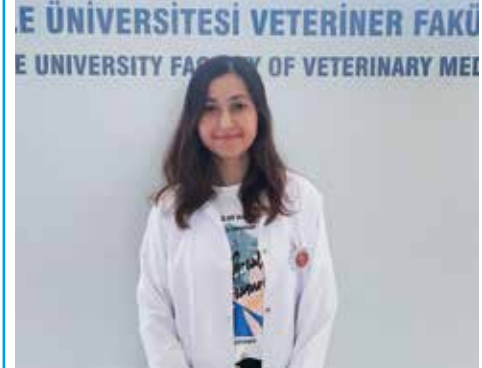
Topluluğumuzda oluşturduğumuz etkileşim ağı, sadece bireysel kariyerleri değil, aynı zamanda veteriner hekimliğin geleceğini şekillendirecek güçlü bir işbirliği kültürünü de beslemektedir. Mesleki sosyalliği, hem bireysel hem de topluluk olarak gücümüzü artıran bir araç olarak kullanıyoruz ve bu yolda ilerlemeye devam edeceğiz. Sonuç olarak, mesleki sosyallık, veteriner hekimliği gibi insan ve hayvan sağlığını doğrudan etkileyen bir alanda, yalnızca teknik bilgi ve becerilerin ötesine geçerek, profesyonel gelişimi ve toplumsal sorumluluğu pekiştiren bir faktördür. Veteriner hekimlerin, güçlü bir sosyal ağ ve etkili iletişim becerileriyle daha verimli bir çalışma ortamı yaratması, hem kendi kariyerlerine hem de toplumun genel sağlığına büyük katkı sağlayacaktır.

Veteriner hekimlik, sadece klinik pratiğin ve bilimsel bilginin değil, aynı zamanda sosyal becerilerin de hayati önem taşıdığı bir meslektir.

Bir veteriner hekim, yalnızca hayvan sağlığını koruma misyonunu taşımakla kalmaz, aynı zamanda insanlarla kurduğu etkili iletişimle, toplumda güven ve empati oluşturur. Bu bağlamda, mesleki sosyallık, veteriner hekimlerin profesyonel yaşamlarında en az teknik bilgi kadar önemli bir yer tutar. Mesleki sosyallık, bir veteriner hekim olarak sahip olduğumuz sosyal bağların ve iletişim ağlarının toplamıdır. Bu ağ, sadece meslektaşlar arası ilişkileri değil, aynı zamanda hasta sahipleriyle, diğer sağlık profesyonelleriyle ve toplumla kurduğumuz etkileşimleri de kapsar.

Bir veteriner hekim olarak, meslektaşlarımızla kurduğumuz bu bağlar, klinik becerilerimizi geliştirmemize, yenilikçi çözümler üretmemize ve meslek hayatımızda karşılaştığımız zorluklara daha etkili yanıtlar vermemize olanak tanır. Bu bağlamda, mesleki sosyallık, veteriner hekimlerin sürekli gelişimi için bir anahtar rolü oynar. Vetrehber Topluluğu olarak, mesleki sosyalliğin gücüne inanmaktayız. Topluluğumuz, sadece bir bilgi paylaşım platformu olmanın ötesine geçerek, veteriner hekimlerin ve adayların birbirleriyle ve farklı paydaşlarla güçlü bağlar kurmasını sağlayan bir ağ oluşturmuştur. Bu bağlar, genç hekim adayları için mentorluk fırsatları sunarken, deneyimli veteriner hekimlerin de bilgi ve deneyimlerini daha geniş kitlelerle paylaşmalarını mümkün kılar.

Topluluğumuzda düzenlediğimiz etkinlikler, seminerler ve çalıştaylar, meslektaşlarımızın bir araya gelip bilgi alışverişini yapmalarına, yeni bakış açıları kazanmalarına ve klinik ve saha tecrübelerini derinleştirmelerine olanak tanır. Veteriner hekimlik, sadece hayvan sağlığına odaklanmakla kalmaz, aynı zamanda insan



EKİM EYLÜL EKE

VETREHBER TOPLULUĞU GENEL KOORDİNATÖRÜ

**Birlikte öğrenmek, birlikte büyümektir**

Veterinerlik fakültesine ilk adım attığımız anda çoğumuzun aklında aynı düşünce beliriyor: "Bu bir yarış." Sınıf arkadaşlarımız, okuldan tanıdıklarımız hatta sıra arkadaşımız bile bir anda potansiyel bir rakip gibi görünebiliyor. Beş yıl sürecek bu eğitim hayatında herkes kendine şu soruyu soruyor: "Ben bu süreçte kendime ne katabilirim, nasıl fark yaratabilirim?" Bu sorunun cevabını bulmaya çalışırken, okuldaki öğrenci kulüpleri ve topluluklar bize mesleki sosyalliğin kapısını aralıyor.

Farklı sınıflardan, farklı yaşlardan meslektaş adaylarımızla tanışıyor; ortak bir amaç uğruna birlikte çalışıyor ve birbirimizi eğitiyoruz. Ahmet'ten, Ayşe'den, Ali'den duyduğumuz farklı alanlardaki çalışma imkanları sayesinde geleceğe dair fikirlerimiz şekilleniyor ve zamanla anlıyoruz ki; sınıf arkadaşlarımız rakibimiz değil, bu yolculuğun beraber yürüdüğümüz değerli yol arkadaşları.

Sosyalleştikçe her insandan bir şeyler öğrenilebileceğini görüyor; farklı düşüncelere saygı duymayı öğreniyoruz. Yeni insanlarla tanışmak, farklı görüşlere şahit olmak ufukumuzu genişletiyor. Bu da bizi sadece kendi fakültemizle sınırlı kalmamaya yönlendiriyor; başka fakültelerin etkinliklerine, kongrelerine katılıyor; yeni şehirler; yeni insanlar tanıyoruz. Farklı hocalardan aldığımız eğitimler sayesinde daha önce hiç bilmediğimiz ya da üzerine düşünmediğimiz konular hakkında bilgi sahibi oluyoruz.

Tüm bu birikim, ileride mesleki hayatımıza atıldığımızda bize büyük katkılar sağlıyor. Kendimize olan güvenimiz artıyor; daha donanımlı ve bilinçli bireyler haline geliyoruz. Benim gözümde öğrenicilik, yalnızca dersliklerde anlatılan bilgilerden ibaret değil. Her öğrencinin ve her eğitimcinin fikri dinlenmeli, saygı görmeli. Çünkü her geçen gün dünyanın bir köşesinde yeni gelişmeler yaşanıyor; yeni bilgiler keşfediliyor. Bu gelişmeleri takip etmeli, farklı alanlarda eğitimler alarak kendimizi sürekli yenilemeliyiz. "Birlikte öğrenmek, birlikte büyümektir." İşte bu yüzden mesleki sosyallık, öğrencilik hayatımızın en kıymetli parçalarından biridir.





AHMET EMİR ÇOŞKUN  
VETREHBER AKSARAY ÜN. VET. FAK. TEMSİLCİSİ

**"Sosyal etkileşimler;  
kişisel becerileri ve empatiyi  
geliştirmeye yardımcı olabilir".**

Mesleğimizde sosyallığın ve network edinmenin yararları oldukça fazladır. Başlıca hasta ve sahip ilişkilerinde, ekip çalışmalarında, kişisel gelişimde ve stres yönetiminde yarar sağlar.

Bu maddeleri kısaca açmak gerekirse.

**Hasta ve Sahip ilişkileri:** Hayvan sahipleriyle güçlü ilişkiler kurmak, onların endişelerini anlamak, uygun şekilde yanıt vermek ve hastanın durumu hakkında doğru bilgi vermek hasta memnuniyetini artırır. İyi bir sosyal beceri, hasta sahipleriyle etkili iletişim kurarak onların güvenini kazanmayı sağlar.

**Ekip Çalışmalarında:** Veteriner kliniklerinde ve hastanelerinde genellikle çok disiplinli ekipler bulunur. Mesleki sosyallık, bu ekip üyeleri arasında etkili iletişim ve işbirliği sağlar, bu da hasta bakımını ve klinik verimliliğini artırır, yaşanan sorunlara çözüm bulunmasını kolaylaştırır.

**Kişisel Gelişim:** Sosyal etkileşimler, kişisel becerileri ve empatiyi geliştirmeye yardımcı olabilir. Bu beceriler, hem profesyonel hem de kişisel ilişkilerde olumlu bir etki yaratır.

**Stres yönetimi:** İyi sosyal ilişkiler, stresli durumlarda destek sağlar. Meslektaşlar, mentörler ve arkadaşlar, iş stresini yönetmeye yardımcı olabilir. Zorlu durumlarda doğru kararlar alma yetisini geliştirmeye yardımcı olur. Bu özellikler birleşerek kendimizi Veteriner Hekimlikte bir adım daha ileri götürmemize yarar sağlamakta.



YAÇMUR BÜLBÜL  
VETREHBER BURSA ULUDAĞ ÜN. TEMSİLCİSİ

**Her etkileşim bir fırsat, her iş birliği  
ise gelişimdir.**

Veteriner hekimlik, yalnızca hayvan sağlığını korumakla sınırlı bir meslek değildir. Aynı zamanda bilimsel düşüncenin, toplumsal sorumluluğun ve etkili iletişimin kesiştiği çok yönlü bir alandır. Bu nedenle, mesleki başarıyı belirleyen en önemli unsurlardan biri de sosyalliktir. Ancak burada kastedilen, yalnızca sosyal çevre edinmek değil; bilgi alışverişine açık olmak, üretken topluluklara dahil olmak ve ortak hedefler için birlikte hareket etmektir.

Benim bu alandaki yolculuğum, Vetrehber'in Bursa Uludağ Üniversitesi Veteriner Fakültesi temsilciliği görevini üstlenmemle başladı. Fakültemizde öğrenciler arası iletişimi güçlendirmek, güncel gelişmeleri paylaşmak ve etkinliklerde köprü rolü üstlenmek, mesleki sosyallığın ilk adımlarını atma vesile oldu. Aynı zamanda fakültemizin sosyal medya komisyonunda yer almak, bilgi paylaşımı konusunda sistemli ve yaratıcı düşünmeyi öğretti. Farklı platformlarda haber içerikleri üretmek, mesleki gündemi yalnızca takip etmekle kalmayıp, buna katkı sunmanın önemini gösterdi. Katıldığım araştırma projeleri ve yürüttüğüm akademik çalışmalar da, sosyallığın bilimsel üretimle ne kadar iç içe geçtiğini gözler önüne serdi.

Veteriner hekimlikte sosyallık, meslektaşlarla iletişim kurmayı, farklı disiplinlerle iş birliği yapabilmeyi ve toplumsal farkındalık yaratmayı kapsar. Klinik ortamda bir ekip ruhu, akademide çok yönlü iş birlikleri, sahada ise çözüm odaklı bir dayanışma gerekir. Bu beceriler, ancak sosyal ilişkileri güçlü, iletişime açık ve iş birliğine gönüllü bireylerle mümkün olur. Bugün, bir veteriner hekim adayı olarak biliyorum ki mesleğimizi geleceğe taşıyacak olan yalnızca bireysel bilgi birikimi değil; birlikte düşünme, üretme ve paylaşma iradesidir. Her etkileşim bir fırsat, her iş birliği ise gelişimdir. Sosyal bağlarımız güçlendikçe mesleki gücümüz de artar.









NUR KARAMUSTAFAOĞLU/ MUĞLA SITKI  
KOÇMAN ÜN. VET. FAK. TEMSİLCİSİ

### "İnsan ve hayvan etkileşimlerini de kapsayan kapsamlı bir beceridir".

Veteriner hekimliği, hem hayvan sağlığını koruma hem de sahipleriyle etkili iletişim kurma sorumluluğunu üstlenen bir meslek dalıdır. Bu bağlamda, mesleki sosyallik veteriner hekimliği için oldukça kritik bir öneme sahiptir.

Veteriner hekimlerin hem meslektaşlarıyla hem de hayvan sahipleriyle kurdukları sosyal ilişkiler, hem işlerini daha verimli bir şekilde yapmalarını sağlar hem de hayvan sağlığı hizmetlerinin kalitesini artırır. Meslektaşlarla etkili iletişim ve işbirliği ile mesleki sosyallik, veteriner hekimlerin diğer veteriner hekimlerle sağlıklı bir şekilde aralarındaki sosyal bağı yürütmelerine, bilgi ve deneyimlerini paylaşmalarına ve ortak hedeflere ulaşmalarına yardımcı olur.

Hayvan sahipleriyle iletişim ile veteriner hekimler, hayvan sahipleriyle sık sık etkileşim içindedir. Bu etkileşimler, hayvan sahiplerine tedavi süreci hakkında bilgi vermeyi, onların endişelerini dinlemeyi ve etkili bir şekilde çözüm önerileri sunmayı içerir. Mesleki sosyallik, veteriner hekimlerin bu tür durumlarda empati gösterebilmelerini, açık ve anlaşılır bir dil kullanarak bilgi verebilmelerini sağlar. Bu da hastaların ve sahiplerinin memnuniyetini artırır ve tedavi sürecini kolaylaştırır. Profesyonel ağlar ve topluluk katılımı ile veteriner hekimler, mesleki topluluklarda aktif olarak yer alarak bilgi alışverişi yapar, yenilikleri takip eder ve meslekleriyle ilgili gelişmeleri öğrenirler.

Mesleki sosyallik, veteriner hekimlerin bu ağları etkili bir şekilde kullanmalarına, profesyonel ilişkilerini güçlendirmelerine ve meslektaşlarıyla sürekli iletişim halinde olmalarına olanak tanır. Kriz yönetimi ve destek veteriner hekimler bazen

zorlu durumlarla karşılaşabilirler, örneğin acil sağlık durumları veya zor vakalar. Bu tür durumlarda mesleki sosyallik, ekip üyeleri arasında destekleyici bir ortam oluşturur ve kriz anlarında koordinasyonu sağlar. Veteriner hekimler, bu tür durumlarla başa çıkabilmek için hem meslektaşlarıyla hem de hayvan sahipleriyle güçlü sosyal bağlar kurmalıdır. Sonuç olarak, veteriner hekimliği mesleğinde mesleki sosyallik, işin sadece teknik tarafını değil, aynı zamanda insan ve hayvan etkileşimlerini de kapsayan kapsamlı bir beceridir. Veteriner hekimlerin başarılı olabilmesi için etkili iletişim, işbirliği ve sosyal beceriler geliştirmeleri büyük önem taşır. Bu beceriler, hem kişisel hem de profesyonel anlamda daha tatmin edici ve etkili bir kariyer sağlamaya katkıda bulunur.



hekimlerin meslektaşları, hasta sahiplerini ve toplumla kurdukları etkileşimleri kapsar. Veteriner hekimlerin meslektaşları ile sürekli iletişim halinde olmaları çok önemlidir. Bu iletişim, bilgi ve tecrübe paylaşımının yanı sıra duygusal destek sağlama açısından da kritiktir. Mesleki birlikler, seminerler, konferanslar ve çeşitli eğitim programları, veteriner hekimlerin bir araya gelerek deneyimlerini paylaşmaları ve birbirlerinden öğrenmeleri için önemli platformlardır.

Veteriner hekimlerin günlük çalışmalarında en çok etkileşimde bulundukları kişiler, hayvan sahipleridir. Hasta sahipleri ile kurulan iyi ilişkiler, sadece hizmet kalitesini artırmakla kalmaz, aynı zamanda hasta sahibinin memnuniyetini ve sadakatini de sağlar. Empati, açık iletişim ve güven inşası, veteriner hekimlerin hasta sahibim ile ilişkilerinde başarılı olmaları için gerekli olan anahtar noktadır. Veteriner hekimler, toplum sağlığının korunmasında da önemli bir rol oynarlar. Özellikle zoonotik hastalıkların kontrolü ve önlenmesi konusunda toplumla iş birliği yapmaları gereklidir.

Sonuç olarak Veteriner hekimliğin mesleki sosyallığı, mesleğin başarısı ve veteriner hekimlerin iş tatmini açısından kritik bir öneme sahiptir. Meslektaşlarla, hasta sahipleri ile ve toplumla kurulan güçlü olumlu ilişkiler, veteriner hekimlerin hem profesyonel hem de kişisel yaşamlarını zenginleştirir. Bu nedenle, veteriner hekimler, klinik becerilerini geliştirmenin yanı sıra sosyal becerilerini de sürekli olarak iyileştirmeye yönelik çaba göstermelidirler.



BERFİN AKDENİZ  
DOKUZ EYLÜL ÜN. VET. FAK. TEMSİLCİSİ

### "Duygusal destek sağlama açısından da kritiktir".

Veteriner hekimlik, hayvan sağlığı ve refahının korunması, geliştirilmesi ve hastalıkların tedavisi üzerine yoğunlaşmış bir meslektir. Ancak, veteriner hekimliğin klinik bilgi ve becerilerden çok daha fazlasını içerdiği göz ardı edilmemelidir.

Bu mesleğin sosyal boyutları, veteriner hekimlerin başarıları ve tatminleri açısından büyük bir öneme sahiptir. Mesleki sosyallik, veteriner

# Newcastle Hastalığının Sonu: V.H. Suşu

## TAbic® V.H.

Patentli Tablet Formunda Canlı Newcastle Hastalığı Virüsünün Lentojenik, Aseptomatik ve Pnömotropik V.H. Suşu

güvenli & kullanıcı dostu uygulama  
ile Newcastle hastalığı  
kontrol altındadır ✓



### Sadece Hayvan Sağlığında Kullanılır Canlı Virüs Aşı Tabletleri Newcastle Hastalığı, V.H. Suşu

**Tanımı:** Aşı, embriyolu SPF yumurtalarında üretilen Newcastle Hastalığı virüsünün temiz bir suşunu içerir. Aşı, canlı atesme Newcastle Hastalığı virüsünün dondurularak kurutulmuş, tablet haline getirilmiş ve blister ambalajlı ile ambalajlanmıştır. Üretimi ve testleri tamamen uluslararası standartlara uygun olarak gerçekleştirilmiştir. V.H. suşu La Sota suşu gibi antijenik fakat Hitchcock B1 suşu gibi antijenik bir yapıya sahiptir. **Farmasötik Form:** Eflervesan tabletler, dondurularak kurutulmuş formda Newcastle Hastalığı virüsünün V.H. suşunu içerir. **Aktif Maddelerin Adı ve Gücü:** Newcastle Hastalığı virüsünün V.H. suşunu içerir. **Endikasyonları:** Bu aşı, broyler tavukların, yumurtacıları, damızlıkları ve hindiileri Newcastle Hastalığından korumak üzere endikedir. Aşı günlük yaşta bütün yaşlarda kullanılmak üzere önerilmektedir. En iyi sonucu almak için civcivleri birinci günde ve ikinci aşı olarak da 17inci günde aşılanmalıdır. İki aşıyla 7-8 haftalık yaşta kesime gönderilen broyler sürülerinde genel anlamda iyi bir koruma sağlanır. **Kontraindikasyonları:** Yoktur. **Yan Etkiler:** Yoktur. **Hedef Türler:** Tavuklar (Broyler, Yumurtacı, Damızlık) ve Hindiiler. **Uygulama Metodu:** Uygun aşılama programı için daima Veteriner Hekimimize danışınız. Aşı, 10 damlacıklı sprey, aerosol sprey, içme suyu ya da göz damlası yoluyla uygulanabilir. Blisteri üzerine basarak aşı tabletini kaynatmış ve soğutulmuş suyun içine atınız. Gaz salınırken, aşı tabletinin suya tamamen çözündüğünden emin olunuz. Tam çözünme sağlanana kadar 1-2 dakika bekleyiniz ve ardından uygun homojen dağılımı sağlamak için nazik bir şekilde karıştırınız.

#### Aşı sulandırma volümü (ml)

| Dosya | 10 damlacıklı sprey* | Aerosol sprey** | Göz Damlası** |
|-------|----------------------|-----------------|---------------|
| 100   |                      |                 |               |
| 500   |                      |                 |               |
| 1000  | 50-300               | 100-150         | 30-50         |
| 2000  | 100-600              | 200-300         | 60-100        |
| 2500  | 125-750              | 250-375         | 75-125        |
| 5000  | 250-1500             | 500-750         | 150-250       |
| 10000 | 500-3000             | 1000-1500       | 300-500       |

\* Suyun tam miktarı, 10 damlacıklı sprey ve aerosol için kullanılan cihazın çıkışına bağlıdır. \*\* Suyun tam miktarı, kullanılan damlacığın büyüklüğüne bağlıdır.

**İçme Suyu:** İhtiyaç miktarında içme suyu, pilçilerin yığına, türüne ve hava koşullarına bağlıdır. **10 Damlacıklı Sprey ya da Aerosol Sprey ile Uygulama:** 10 damlacıklı sprey: Kulçuklardan hemen sonra ya da kulçuklanırken 1 günlük civcivleri spreylemek için, bahçelerde kullanılan türde 10 damlacıklı sprey kullanılabılır. Yapı daha fazla olan kanatlılar için, daha tek tip spreyleme sağlayacak bir elektrikli sprey ya da püskürtücü kullanınız. Damızlar 100'den küçük olmalıdır. Kullanılan özel sprey, tavşire edilen su miktarını sprey etmek için geçen zaman açısından test edilmelidir. **Aerosol sprey:** Bu aşılama yöntemi 2 haftadan küçük pilçilerde önerilmez, sadece ikinci aşıyla olarak uygulanması tavsiye edilmektedir. (Tavuklu aerosol sistemi 40-100u'lık damızlar atabilmelidir. 10 damlacıklı sprey ve aerosol spreyi aşılamalarında kullanılmak üzere istenir olmalıdır ve kullanımların sonrasında sistemden akan kaynamış su ile sistem temizlenmelidir. Kullanım sırasında aşı pilçilerin 60-70 cm üzerinden alınmalıdır. Sprey aşılama öncesinde kümes karantinaları, fanlar ve ısıtıcılar kapatılmalıdır. **İçme Suyu Yöntemi:** Kanatlıların yığına, türüne, hava koşullarına göre yeterli miktarda su hazırlanmalıdır. Yeterli miktarda tablet günlük içme suyu miktarının 1/5'i kadar olan suya verilir. Hazırlanan aşı 2-3 saat içinde tüketilmelidir. Sudaki klor düzeyinin nötralizasyonu amacıyla tıkarı klor nötralizatörleri ya da 10 litre suya 50 ml miktarda jelatöz silt ya da 5 g jelatöz silt tozu ilave edilir. Süt yada süt tozunun su içinde yayılması için 5 dakika beklenir daha sonra aşı ilave edilir. Nipel sistemde kullanımdan birkaç gün öncesinde sistem final konsantrasyonu 0.5%-0.8% olacak şekilde sirküle ya da sirkülasyon (200-300 gram/1000 litre) ile temizlenmelidir. **Göz Damlası Yoluyla Uygulama:** Aşı tabletini kaynatmış, soğutulmuş suya 30-50 ml su/ 1000 doz aşı olacak şekilde sulandırılır. Bu miktarda damlacıklı damla göre ayarlanabilir. Uygulamadan önce tabiretim tam olarak çözündüğünden emin olunuz. Civcivler bir göz yakan bakacak şekilde uygun pozisyonda tutulur ve bir damla aşı göz damlasının sağlığına. Civcivler, aşılama sırasında yutulamazlar. Civcivler bulaşmadan önce aşıyı tam olarak emdiğinden emin olunuz. **Yasıl Arama Sırası:** 100, 500, 1000, 2000, 2500, 5000, 10000 doz olarak ambalajlanmıştır. Blistere 1 veya 10 tablet şeklinde bulunmaktadır. **Saklama Koşulları:** Buzdolabında +2°C ve +8°C arasında muhafaza edilir ve blister üzerinde bildirilen son kullanma tarihine kadar kullanılır. **Raf Ömrü:** +2°C ve +8°C arasında 27 ay **Genel Önemler:** 1. Aşılanacak kanatlıların sağlık durumu iyi olmak ve ağız kalabalık, ağız sıcak ya da ağız soğuk, kitli bedenine gibi herhangi bir stres altında olmamalıdır. 2. Canlı aşılar, gün ışığına, ısıya, dezenfektanlara ve deterjanlara karşı hassastır ve bunlara maruz bırakılmamalıdır. 3. Uygun doz sağlanmalıdır, doz düşürülerek uygulanmamalıdır. 4. Blisterin delinmesi bölümlerindeki tabletlerin kullanılmamalıdır. 5. Aşının kullanılmayan bölümleri başka bir gün kullanılmak üzere saklanmamalıdır. 6. Açılmış blisterler ve sulandırılmış aşı derhal kullanılmalıdır. 7. Newcastle Hastalığı aşıları uygulandıktan sonra insanlarda 2-3 gün süren (temb) bir konjonktivite neden olabilmektedir. Bu nedenle kullanıcılar aşıyı hazırlarken ve uygularken direkt temas ve gözle kaşımadan kaçınmalıdır. Bu nedenle günlük ve maske kullanılmalıdır. **Uygulayıcının alması gereken önlemler:** Uygulama gözlük ve maske takmalıdır. **Atık ve kullanılmayan ürünlerin imhası:** Atık materyal kaynatılmalı, yakılmalı ya da yerli mülklerden uzakta bulunan kontrol edilmemiş çukurluk ya da benzeri çukurluklara atılmalıdır. **Not:** Bu aşı, sağ için kurulmadan önce uluslararası standartlara göre dikkatli bir şekilde üretilmiş ve tamamen kontrol edilmemiş çukurluk ya da benzeri çukurluklara atılmalıdır. **Üretim Yeri Adı ve Adresi:** Abic Biological Laboratories Ltd., Adres: P.O. Box 489 Western Industrial Zone, Beit Sheanesh 99100, İsrail. Telefon: 972-2-9906014, 9906001 / Faks: 972-2-9906017, 9906000 **Pazarlama İzi Sahibi Adı ve Adresi:** Phibro Hayvan Sağlığı Ürünleri Sanayi ve Ticaret A.Ş., Atatürk C.İ. Esin Sokak Yazgan İş Merkezi No:3/9 Kozyatağı 34734, İstanbul, Türkiye Tel: +90 (216) 301-2020 Faks: +90 (216) 301-2010 / Web: www.phibro.com.tr **T.C. Göda, Tarım ve Hayvancılık Bakanlığı Pazarlama İzin Tarihi ve No'su:** 06.11.2004 Prospektüsün son onaylandığı tarih ve no: 18.03.2013 - 009934

### Phibro Hayvan Sağlığı Ürünleri Sanayi ve Ticaret A.Ş.

Atatürk Caddesi, Esin Sokak Yazgan İş Merkezi No: 3/9 34734 Kozyatağı İstanbul, Türkiye  
Tel: +90 (216) 301-2020 • Faks: +90 (216) 301-2010 • phibro.turkey@pahc.com • www.phibro.com.tr

**Phibro**  
ANIMAL HEALTH CORPORATION





*Bir hayalin gerçekleştiği gün...!*

## Hasvet Veteriner Fakültesi, Bakü'de Hazar Üniversitesi bünyesinde kuruldu

**Hasvet Yönetim Kurulu Başkanı Hidayet Şimşek**, "Bugün bir hayalin gerçekleştiği gündür." diyerek Hasvet Veteriner Fakültesi'nin Hazar Üniversitesi (Bakü/Azerbaycan) bünyesinde kurulduğunu duyurdu. 2022 yılında Hidayet Şimşek ile gerçekleştirdiğimiz röportajda "Bir hayalim var. Türkiye'nin ilk özel Veteriner Meslek Lisesini ve Veteriner Fakültesini kurmak istiyorum" diyerek, hedef olarak da 2026 yılını işaret etmişti. Bu hayal hedeflerden de bir yıl daha erken gerçekleşmiş oluyor.

(Veteriner hekimliği mesleğine kazandırılan bu fakülte için Performans Dergisi olarak sektörümüze değerli veteriner hekimler yetiştireceğine inanıyor, hayırlı olsun diyoruz).

# AVISOFT

## Bir Organik Asitten Fazlası Soft Asidin Gücü

Bağırsak Yapısını  
Güçlendirir.  
Villus Gelişimini  
Arttırır.

Bağırsak  
Patojenlerinin  
Kolonizasyonunu  
Önler. Faydalı  
Bakterileri Destekler.

Suyu  
Lezzetlendirir.  
Su Tüketimini  
Destekler.

Maksimum Biyo  
Yararlanım  
Sağlar.

Korozif  
Değildir.  
Korozyonu  
Önler.

Kansorejen  
Değildir.

AB  
Yönetmeliklerine  
Uyumludur.

[www.avitech.com.tr](http://www.avitech.com.tr)



@avitechilac



@avitechilac

 **Avitech**







#### Fakültenin kuruluş duyurusu:

"1996 yılından bu yana, sürdürülebilir çözümler ve yenilikçi uygulamalarla ülkemiz hayvan sağlığı sektöründe en fazla pozitif etkiyi yaratmış olan Hasvet Medikal A.Ş. olarak, kurulduğumuz ilk günden beri eğitimin gücüne olan inancımızla çalıştık ve bununla ilgili kurulabilecek en güzel hayali kurduk. "Hasvet Veteriner Fakültesi."

Bugün, bir hayalin gerçekleştiği gündür.

Azerbaycan'ın başkenti Bakü'de yer alan ve Kafkasya'nın en prestijli yükseköğretim kurumlarından biri olan Hazar Üniversitesi ile birlikte Hasvet Veteriner Fakültesi'nin kuruluşunu gerçekleştireceğimizi büyük gurur ve mutlulukla paylaşıyoruz.

Yüksek teknoloji ile donatılmış Hasvet Veteriner Fakültesi ile geleceğin bilim insanlarını ve veteriner hekimlerini yetiştirmeyi hedefliyor, eğitimi merkeze alan bir büyüme modelini kararlılıkla sürdürüyoruz. **Hidayet Şimşek, Hasvet A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı**.

Performans Dergisi olarak 2022 yılının Temmuz-Ağustos sayısında Hidayet Şimşek ile gerçekleştirdiğimiz röportajda eğitim konusunda sohbet ederken ilk kez Dergimize açıkladığı bir hayali vardı "Türkiye'nin ilk özel veteriner fakültesini kurmak". Hedef 2026 demiş ama bu hayalini de bir yıl daha erken tamamlamış bulunuyor.

Hidayet Şimşek ile 2022 yılındaki röportajımızda eğitim konusundaki görüşlerini aynen yeniden yayınlıyoruz:

#### Eğitim: Hasvet Akademi

Kendi eğitimine de önem verdiğini belirten Şimşek, hatta 2007'de sadece laparoskopi eğitimi almak için kendi parası ile Almanya'ya tek başına giderek özel kurs alıyor. 2006 yılında Isparta Şarkikaraağaç'ta klinik yapmaya devam ederken de İngilizce öğretmeni olan bir arkadaşından özel İngilizce dersleri almaya başlıyor. Şu an yeterli bir İngilizcem var diyor.

Hasvet için eğitim önemli bir başka alan, hem

sahada veteriner hekimlere birebir eğitim verilirken aynı zamanda şirket merkezinde de bir eğitim salonu var. Bu eğitim salonunda dikkat çeken tasarımları ve detayları Sevgili Ayça Sağ'ın yaptığı sunumda dinledim bunların ayrıntılarını ayrıca vereceğim. Bu eğitimlerin çatısını da Hasvet Akademi oluşturuyor. Bünyesine geçen yıl katılan VetTalks'da bunun bir diğer ayağını oluşturuyor. VetTalks, tamamen bilimsel eğitime odaklı bir şirket. Hem dijital ortamda site üzerinden hem de yenilerde başladığı "Seyahatnameler" ile bölgesel eğitim seminerleri düzenliyor. Bunun ilk ayağı "Ortopedi Seyahatnamesi" ile 5 ayrı ilde yapılan seminerlerle başlamış oldu. Farklı konulardaki seminerlerde önümüzdeki günlerde planlanıyor.

Şimşek, bu konuda "Hasvet'de 52 veteriner hekim var. Hasvet Akademi takımımızda da uzman, doktor, doçent veteriner hekim arkadaşlarımız var. Tüm akademisyenlerle çalışma potansiyelimiz var." diyor.

#### Büyük sürpriz: İlk özel veteriner lisesi ve ilk özel veteriner fakültesi

Eğitim demişken esas büyük sürprizler duyuyorum Hidayet Şimşek'ten. Önünde iki önemli eğitim projesi var. Önce bir özel veteriner meslek lisesi ardından da Türkiye'nin ilk özel veteriner fakültesini kurmak. Hedef 2026. Lise'nin hazırlık çalışmaları başlamış durumda, Şimşek, bu proje hakkında "Fen liseleri vardır ya biz de konuya teknolojik yaklaşıp veteriner hekimliği teknoloji ile entegre edip bu şekilde mezunlar vermek istiyoruz. Aynı durum üniversitede söz konusu olacak.

Veteriner hekimlik gerçekten prestijli, güçlü bir meslek. Biz eğitimimizden itibaren bu gücü ve prestiji vermeye başlayacağız. Gerek liseye, gerekse üniversiteye girecek adaylar gerçekten veteriner hekim olmak istiyorlarsa bu eğitime dahil edilecekler. Yani, tıp, diş hekimliğini ilk sıralara yazıp, bu meslekler olmazsa veteriner hekim olayım demeyecekler. İlk ve tek tercihleri veteriner hekimlik olan adaylar bu okullarda okumalı. Öğrenci, ben gerçekten iyi bir veteriner hekim olmak istiyorum demeli. Veteriner fakültelerinin sayısı arttıkça giriş puanları da giderek düşüyor. Veteriner Hekimlik hem toplum hem de hayvan sağlığına hizmet eden üstün bir meslektir. Bunun öncesinde de nitelikli bir veteriner meslek lisesine ihtiyaç var. Lise-de ahırlar, hayvanlar, kümesler birer örnek işletme gibi kurulacaklar" (07-08/2022).

*Lezzete  
odaklanın!*



**beypilic®**

ağzınıza sağlık

[www.beypilic.com.tr](http://www.beypilic.com.tr)





Yeni premiks fabrikası ile sektöre yön veren bir yatırım gerçekleştiren Nutriline'in kurucusu Hüsamettin Perçin:

## "Modern teknoloji ile donatılmış yeni premiks fabrikamız hizmete giriyor".

Nutriline'in kurucusu Hüsamettin Perçin, İzmit'te kurduğu 5.540 m<sup>2</sup>'lik kapalı alanı olan yeni premiks fabrikası için sektöre duyduğu güvenin ve geleceğe yönelik stratejik hedeflerinin somut bir göstergesi olduğunu belirterek; "Gelecekte sektörün gelişiminde öncü bir rol üstlenmeyi hedefliyoruz ve bu fabrika da bu amacımızın en önemli adımlarından biri olacak" diyor. Nutriline yöneticileri ile gerçekleştirdiğimiz röportajda premiks fabrikasının detaylarını öğrendik.



Yeni premiks fabrikanız sektörümüze hayırlı olsun, açılış tarihi ile ilgili bilgi verebilir misiniz? Neden bu yatırımı yapma kararı aldınız?

**Hüsamettin Perçin:** 2025 yılının ikinci çeyreğinde devreye almayı planladığımız premiks fabrikamız, sektörümüze duyduğumuz güvenin ve geleceğe yönelik stratejik hedeflerimizin somut bir göstergesi. Fabrikamız 5.540 m<sup>2</sup> kapalı alanda hizmet verecek ve ileri teknolojilerle donatılmış

olacak. Bu yatırımı yapmamızdaki temel motivasyon, sektördeki rekabetçiliğimizi arttırmak ve daha kaliteli, sürdürülebilir üretim süreçlerine katkı sağlamak. İleri düzey teknolojiler kullanarak, yüksek standartlarda üretim yapabileceğimiz bir tesis kurmak istedik. Gelecekte, sektörün gelişiminde öncü bir rol üstlenmeyi hedefliyoruz ve bu fabrika da bu amacımızın en önemli adımlarından biri olacak.

Fabrikamızın üretim kapasitesi hakkında biraz daha detaylı bilgi alabilir miyiz? Kapasitenin esnek olması size ne tür avantajlar sağlayacak?

**Hüsamettin Perçin:** İki üniteden oluşan fabrikamızın ilk ünitesini 2025 yılı ikinci çeyreğinde devreye alacağız. Altyapısı tamamen hazır olan II. üniteyi ise ihtiyaçlar doğrultusunda önümüzdeki yıllarda devreye almayı düşünüyoruz. Her bir ünitenin teorik üretim kapasitesi reçetelere



İki ünitenin toplam kapasitesi tek vardiyada yıllık 25 bin ton olacak.



göre değişmekle beraber yıllık ortalama 12.500 ton olacak. İki ünitenin toplam kapasitesi tek vardiyada yıllık 25 bin ton olacak. Bu esneklik, her türlü müşteri talebine hızlı ve etkin bir şekilde yanıt verebilmemiz açısından çok büyük bir avantaj. Farklı üretim reçetelerine göre kapasitemizi ayarlayabiliyor olmamız, müşterilerimizin ihtiyaçlarını tam anlamıyla karşılamamızı sağlayacak. Ayrıca bu esneklik, pazardaki değişikliklere hızlı adapte olabilmemize ve verimliliğimizi artırmamıza yardımcı olacak. Amacımız, her zaman en yüksek kaliteyi sunarken, aynı zamanda operasyonel süreçlerimizi mümkün olan en verimli şekilde yönetmek.

**Fabrika müdürü olarak sizi tanıyabilir miyiz?**

**Uğur Özkan:** Elektrik, Elektronik Mühendisiyim. Orta Doğu Teknik üniversitesi ve Sakarya üniversitesinde eğitim aldım. Nutriline ailesine katılmadan önce sektörümüzün iki büyük yerli ve yabancı firmalarının yem fabrikalarında yaklaşık 10 yıllık yönetici olarak görev aldım. 2024 Temmuz ayından itibaren Nutriline firmasında gö-



Fabrika Müdürü Uğur Özkan

reve başladım ve premiks fabrikası yatırımının başından itibaren tüm süreçlerinde yer aldım. Yem sanayisinde edindiğim tecrübeler ile müşterilerimizin talep ve beklentilerini karşılayacak olan donanım ve teknolojiyi prosesimize entegre edip; böyle bir tesisin kurulumunda ve işletilmesinde ekibin bir parçası olmak mutluluk verici.

**Üretim süreçlerinizde kullanacağınız teknolojiler ve otomasyon sistemi hakkında bilgi verebilir misiniz?**

**Uğur Özkan:** Üretim prosesimiz otomasyon kontrollü olarak, hammadde kabulünden mamul



Murat Yankı Perçin ve Uğur Özkan

madde sevkine kadar en son teknoloji ile donatıldı. Fabrikamızın yüksekliği 34 metre. Fabrikanın mimari tasarımı sayesinde doğal akış kabiliyeti ile her aşamada yüksek bir hassasiyet ve tutarlılık sağlayarak, üretim süreçlerimizi optimize edilmesini sağladık. Özellikle geriye doğru izlenebilirlik sistemimiz, üretim zincirinin her aşamasını kayıt altına alarak kalite kontrolünü ve denetimi



Axta® XAP

# ESNEK KANATLI RASYONLARINDA KAZANDIRAN FORMÜL

Ksilanaz, Amilaz, Proteaz enzim kombinasyonu

- Radikal yem maliyeti tasarrufu
- Yüksek lifli yan ürünlerin daha fazla eklenmesi
- Kompleks rasyonların formülasyonunda maksimum esneklik
- 95 C'ye kadar ısıya dayanıklı

 **Nutriline**  
Türkiye Resmi Distribütörü

[info.animalnutrition@iff.com](mailto:info.animalnutrition@iff.com) | [animalnutrition.iff.com](http://animalnutrition.iff.com)





**"Fabrikamızla birlikte, sektöre ve ülkemize değer katmak için var gücümüzle çalışmaya devam edeceğiz".**

güçlendirecek. Bu sistem sayesinde, herhangi bir üründe oluşabilecek sorunu hızla tespit edebilecek ve gerekli önlemleri alabileceğiz. Ayrıca, yapay zekâ destekli otomasyonun getirdiği hız ve doğruluk ile üretim süreçlerindeki insan hatalarını minimize ederek, verimliliği ve ürün kalitesini maksimum seviyeye çıkarmayı hedefliyoruz.

**Ailenin ikinci kuşağı Murat Yankı Perçin, sizi tanıyabilir miyiz?**

**Murat Yankı Perçin:** İstanbul Teknik Üniversitesi biyomühendislik mezunuyum. Amerika'da da 3 yıl eğitim aldım ve fark derslerini vererek Kimya Mühendisliği diploması da aldım. 5 yıldır aile şirketimiz Nutriline Yem ve Besin Katkıları Şirketinde çalışıyorum.

**Aldığınız eğitim yapmakta olduğunuz işe uygun görünüyor, burada bir üretim yapmayı düşünüyor musunuz?**

**Murat Yankı Perçin:** En büyük hayallerimden birisi burada premiks dışında da ürünler üretebilmek. Fabrikamız 5.540 m<sup>2</sup> alana sahip, üretim yapmaya müsait. Bildiğiniz gibi güçlü tedarikçilerle çalışıyoruz, onlarla veya başka teknolojik firmalarla işbirliği olanakları yapabileceğimizi umuyorum.

**Fabrikaınızın konumu lojistik açısından önemli avantajlar sunuyor gibi görünüyor. Bu konuda neler söylemek istersiniz?**

**Murat Yankı Perçin:** Kesinlikle doğru. Fabrikamız, konum olarak Kocaeli/İzmit Ali Kahya OSB'de olup hem Kuzey Marmara otoyoluna hem de



Murat Yankı Perçin

TEM Otoyolu'na sadece 3-5 dakika mesafede yer alıyor.

Bu stratejik konum, hammadde tedariki için avantaj sağladığı gibi ürün dağıtımı açısından da büyük avantajlar sağlıyor. İhracat potansiyelimizi de düşündüğümüzde, limanlara yakın konumumuz oldukça önemli. Bu durum hem iç pazar operasyonlarımız hem de ihracat operasyonlarımızda hız ve maliyet avantajı sağlayarak, uluslararası pazarlara daha kolay ulaşmamıza imkân tanıyacak. Kısacası, bu lokasyonun sağladığı lojistik avantajlar sayesinde, daha geniş bir müşteri kitlesine ve pazara hitap etme kapasitemiz artmış olacak.

**Fabrikaınızda ne tür ürünler üretilecek? Bu konuda fark yaratacak özellikleriniz neler olacak?**

**Murat Yankı Perçin:** Yukarıda da belirttiğimiz gibi fabrikamızda yüksek teknoloji kullanmaya çalıştık. Fabrikanın her bir ünitesi ilaçlı ve ilaçsız üretim yapmaya olanak tanıyan her bir üniteye iki ayrı mikser ve üretim hattıyla donatıldı. İki transfer hattı kullanıldığı için kontaminasyon risklerini azaltacak, ürün çeşitliliğimizi ve üretim esnekliğimizi artıracak önemli bir unsur. Dozajlamada hassasiyeti artırmak için farklı çapta çift helezon kullandık. Daha önce de belirttiğimiz gibi 34 metre kule yüksekliği, doğal akışlı premiks üretimine olanak sağlıyor. Bu doğal akış, homojen üretim



Aşılama  
Teknolojileri  
& Servisi

**AŞILAMA  
TEKNOLOJİLERİ  
— VE —  
SÜRDÜRÜLEBİLİR  
HİZMETLER SUNUYOR**







"Modern teknolojilerle donatılmış üretim tesisimiz, sektörün kaliteli ürün üretmesine katkı sağlayacak ve sektörde yeni bir standardın oluşmasına öncülük edecek".

için kritik öneme sahip. 165m<sup>2</sup> alana kurulu laboratuvarımızda yapacağımız analiz ve kontrollerle, her bir ürünün en yüksek kalite standartlarını karşılamasını sağlayacağız. Hedefimiz, sadece yüksek kaliteli premiksler üretmekle kalmayıp, aynı zamanda bu kaliteyi sürdürülebilir kılmak.

**Fabrika'nızın silo kapasitesi hakkında daha fazla bilgi alabilir miyiz? Bu kadar fazla siloya sahip olmanın avantajları nelerdir?**

**Murat Yankı Perçin:** Tabii ki, fabrikamızda mikro ve makro olmak üzere her bir üniteye 28 silo bulunacak. Bir başka deyişle  $28 \times 2 = 56$  silomuz olacak. Bu geniş silo kapasitesi, farklı hammaddeleri depolamamıza ve üretim süreçlerini daha esnek bir şekilde yönetmemize olanak tanıyacak. Siloların çeşitliliği, özellikle ürün formülasyonlarını hızlı bir şekilde değiştirmemizi ve talebe göre anında uyum sağlamamızı kolaylaştıracak. Bu, üretim sürecinde kesintisiz bir akış sağlayarak verimliliği artırırken, aynı zamanda müşteri memnuniyetini de en üst seviyeye çıkaracak.

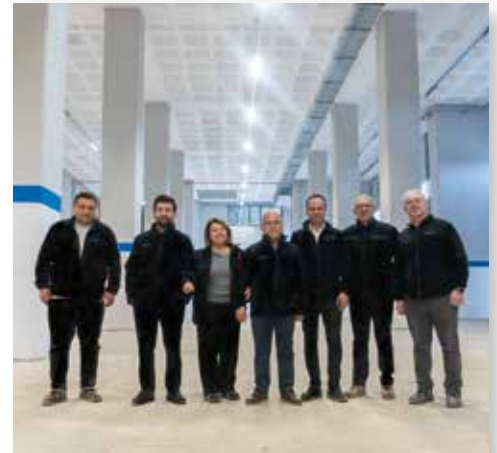
**Son soruyu Hüsamettin Bey'e sormak istiyorum. Bu fabrikanın sektörde nasıl bir etkisi olmasını bekliyorsunuz ve bu yatırımı yaparken sizi en çok motive eden unsur neydi?**

**Hüsamettin Perçin:** Ben artık bu sektörün eskilerinden sayılırım. Bu yıl sektördeki 42. yılımı yaşıyorum. Şirketimizin faaliyete geçişinin de 18. yılına girdik. Sektörümüzün gelişmesine uzunca bir dönem şahitlik ettiğimi söyleyebilirim. Bu sek-

törde olduğum için kendimi şanslı hissediyorum. Çok dinamik bir sektöre sahibiz. Yem Sanayicileri Başkanı eski çalışma arkadaşım Ülkü Karakuş, 2024 yılı Türkiye yem üretiminin 29 milyon tonu geçtiğini beyan etti. Bu üretim rakamı ile dünyada önemli bir yere sahibiz ve önümüzdeki yıllarda da büyüme potansiyeli var. Bu fabrika, sektörümüzün geleceğine olan inancımızın ve sektördeki yeniliklere öncülük etme arzumuzun bir yansıması. Modern teknolojilerle donatılmış üretim tesisimiz, sektörün kaliteli ürün üretmesine katkı sağlayacak ve sektörde yeni bir standardın oluşmasına öncülük edecek. Bu yatırımı yaparken bizi en çok motive eden unsur, sektörümüzün geleceğine olan güvenimiz ve müşterilerimize daha iyi hizmet sunma arzumuz oldu. Sektörümüzün gelişimine katkı sağlamak, daha kaliteli ve sürdürülebilir ürünler üretebilmek için bu yatırıma büyük bir inançla başladık ve bu inancımızı her geçen gün daha da güçlendiriyoruz.

**Verdiğiniz bilgiler için çok teşekkür ederiz. Fabrika'nızın sektöre ve ülkemize hayırlı olmasını diliyoruz.**

**Hüsamettin Perçin:** Biz teşekkür ederiz. Bu heyecan verici yolculukta bizimle olduğunuz ve destek verdiğiniz için çok mutluyuz. Fabrikamızla birlikte, sektöre ve ülkemize değer katmak için var gücümüzle çalışmaya devam edeceğiz.





# Exzolt®

FLURALANER

## KENDİSİ KÜÇÜK AMA ZARARI ÇOK BÜYÜK!

Kırmızı bit enfestasyonlarının yumurtacı tavukların verimine **zararı çok fazladır.**



Yumurta  
üretiminde  
düşüş



Yumurta  
ağırlığında  
azalma



Yumurta  
kabuğunda  
incelme<sup>1</sup>

İÇME SUYU İLE  
**KOLAY**  
UYGULAMA

YUMURTADA  
**0 GÜN**  
KALINTI



## EXZOLT, KIRMIZI BİT İLE MÜCADELEDE ÇİĞİR AÇAN TEDAVİ

Daha detaylı bilgi için  
[www.kirmizibit.com](http://www.kirmizibit.com)'u ziyaret edin.



Referans:  
1. Red mite population:  
Increase has a direct correlation to a  
decrease in egg production

Copyright © 2023 Merck & Co., Inc., Rahway, NJ,  
USA and its affiliates. All rights reserved.



**MSD**  
Hayvan Sağlığı





## HATO AYDINLATMASININ BROYLER DAMIZLIKLARI ÜZERİNE ETKİLERİ

Yazarlar: Veteriner Hekim Ahmet Nuri BİLGİN  
İrmak Okur / Net Isı

### Abstract

This study investigates the effects of modern LED lighting systems on key performance indicators in broiler breeder operations, specifically focusing on egg production, mortality rates, and general bird welfare. A 64-week field experiment was conducted in cooperation with Net Isı A. Ş. and a reputable poultry company in Turkey. Two identical poultry houses, each housing approximately 10,000 birds, were used to compare HATO Agricultural Lighting products (CORAX and CORAX XL) against standard E27 lighting systems under otherwise identical environmental and operational conditions.

Daily records were maintained on egg output, floor eggs frequency, and mortality rates. Results indicated a 1,2% increase in total egg production and 0,97% reduction in female mortality rates in the HATO lighting group. The hatching egg ratio increased by 2%, while floor-laid eggs occurrences decreased slightly. Behavioral observations showed improvements in feather condition and reduced stress-induced behaviors. The data support the hypothesis that flicker-free, dimmable, and spectrally optimized lighting improves productivity and welfare among poultry.

These findings are consistent with previous

studies highlighting the physiological influence of LED spectrum variations especially blue and green light on poultry development, immunity, and reproductive performance. The study concludes that the adoption of purpose-built lighting technologies can significantly enhance long-term poultry farm efficiency and animal welfare. Further research is suggested to validate findings in varying climatic and operational contexts and to assess economic feasibility.

*Poultry lighting, LED technology, broiler breeders, egg production, animal welfare, mortality rate, energy efficiency, HATO Agricultural Lighting.*



30 Yıllık sektör tecrübesi ile yanınızdayız

Yatırımlarınızın  
karlılığını arttırmak istiyorsanız

**DÜNYA LİDERLERİYLE ÇALIŞIN**







## Özet

Bu çalışma, yumurta üretimi ve tavuk ölüm oranlarını parametre olarak alarak gelişmiş LED aydınlatma sistemlerinin kümes hayvancılığı endüstrisi üzerindeki etkisini incelemektedir. Bu çalışma bünyesinde Net Isı ve çalışma boyunca anonim kalacak Türkiye'de tavukçuluk sektöründe saygın bir firma HATO Agricultural Lighting ürünlerini E27 standart aydınlatma sistemleri ile kıyaslayan bir deney tasarlanmış ve yürütmüştür. Deneyde, veri doğruluğunu sağlamak için kontrollü bir ortamda yaklaşık 10.000 kanatlı ile iki özdeş kümes kurulmuştur. 64 haftalık bir süre boyunca yumurta verimi, ölüm oranları ve yumurta kalitesine ilişkin veriler dikkatle kaydedilmiş ve analiz edilmiştir. Sonuçlar, HATO aydınlatma sisteminin kontrol grubuna kıyasla yumurta üretiminde artışa ve ölüm oranlarında azalmaya yol açtığını göstermektedir. Bulgular, optimize edilmiş aydınlatma ekipmanının kümes hayvanı performansını ve refahını artırabileceğini göstermektedir. Çalışma, gelişmiş LED aydınlatma teknolojilerinin kümes hayvanı yetiştiriciliği operasyonları üzerindeki uzun vadeli etkilerine katkıda bulunmayı amaçlamaktadır.

*LED aydınlatma, tavukçuluk, yumurta verimi, tavuk refahı, kanatlı sağlığı, kümes hayvancılığı, enerji verimliliği.*

## 1. Giriş

### 1.1 Temel Bilgiler

Kümes Hayvancılığı, hayvancılık endüstrisinin et ve yumurta üretimini temel bir olgusudur.

Tavuk kümeslerinde en uygun standardı ve verimi elde etmek için tavukların refahını ve sağlığını göz önünde bulunduran bir ortam kurmak oldukça önemlidir. Sağlıklı kanatlılar, endüstri için gelişmiş performans çıktıları sağlar (Messeret, 2016) <sup>(2)</sup>. Tavukların sağlığı ve çıktı ürünlerin verimini gözetten optimal bir ortam elde etmek için kümeslerin aydınlatılması gereklidir. Aydınlatma, kümes hayvanlarının fizyolojik ve davranışsal tepkilerini önemli ölçüde etkiler ve yumurta verimi, büyüme oranları, ölüm oranları ve genel verimlilik için de azımsanmayacak bir rol oynar (Prescott, Watches & Jarvis, 2003) <sup>(1)</sup>. LED aydınlatma verimliliği artırmanın uygun maliyetli bir yoldur ve bunu istikrarlı bir spektral çıktı sağlama, dim edilebilir olma ve büyüme, üreme ve bağışıklık artırma gibi belirli amaçlar için kırmızı, mavi veya yeşil tek ışık rengine sahip olma gibi çeşitli özellikleri ile sağlar (England & Ruhnke, 2020) <sup>(3)</sup>.

Çeşitli çalışmalar aydınlatmanın kümes hayvanları üzerindeki etkilerini incelemiştir. Işık yoğunluğu, süresi, renk spektrumu ve titreşim gibi çeşitli faktörler endüstrinin performans özelliklerini etkileyebilir. Çalışmalar, kümeste kullanılan ışığın süresi, yoğunluğu ve kalitesinin üreme performansını, yumurtlayan tavukların kalitesini ve yumurta üretimini etkilediğini göstermektedir (England & Ruhnke, 2020) <sup>(3)</sup>. Bu duruma ek olarak optimize edilmiş çeşitli LED aydınlatmalar kümes hayvanlarının büyümesini, ruh halini, üreme performansını ve bağışıklığını etkileyebilir (Feng et al., 2023) <sup>(11,10)</sup>.

Buna ek olarak, uygun olmayan aydınlatma

koşulları, stres, bağışıklık fonksiyonunun azalması ve daha yüksek ölüm oranları gibi kümes hayvanlarının sağlık ve davranışlarındaki genel sorunlarla bağlantılıdır. Aydınlatma özelliğinin optimize edilmesi, refahı artırarak kanatlılar arasındaki gagalama ve yamyamlık davranışını da azaltabilir (Shi et al., 2019) <sup>(4)</sup>.

Bu koşullar göz önüne alındığında, kümes hayvanı yetiştiriciliğinde ışık ayarlarını optimize etmek ve üretkenliği ve verimliliği artırmak için etkili aydınlatma stratejileri elde etmek son derece önemlidir. Bu çalışma, kümes hayvancılığı endüstrisinde verimliliği artırmak için bir deney tasarlayarak konuyla ilgili mevcut bilgilere katkıda bulunmayı amaçlamaktadır.

## 1.2 Problem İfadesi

Çeşitli çalışmalar ve endüstri standartları kümes hayvancılığında aydınlatmanın önemini vurgulasa da, optimum aydınlatma koşullarının önemi ve bunların tavukların verimliliğini ve refahını en üst düzeye çıkarma üzerindeki etkisi Türkiye'de yaygın olarak kabul görmemektedir. Sektör, daha iyi yumurta verimliliği için sürekli olarak yeni yöntemler aramaktadır.

Net Isı, HATO Tarımsal Aydınlatmanın aydınlatma ürünlerini kullanarak kümes hayvancılığı endüstrisindeki üçüncü taraf bir şirkete- yasal nedenlerden dolayı adı gizli kalacaktır- bir deney yürütmektedir. Ürünler, daha yüksek bir pazar segmentine hitap etmek için mavi ve kırmızı LED seçenekleri, titreşimsiz çalışma, kısılabirlik ve endüstri standartlarına uygunluk gibi özelliklerle tasarlanmıştır. HATO, ürünlerinin



# Miarom Intest

Inspired by nature - Advanced digestion



Inspired by NATURE  
realized by professionals



**MIAVIT Yem Katkı Maddeleri Tic. Ltd. Şti.**  
Kemalpaşa OSB Mah. 610 Sk. No:11 Kemalpaşa/İzmir  
Tel. 0232 502 30 01 - bilgi@miavit.com - www.miavit.com





üstünlüğünden emin olsa da, bu aydınlatma koşullarının yumurta verimi ve tavuk ölüm oranları gibi temel performans göstergeleri üzerindeki spesifik etkileri kapsamlı bir şekilde araştırılmamıştır.

Kümes hayvancılığı endüstrisinde, uygun ışık yoğunluğu, süresi, renk çeşitliliğinin kullanılmaması ve titreşimsiz veya kısılabılır olmamak gibi endüstri standartlarına tam olarak uymayan aydınlatma ekipmanlarıyla çalışmak yaygındır. Kümes hayvancılığı endüstrisindeki saygın bir şirket, deney alanını ve kullanılan tavukları ve kümesleri sağlayarak HATO Tarımsal Aydınlatmanın, aydınlatma ekipmanının etkinliğini değerlendirmek için bu deneyde iş birliği yapmıştır.

Bu çalışma, HATO Tarımsal Aydınlatma tarafından sağlanan aydınlatma ekipmanının kümes hayvanı yetiştiriciliği performansı üzerindeki etkisini değerlendirerek sektördeki bilgi birikimini aktif bir şekilde genişletmeyi amaçlamaktadır. Araştırma bulguları, optimize edilmiş aydınlatma koşulları için en iyi uygulamalar hakkında çeşitli bilgiler sağlamayı amaçlamaktadır.

### 1.3 Hedefler

Bu deney, HATO Agriculture Lighting şirketi tarafından geliştirilen yeni aydınlatma ekipmanının kümes hayvancılığı endüstrisindeki çeşitli performans ölçütleri üzerinde herhangi bir etkisi olup olmadığını gözlemlemek için tasarlanmıştır.

Araştırma hedefleri şunlardır:

1. Yeni aydınlatma ekipmanının yumurta üretimi üzerindeki etkisini ölçmek ve bunu standart ay-

dınlatma ürünleri ile karşılaştırmak için yumurta üretimi üzerindeki etkiyi gözlemlemek.

2. Yeni aydınlatma ekipmanının tavukların ölüm oranlarını azaltıp azaltmadığını belirlemek için tavuk ölüm oranları üzerindeki etkiyi gözlemlemek.

3. Yeni aydınlatma ekipmanına maruz kalan tavukların davranışlarını, ruh hallerini, stres seviyelerini ve genel fiziksel sağlıklarını değerlendirmek için tavukların genel sağlık durumlarının incelemek.

4. Yeni aydınlatma koşulları altında yem dönüşüm oranları, enerji tüketimi ve verimlilik gibi parametrelerini değerlendirmek için genel verimliliği analiz etmek.

### 1.4 Hipotezler

1. HATO LED aydınlatma sistemlerinin yumurta üretimini artıracağı hipotez edilmektedir.

2. HATO LED aydınlatma sistemlerinin tavuk ölüm oranlarını azaltacağı beklenmektedir.

3. HATO aydınlatma ekipmanlarının tavukların genel sağlık durumunu iyileştireceği

varsayılmaktadır.

4. Gelişmiş aydınlatma koşullarının yem dönüşüm oranlarını ve enerji verimliliğini artıracığı

tahmin edilmektedir.

### 2. Literatür Taraması

#### 2.1 Genel Bakış

"HATO aydınlatma ile hayvanlar daha doğal ortamında hissettiği için daha dirençli olmuşlardır. Buna bağlı olarak sağlıklı hayvanlar daha fazla yumurta vermiş, yumurtalar daha temiz yumurtlanmışır".

Kanatlı hayvan yetiştiriciliğinde aydınlatma, kanatlıların çeşitli fizyolojik ve davranışsal tepkilerini etkileyen barınma faktörlerinden biridir. Uygun aydınlatma, yumurta üretimi verimliliğini artırabilir, refahı iyileştirebilir, hayvanların bağışıklık sistemini güçlendirebilir ve kanatlıların teşvik edilen davranışlarının elde edilmesine yardımcı olabilir. Bu literatür taraması, farklı aydınlatma koşullarının kanatlı hayvan performansı, sağlığı ve refahı üzerindeki etkilerine ilişkin mevcut araştırmaları incelemektedir.

### 2.2 İlgili Çalışmalar ve Bulgular

Bu bölüm, yumurtaların kalsiyum içeriği, farklı LED renkleri altında davranış, büyüme ve yumurta verimi, saldırganlık ve istenmeyen davranışlar, bağışıklık sistemi sağlığı ve üreme performansı gibi çeşitli çalışmaların bulgularını ve ana konularını açıklamayı amaçlamaktadır.

#### 1. Yumurtaların Kalsiyum İçeriği

Yumurta kabuklarının kalsiyum içeriği, yumurta kalitesinin belirlenmesinde önemli bir faktördür. Yumurta kabuğunun sağlamlığını ve bütünlüğünü korur. Bu faktör, yapısal bütünlüğü sağladığı, kusurları ortadan kaldırdığı ve embriyo gelişimini desteklediği düşünüldüğünde özellikle önemlidir (Hamilton, 1982)<sup>(5)</sup>. Kötü yumurta kabuğu kalitesi, kırılma ve kontaminasyon nedeniyle büyük ekonomik kayıplara yol açar (Xin v.d., 2021)<sup>(6)</sup>. Uygun aydınlatma koşullarının yumurta kabuklarındaki kalsiyum içeriği ile pozitif bir korelasyona sahip olduğu gösterilmiştir. Yumurtlama döneminde yeterli ışık yoğunluğu ve mavi ve yeşil ışığa maruz kalma, yumurta kabuğu kalitesini ve kalsiyum içeriğini iyileştirmiştir (Li v.d., 2020; Chen v.d., 2016)<sup>(10,11)</sup>. Bu sonuç, dalga boylarının kalsiyum metabolizmasında yer alan enzimlerin aktivitesini uyarabileceğini düşündürmektedir.

#### 2. Renkli LED Lambaların Davranışa Etkisi

Aydınlatma renginin tavukların davranışlarını etkilediği uzun zamandır bilinmekteydi, ancak LED teknolojilerinin gelişmesiyle birlikte araştırma olanakları önemli ölçüde artmıştır. Kanatlıların fotoreseptörleri çok spesifik aydınlatma renkleri ile simüle edilir ve kanatlıların cinsel gelişimini, agresif davranışlarını ve yumurta üretimini etkileyen belirli hormonların üretimini işaret eder

# SANDIMET® DL-Metiyonin

**Hayvanların gelişimini desteklemek için hızlı ve etkili metiyonin.**

NHU'nun hayvanlar için DL-metiyonini büyüme hızlandırır ve yem maliyetlerini azaltır. NHU'nun SANDIMET® DL-metiyonini sunduğunu bilmek güzel. Her zaman ve her yerde ihtiyacınız olan kapsamlı çözümü sağlayarak maliyet kontrolünü kolaylaştırır.



- Bizi takip edin:   
- Bizi ziyaret edin: [www.cnhu.com/en](http://www.cnhu.com/en)
- Telefon: +86 - 139 6758 7306 / +90 5334 279 464
- E - posta: [l.xinfa@cnhu.com](mailto:l.xinfa@cnhu.com) / [volkan.unal@cnhu.com](mailto:volkan.unal@cnhu.com)



**Kimyayı Keşfetmek, Hayatı İyileştirmek**





(Delabbio, 2018) <sup>(6)</sup>. Mavi ve yeşil ışık kombinasyonlarına maruz kalan piliçler, normal beyaz ışığa kıyasla daha iyi büyüme göstermektedir (Hassan v.d., 2013) <sup>(6)</sup>. Ayrıca Rozenboim v.d.(2004) <sup>(7)</sup>, mavi ışığın damızlık tavuklarda cinsel olgunluğu ve üreme performansını artırdığını, yeşil ışığın ise gelişimin erken aşamalarında genel büyümeyi iyileştirdiğini keşfetmiştir.

### 3. Büyüme ve Yumurta Üretimi Üzerindeki Etkisi

Araştırmalar, optimum aydınlatma yoğunluğu ve fotoperiyot ile yumurtacı tavuklarda yumurta üretimi ve kalitesinin artabileceğini göstermektedir. Cao v.d. (2008) <sup>(12)</sup>, mavi ve yeşil LED ışıkların broylerde büyüme oranlarını artırdığını, daha iyi yem dönüşüm oranlarına ve genel verimliliğe yol açtığını iddia etmektedir (Cao v.d., 2008) <sup>(12)</sup>. Işıklandırma ile yer yumurtalarının engellenmesi sağlanır.

### 4. Saldırganlık, Yamyamlık ve İstenmeyen Davranışlar Üzerindeki Etkisi

Kümeslerde saldırganlık, tüy gagalama ve hatta yamyamlık davranışları gözlemlenebilir. Bu davranışları önlemek ve durdurmak için uygulanabilecek çeşitli yöntemler vardır ve yeterli aydınlatma da istenmeyen davranışları durdurmak için bir faktör olabilir. Blatchford v.d. (2009) <sup>(13)</sup> daha yüksek ışık yoğunluğuna maruz kalan piliçlerin daha aktif olduğunu ve daha az olumsuz davranış sergilediğini tespit etmiştir. Yeterli aydınlatmanın olumlu davranışları teşvik edebileceği ve kümes hayvanlarında stresle ilgili sorunları azaltabileceği de öne sürülmektedir. Kırmızı ve mavi ışık gibi belirli ışık spektrumlarının kullanılmasının da stresi ve saldırganlığı azalttığı, genel sağlığı ve üretkenliği artırdığı gösterilmiştir (Ruis v.d., 2010) <sup>(14)</sup>.

### 5. Bağışıklık Sistemi Üzerindeki Etkisi

Kanatlıların bağışıklık sistemi, kümeslerin aydınlatma koşulları ile desteklenebilir. Mavi ve yeşil

LED ışıklara maruz kalan piliçler, kırmızı veya beyaz ışık altındakilere kıyasla daha yüksek büyüme oranlarına ve daha iyi bağışıklık tepkilerine sahip olmuştur (Cao v.d., 2008) <sup>(12)</sup>. Bu dalga boylarının bağışıklık sistemini uyararak daha iyi bir genel sağlık ve hastalıklara karşı direnç sağlayabileceği, böylece ölüm oranlarını azaltabileceği ve kanatlıların genel refahını iyileştirebileceği öne sürülmektedir (Cao v.d., 2008) <sup>(12)</sup>.

### 6. Üreme Üzerindeki Etkisi

Aydınlatma koşulları kanatlıların üreme performansını artırabilir. Rozenbeim v.d. (2004) <sup>(7)</sup> mavi ışığın damızlık tavuklarda cinsel olgunluğu ve üreme performansını artırdığını ve çalışmada ayrıca mavi ışığa maruz kalmanın yumurta üretiminin daha erken başlamasına ve doğurganlık oranlarının artmasına neden olduğunu iddia etmektedir. Aydınlatma rengine ek olarak, yeterli ışık programları da yumurtacı tavuklarda üreme performansını artırabilir (Lewis ve Morris, 2006) <sup>(15)</sup>.

### 2.3 Literatürdeki Boşluklar

Kapsamlı araştırma ve çabalara rağmen literatürde bazı boşluklar bulunmaktadır. Birçok çalışma ve deney, yapılan çalışmalarda kümes hayvancılığı için özel olarak tasarlanmış aydınlatma ekipmanlarını kullanmamıştır. Gelişmiş aydınlatma teknolojilerinin kanatlı sağlığı ve üretkenliği üzerindeki uzun vadeli etkileri konusunda sınırlı araştırma bulunmaktadır. Buna ek olarak, bu teknolojilerin ticari kümes hayvanı işletmelerinde uygulanmasının pratik sonuçları yaygın olarak dikkate alınmamaktadır.

Ayrıca, birçok çalışma gelişmiş aydınlatma sistemlerinin ekonomik faydalarını incelemekten uzak kalmıştır. Kanatlı hayvan yetiştiriciliğinde bu aydınlatma teknolojilerinin genel finansal uygulanabilirliğini belirlemek için detaylı bir fayda - maliyet analizine ihtiyaç vardır.

## 3. Materyaller ve Yöntemler

### 3.1 Deney Tasarımı

Bu deneyin birincil amacı, HATO aydınlatma ekipmanlarının kümes hayvanlarının sağlığı, yumurta verimliliği üzerindeki performansını değerlendirmektir. Test edilen hipotez, HATO aydınlatma ekipmanının kümeslerde daha iyi yumurta üretimi ve daha düşük ölüm oranlarına yol açacağıdır.

### Deney Düzenegi

Deney, Türkiye'de saygın bir kümes hayvancılığı şirketine ait bir kümes hayvanı çiftliğinde gerçekleştirilmiştir. Deney tasarımı için iki kümes seçilmiştir: Birinde HATO LED aydınlatma sistemi, diğerinde ise standart aydınlatma sistemi (E27 sistemi) kullanılmaktadır. Sonuçlarda gözlemlenen herhangi bir farklılığın aydınlatma koşullarına atfedilebilmesini sağlamak için her iki kümes de boyut ve tasarım açısından aynıdır. Aydınlatma yoğunluğu (lüks seviyeleri) izlenmiş ve son okumalar kontrol kümesi için 70-80 lüks ve HATO LED kümesi için 80-90 lüks göstermiştir.

### Örnek Seçimi

Kümeslerde aynı şartları sağlamak için her küme-se yaklaşık 10.000 kanatlı yerleştirilmiştir. Deneyde kullanılan kanatlılar, sonuçlardaki değişkenliği azaltmak için yaş, sağlık ve grup bakımından benzer olacak şekilde seçilmiştir.

### Değişkenler ve Ölçümler

#### 1. Bağımsız Değişken

Aydınlatma Sistemi Türü: HATO aydınlatma ekipmanının yumurta üretimini artırıp artırmadığını ve ölüm oranlarını azaltıp azaltmadığını gözlemlemek için, HATO LED aydınlatma ve standart E27 aydınlatma sistemleri deneyde bağımsız değişken olarak karşılaştırılmıştır.

#### 2. Bağımlı Değişkenler

**Yumurta Üretimi:** İlk 24 haftalık dönemde elde edilen kuluçkalık yumurta verileri karşılaştırılmıştır. Bu verilere göre, HATO grubunda 1.637.445 adet, kontrol grubunda ise 1.621.313 adet kuluçkalık yumurta üretilmiştir. Bu sonuçlar, HATO aydınlatma sisteminin erken dönem yumurta üretimi üzerinde olumlu etkiler sağladığını göstermektedir.

**Ölüm Oranları:** Üretim döneminin ilk 24 haftasında kanatlı hayvanlarda ölüm oranları kaydedilmiştir. Veriler, kontrol grubuna kıyasla HATO grubunda ölüm oranlarının daha düşük olduğunu göstermiştir (%2,13'e karşılık %3,78).

**Yumurta Kalitesi:** Temiz, çift sarı, normal ve çatlak yumurtaların yüzdesi kaydedilmiştir.



# HASSAS DENGELERDE **VİTAMİN DESTEĞİ**



WWW.CUKUROVAILAC.COM.TR  
INFO@CUKUROVAILAC.COM.TR



Veriler iki grup arasında farklılıklar göstermiştir.

#### 4. Kontroller ve Tutarlılık

Sonuçların aydınlatma koşullarıyla ilişkilendirilebilmesini sağlamak için yem türü, yemleme programları, su temini ve çevresel koşullar gibi diğer tüm değişkenler her iki küme de sabit tutulmuştur. Yumurta üretimi ve ölüm oranı için kullanılan sayım ve tartım sistemleri, doğruluğu korumak için düzenli olarak kalibre edilmiştir.

##### 4.1.1 Veri Toplama ve Analiz

Yumurta üretimi, ölüm oranları ve yumurta kalitesi verileri günlük olarak toplanmış ve analiz için haftalık raporlar halinde derlenmiştir. Bu sonuçlar deney yapılan firma tarafından toplanmış ve araştırma ekibine sunulmuştur.

##### 4.1.2 Prosedürler

Her iki küme de değişkenliği azaltmak için yemleme, aydınlatma programları ve sağlık takibi için aynı günlük prosedürler izlenmiştir. Herhangi bir sapma veya anormallik tespit etmek için haftalık raporlar tutulmuştur. Bu prosedürler ve ilgili gözlemler deney yapılan firma personeli tarafından yürütülmüş ve kayıt altına alınmıştır.

##### 4.1.3 Zaman Çizelgesi

Deney, Aralık 2023'te başlamak üzere 64 hafta için tasarlanmıştır.

##### 4.1.3 Ön Bulgular

Veriler, HATO sisteminin E27 sistemine kıyasla daha yüksek toplam yumurta üretimi ve daha düşük ölüm oranları sağladığını göstermektedir. Bu durum, kümeslerde HATO aydınlatma teknolojisinin benimsenmesinin potansiyel faydalarına işaret edebilir.

#### 4.2 Aydınlatma Ekipmanı

Deneyde kullanılan aydınlatma ekipmanı HATO Tarımsal Aydınlatma firmasından temin edilen CORAX XL NL ve CORAX S.7 NL modelleridir. Bu ışıklandırma ekipmanı özel olarak kümes aydınlatmasına amacıyla tasarlanmıştır. Aydınlatma ürünlerinin kümes hayvanlarının değişikliğe hassas olması sebebi ile titreşimsiz ve kısılabilir olması oldukça önemlidir (Geurts, 2019). (Poultry Lighting: The Role of Flicker and Dimming in Animal Welfare. Journal of Poultry Research, 32(1), 45-53) Ekipman ayrıca kümes hayvanlarının görüş kalitesini sağlamak için uygun ışık rengine ve Renkset Geriverim İndeksine (CRI) sahip olmalıdır.

##### E27 Standart Aydınlatma Sistemi

Bu çalışmada kontrol grubu, özellikle kanatlı hayvan uygulamaları için tasarlanmış E27 tabanlı LED aydınlatma sistemleriyle aydınlatılmıştır.

Standart, genel amaçlı aydınlatmanın aksine, bu sistemlerde kanatlı hayvanların ihtiyaçlarına özel olarak optimize edilmiş ışık spektrumuna sahip, titreşimsiz ve %0-100 arası kısılabilir LED ampuller kullanılmıştır. Ampuller yüksek verimliliğe sahipti (SW = 900 lümen), IP67 su geçirmezlik özelliği taşıyor ve ek bir koruyucu cama ihtiyaç duymuyordu. Geniş ışık açısı ve beyaz, mavi, yeşil, kırmızı gibi mevcut renk seçenekleri sayesinde sistem, hem esneklik hem de yüksek performans sunmaktaydı. E27 duyu ve pin bağlantı sistemi sayesinde hızlı ve kolay kurulum sağlanabiliyor; tek bir EPU-1500 dimmer ünitesine kadar 150 lamba bağlanabiliyordu. Bu özellikleriyle sistem, hem ticari kümes koşullarının birebir taklit edilmesine hem de hayvan refahının korunmasına olanak tanımaktadır.

CORAX

Ekipman hafif, kompakt ve yüksek ışık verimliliğine

| Özellikler                          | Değerler                    |
|-------------------------------------|-----------------------------|
| Çalışma voltajı                     | 4S VDC                      |
| Kısıllabilirlik Aralığı (Dim Range) | %0 – 100                    |
| Işık Kaynağı                        | LED                         |
| Titreşimsiz                         | Evet                        |
| Beklenen Ortalama Kullanım Ömrü     | 50.000 Saat                 |
| Çalışma Sıcaklığı                   | -10°C den +40°C'ye          |
| Net Ağırlık                         | 375 Gram                    |
| Kapak Malzemesi                     | PMMA (Polimetil Metakrilat) |
| Temel Malzeme                       | ABS (Akrilonitril Bütadien) |
| Uygulama Alanı                      | Kümes Hayvancılığı          |

Tablo 1 CORAX özellikleri

| Ürün Tipi               | Güç Tüketimi | Işık Çıktısı | Işık Etkisi | Işık Rengi | Renkset Geriverim İndeksi (CRI) |
|-------------------------|--------------|--------------|-------------|------------|---------------------------------|
| CORAX                   | 8,7 W        | 1050 lm      | 121 lm/W    | 3000 K     | > 80                            |
| CORAX CW                | 8,7 W        | 1110 lm      | 128 lm/W    | 4500 K     | > 80                            |
| CORAX DDS (Soğuk Beyaz) | 9,7 W        | 1050 lm      | 108 lm/W    | 2500 K     | > 80                            |
| CORAX DDS (Soğuk Beyaz) | 9,7 W        | 1110 lm      | 114 lm/W    | 6700 K     | > 80                            |
| CORAX XL                | 15,4 W       | 1750 lm      | 112 lm/W    | 3000 K     | > 80                            |

Tablo 2 CORAX Türleri Tablosu

sahip olup kümes hayvancılığında kullanılmak üzere tasarlanmıştır. CORAX modelinde malzeme olarak termoplastik bir polimer olan Akrlonitril Bütadien Stiren (ABS), kapak malzemesi olarak ise darbeye dayanıklı ve hafif olduğu için Polimetilmetakrilat (PMMA) kullanılmıştır.

CORAX modelinin 2500K (Sıcak Amber), 3000K (Yumuşak Beyaz), 4500K (Soğuk Nötr) ve 6700K (Gün Işığı Mavis) gibi çeşitli ışık rengi seçeneklerine ek olarak kırmızı ve mavi LED opsiyonları da fonksiyonel amaçlarla kullanılmak üzere üründe mevcuttur.

#### 5. Veri Toplama Süreci

##### Veri Toplama

Bu deney için veri toplama süreci, doğru ve güvenilir sonuçlar elde etmek için dikkatlice planlanmış ve yürütülmüştür. Süreç, HATO LED ve E27 sistemleri altında yumurta üretimi, ölüm oranları ve yumurta kalitesi parametrelerinde günlük oranları ve uzun vadeli gözlemleri yakalamak için tasarlanmıştır.

##### Günlük Veri Toplama

**Yumurta Üretimi:** Yumurta üretim verileri her iki küme kurulan otomatik sayım sistemleri kullanılarak günlük olarak toplanmıştır. Bu sistemler, kuluçkalık yumurtalar, yer yumurtaları ve kaliteye göre kategorize edilmiş yumurtalar (temiz, çift sarılı, normal, çatlak) dahil olmak üzere yumurtlanan toplam yumurta sayısını kaydetmiştir.

**Ölüm Oranları:** Ölüm verileri hem HATO hem de E27 gruplarında manuel sayımla günlük olarak sayılmıştır.

**Çevresel Koşullar:** Kümeslerde tutarlı bir aydınlatma koşulu sağlamak için her iki grupta da

YAĞ ZARFLI VİRÜSLERE ve GRAM+ BAKTERİLERE KARŞI

*Güçlü koruma*

## B-LAURIN

*Doğal verim artırıcı ve bağışıklık sistemi destekleyicisidir.*



Mikro-pelet form

$\alpha$  monolaurin, laurik asitin gliserol molekülünün ilk pozisyonuna bağlanması ile oluşan bir monogliserittir, di ve trigliserit formlarına göre 20 kat daha güçlü antimikrobiyal etki gösterir.

$\alpha$  monolaurin, yağ zarflı virüslere (IB, ILT, ND, AI, MD) ve bakterilere (*Streptococcus*, *Staphylococcus*, *Clostridium*, *Listeria* vb.) karşı etkin koruma sağlar ve bağışıklık sistemini güçlendirir.



Güçlü antimikrobiyal etki

 **GELİŞİM YEM KATKI**

B-Vet, Türkiye ve bölge ülkeleri distribütörüdür.

[www.gelisimyemkatki.com](http://www.gelisimyemkatki.com)

[info@gelisimyemkatki.com](mailto:info@gelisimyemkatki.com)

+90 532 457 45 35



|                                                   | HATO                |          | E27 Aydınlatma      |          | FARK (HATO - E27)       |           |
|---------------------------------------------------|---------------------|----------|---------------------|----------|-------------------------|-----------|
| TAVUK SAYISI                                      | 10.412 adet         |          | 10.401 adet         |          | +11 adet                |           |
| HOROZ SAYISI                                      | 891 adet            |          | 867 adet            |          | +24 adet                |           |
| SON LÜX ORANI                                     | 40 lüx              |          | 40 lüx              |          | 0                       |           |
| TOPLAM YUMURTAYA GÖRE<br>ÖLÜM ORANI (24-64 hafta) | TAVUK               | HOROZ    | TAVUK               | HOROZ    | TAVUK                   | HOROZ     |
|                                                   | 621 adet            | 280 adet | 721 adet            | 350 adet | - 100 adet              | - 70 adet |
|                                                   | %5,96               | %31,43   | %6,93               | %40,37   | %-0,97                  | %-8,94    |
|                                                   | ADET                | YÜZDE    | ADET                | YÜZDE    | ADET                    | YÜZDE     |
| KULUÇKALIK YUMURTA                                | 2.076.895 adet      | %97,90   | 2.054.435 adet      | %98,01   | +22.460 adet daha fazla | % 1,09    |
| TOPLAM YUMURTA (24-64 hafta)                      | 2.121.364 adet      |          | 2.096.092 adet      |          | +25.272 adet daha fazla | % 1,21    |
| ALTLIK YUMURTASI (24-64 hafta)                    | 40.954 adet         | %1,93    | 41.004 adet         | %1,96    | -50 adet daha az        | %-0,12    |
| KULUÇKALIK / HH (24-64 hafta)                     | 199,5 yumurta/tavuk |          | 197,5 yumurta/tavuk |          | +2,0 yumurta/tavuk      | % 1,1     |
| TOPLAM YUMURTA / HH (24-64 hafta)                 | 203,7 yumurta/tavuk |          | 201,5 yumurta/tavuk |          | +2,2 yumurta/tavuk      | % 1,9     |

Tablo 3: 64 Haftalık Kümes Çıktısı Sonuçları Not: HH Her Hen (Her bir dişi tavuk başına)

kalibre edilmiş ışık ölçerler kullanılarak lüks seviyeleri günlük olarak izlenmiştir.

#### Haftalık Veri Derleme ve Raporlama

**Haftalık Raporlar:** Sürecin takibi için haftalık raporlar hazırlanmıştır. Bu raporlar yumurta üretimi, yumurta kalitesi, ölüm oranları ve çevre koşulları anormallik verilerini içermektedir.

**Doğrulama ve Kalibrasyon:** Veri doğruluğunu sağlamak için sayım ve tartım sistemleri düzenli olarak kalibre edilmiş ve manuel kontroller de otomatik sistemlerle çapraz olarak doğrulanmıştır. Kaydedilen herhangi bir tutarsızlık derhal ele alınmış ve gerekli önlemler alınmıştır.

#### 6. Araştırma Sonuçları

Bu bulgular, deney yapılan çiftlikte tutulan kayıtlar ve firma tarafından sağlanan haftalık raporlar doğrultusunda elde edilmiştir.

**Yumurta Çıktıları:** HATO LED aydınlatma kullanılan kümeşte toplam yumurta üretimi, E27 kontrol grubuna kıyasla %1,2 daha yüksek olmuştur. Özellikle kuluçkalık yumurta oranında %2 artış gözlemlenmiştir.

**Tavuk Ölümleri:** HATO aydınlatma grubunda ölüm oranı %2,13, E27 grubunda ise %3,78 olarak ölçülmüştür. Bu durum, HATO aydınlatma ekipmanlarının stres seviyelerini azalttığını ve bağışıklığı desteklediğini göstermektedir.

#### 7. Tartışma

Horoz oranı %6 ya kadar düşürüldüğü için buradaki yüksek gözükten rakamlar, ölenler değil seleksiyona tabii tutulanlardır. Dişilerde ölüm oranı %0,97 daha az olmuş. Yer yumurtası %0,03 daha az, kuluçkalık yumurta %2 daha fazla elde edilmiştir.

**Önceki Çalışmalarla Karşılaştırma:** Sonuçlar, Feng et al. (2023) ve Rozenboim et al. (2004) tarafından bildirilen bulgularla uyumludur<sup>(17)</sup>. Özellikle mavi ve yeşil LED ışıkların bağışıklık sistemini ve büyümeyi desteklediği doğrulanmıştır.

**Kümes Hayvancılığı için Çıkarımlar:** Optimize edilmiş LED aydınlatma, kümes hayvancılığı işletmelerinin uzun vadeli performansını artırabilir. Bu teknoloji, endüstri standartlarını yeniden tanımlayabilir.

**Sınırlamalar:** Çalışma yalnızca iki kümeşte yürütülmüş olup, sonuçlar farklı coğrafi bölgelerde veya farklı kanatlı türlerinde doğrulanmalıdır.

**Genel Sağlık:** HATO grubu tavukları daha iyi tüy yapısına ve davranışsal olarak daha az agresif özelliklere sahiptir.

**Genel Verimlilik:** Yem dönüşüm oranları, enerji tüketimi gibi parametreler HATO aydınlatma ekipmanlarının daha iyi performans sergilediğini göstermektedir.

#### 8. Özet

HATO aydınlatma ile hayvanlar daha doğal ortamında hissettiği için daha dirençli olmuşlardır. Buna bağlı olarak sağlıklı hayvanlar daha fazla yumurta vermiş, yumurtalar daha temiz yumurtlanmış. Yer yumurtaları doğru ışıklandırmanın etkisiyle daha az olmuştur. Böylece kuluçkalık yumurta oranı da artmıştır. Çıkım randımanları da HATO ile ışıklandırılanlarda daha yüksektir. Kümeşe konan dişi damızlık adedine göre de satılabilir ya da kullanılabilir civciv adedi de daha fazla olmuştur.

#### 9. Referanslar

1) Prescott, N. B., Wathes, C. M., & Jarvis, J. R. (2003). Light, Vision and the Welfare of Poultry. *Animal Welfare*, 12(2), 269–288.

doi:10.1017/S0962728600025689

2) Meseret, S. (2016). A review of poultry welfare in conventional production system. *Livestock Research for Rural Development*, 28(12), 234.

3) England, A., & Ruhnke, I. (2020). The influence of light of different wavelengths on laying hen production and egg quality. *World's Poultry Science Journal*, 76(3), 443–458.

4) Shi, H., Li, B., Tong, Q., Zheng, W., Zeng, D., & Feng, G. (2019). Effects of LED light color and intensity on feather pecking and fear responses of layer breeders in natural mating colony cages. *Animals*, 9(10), 514.

5) Hamilton, R. M. G. (1982). Methods and factors that affect the measurement of egg shell quality. *Poultry Science*, 61(10), 2022–2039.

6) Xin, Q., Wang, M., Jiao, H., Zhao, J., Li, H., Wang, X., & Lin, H. (2021). Prolonged scotophase within a 24 hour light regime improves eggshell quality by enhancing calcium deposition in laying hens. *Poultry Science*, 100(7), 101095.

7) Rozenboim, I., Biran, I., Uni, Z., Robinson, B., & Halevy, O. (2004). The effect of monochromatic light on broiler growth and development. *Poultry Science*, 83(7), 1217–1225.

8) Hassan, M. R., Sultana, S., Choe, H. S., & Ryu, K. S. (2013). Effect of monochromatic and combined light colour on performance, blood parameters, ovarian morphology and reproductive hormones in laying hens. *Italian Journal of Animal Science*, 12(4), e62.

9) Chen, X., Jiang, W., Tan, H., Xu, Z., & Zhang, X. (2016). Effect of monochromatic light on the egg quality of laying hens. *Journal of Applied Poultry Research*, 25(2), 223–230.

10) Delabbio, J. L. (2015). *The Science of Poultry Lighting*. Plymouth, MN: Once Innovations Inc.

11) Cao, J., Liu, W., Wang, Z., Xie, D., Jia, L., & Chen, Y. (2005). Green and blue monochromatic lights promote growth and development of broilers via stimulating testosterone secretion and myofiber

12) Blatchford, R. A., Archer, C. S., & Mench, J. A. (2012). Contrast in light intensity, rather than day length, influences the behavior and health of broiler chickens. *Poultry Science*, 91(S), 176S–1774. doi: 10.3382/ps.2011-02051.

# VİTATECH-C POULTRY



## %100 C Vitamini Gücü !

- ✓ Taşıma, aşı uygulaması ve hayvan hareketlerinde stresi önlemede,
- ✓ Sıcak stresine karşı,
- ✓ Ateşle seyreden streslerin önlenmesinde,
- ✓ Kondisyon ve randıman kayıplarında destekleyici olarak,
- ✓ Enfeksiyon sonrası bağışıklık mekanizmasının güçlendirilmesinde kullanılır.



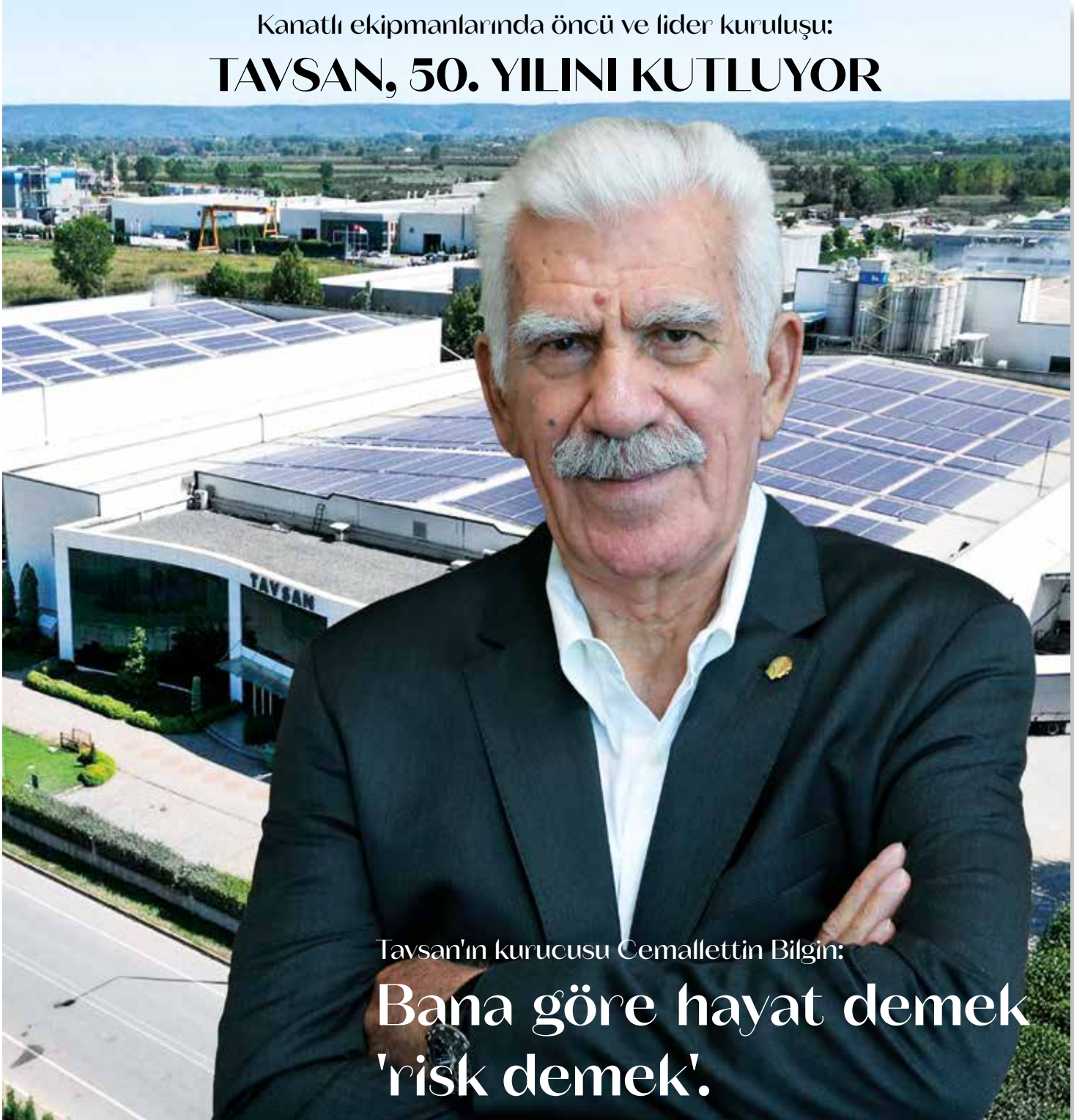
**Avitech**

[www.avichem.com.tr](http://www.avichem.com.tr)





Kanatlı ekipmanlarında öncü ve lider kuruluşu:  
**TAVSAN, 50. YILINI KUTLUYOR**



Tavsan'ın kurucusu Cemallettin Bilgin:

**Bana göre hayat demek  
'risk demek'.**

**Yarım asırlık hikaye; TAVSAN**

1975 yılında 60 metrekarelik bir atölyede başlayan çalışmaların 50. yılında, 30 bin metrekarelik modern tesislerdeki üretime dönüşürken, bugün 11 yurt içi bayiliği, 2 satış noktası, 16 yurt dışı bayiliği ve 6 yurt dışı temsilciliği ile yurtiçi ve dünyada 60'ın üzerinde ülkede satış yaparak, 7/24 teknik servis hizmeti sunuyor. 50. yılında global bir marka olarak önünde yeni hedefleri var. Almanya Hannover'de Tavsan Europe adı ile kurulan şirketle hedeflerinden birini daha gerçekleştirmenin gururunu yaşıyor.



Başarılarla dolu 50 yıl...



**7 TavSan** 50.yıl  
VERİMLİ KÜMES SİSTEMLERİ







1969 yılında masa üstü pres ile ufak tefek işler yaparak çalışma hayatına ve girişimciliğe adım atan **Cemalettin Bilgin**.

1975 yılında 60 metrekairelik küçük bir atölyeyle başlayan ve bugün 30 bin metrekaireye ulaşan modern tesislerde ürettiği ekipmanlarını 60'dan fazla ülkeye ihracat yaparak sanayi devine dönüşen Tavsan'ın hikayesi yarım asırlık oldu.

Kuruluşundan bugüne hedefe kilitlenmiş adımlarla, başarılarla ve ilklere imza atan Tavsan; kendi markasıyla birlikte sektörü de dünya ligine taşıdı. Bu başarının arkasındaki kurucu ve tartışmasız güç ise Erzincan Kemalîye'de (Eğin) başlayan hayat hikayesini, 1960 yılında İstanbul'a taşıyan, 1969 yılında masa üstü pres ile ufak tefek işler yaparak çalışma hayatına ve girişimciliğe adım atan **Cemalettin Bilgin**.

#### **CEMALETTİN BİLGİN: "BİR TESADÜFLE SEKTÖRE GİRDİK"**

Tavukçuluk sektörüne girişinin tamamen bir tesadüfe bağlı olduğunu söyleyen Cemalettin Bilgin Tavsan'ın kuruluş hikayesini şöyle anlatıyor:

"1970'li yılların başında tavukçuluk sektörünü hiç tanıımıyordum. Türkiye'de askılı otomatik suluk üretmek isteyen bir yabancı tavukçuluk uzmanı, yakınım Nazif Akfırat vasıtasıyla bana gelerek bunun üretilip üretilmeyeceğini sordu. Birlikte üretmeye karar verip, yine birlikte Modern Tavukçuluk Kolektif şirketini kurarak sektöre ilk adımı attık. Türkiye'de ilk kez otomatik askılı sulugu üretmeye başladık. Sıra montaj aşamasına geldi. O yıllarda Türkiye'de böyle bir

sistem yoktu ve ilk kez deneniyordu. Montaj sırasında birbirini tamamlayan ürünler üretilmesi gerektiğini gördük ve bir şirket kurarak, Sirkeci'de bir atölyede işe başladık. 1975 yılına kadar birlikte çalıştık. 1975 yılında ayrılarak ben, Laleli'de 60 metrekairelik yerde, Tavsan Tavukçuluk şirketini kurdum.

#### **TAVSAN KURULUYOR**

Yıl 1975'e geldiğinde ekipmanlarımızı Tavsan adı altında üretmeye başladık. İlk olarak sulukla başlayan üretim, ardi ardına gelen civciv sulugu, askılı plastik yemlikle çeşitlendi. Türkiye'nin ilk otomatik sulugu, ilk tüy yolma makinesi, ilk haşlama kazanı derken kanatlı sektörüne pek çok ekipman kazandırmaya ve üretmeye başladık. Sonra 4. Levent'te, 600 metrekairelik büyük bir atölye ile metal bölümünü de oluşturarak otomatik zincirli yemleme sistemleri ürettik.

1978 yılında Tavsan Limited Şirketi adı altında pazarlama faaliyetlerimizi de hızlandırdık. Bayilik sistemine geçerek Türkiye genelinde bayilikler verdik. Yurt dışı fuarları ziyaret ederek sektördeki gelişmeleri ve yeni ürünleri takibe aldık. 1980 yılında yakın arkadaşım olan İhsan Kavas, ağabeyim Muzaffer Bilgin ve bir diğer ortağımız ile birlikte Limited Şirketinden, Anonim Şirketine dönüştük. Global marka olma hedefimiz o günlerde başladı.

#### **HAYALLERİN İZİNDE BÜYÜDÜK**

Hayallerimiz için Laleli merkez ve 4. Levent'teki

atölyeler yeterli gelmeyince, 1985 yılında Dudullu Organize Sanayi içinde 14.000 metrekairelik arsa üzerine inşa ettiğimiz tesise, Dudullu fabrikamıza taşınarak, 1987 yılının başında üretime başladık. Uzun yıllar burada faaliyet gösterdik. 90'lı yılların başında YUTAV Tavukçuluk Fuarına katılarak sektörü gerek Türkiye gerek yurt dışında tanıtarak sektörün gelişmesinde rol oynadık. Ürün çeşitliliğimizi artırdık, kadromuzu genişlettik. O dönemde Türk Tavukçuluk Sektörü de hızla büyüdü. Biz Tavsan olarak yüzde 70 pazar payına sahip olduk.

#### **İTHALAT İÇİN YENİ ŞİRKET**

Çeşitlenen üretimimiz, oturan bayilik sistemi-miz ve ekipman kalitemizle sektörde etkin bir yere sahiptik. Yine 90'lı yılların başında, fuarlarda gördüğümüz yeni ürünleri Türkiye'de pazara sunma isteği ile birkaç yabancı firmanın mümessilliğini aldık. Tüm ülkeyi sarsan 94 kriziyle birlikte, Tavsan için de zor günler ve olumsuzluklar başladı tabi ama biz hedeflerimizden taviz vermeden işleri geliştirmeye devam ettik. Mümessillik sayısını artırdık ve yurt dışından ürün getirdik. Aynı zamanda kalite odaklı üretime de devam ettik. 1995 yılında İhsan Kavas' elim bir trafik kazasında kaybettik.

#### **İHRACAT ATAÇI**

Yıl 1998 olduğunda güçlü bir kadrolaşma ve kurumsallaşma hareketini başlattık. 2000'li yıllara uzanan süreçte ciddi eğitimler aldık, yönetim

 Herbonis

Doğadan ilham alıyoruz.  
Bilimsel kanıtlı sonuçlarla ilerliyoruz.

# Güçlü İskelet Dayanıklı Kabuk: Panbonis

- +Ca ve P metabolizmasını iyileştirir
- +Yumurta kabuğu sertliğini artırır
- +Satılabilir yumurta sayısını artırır
- +Damızlıklarda tavuk başına civciv sayısında artış sağlar
- +FCR'ı iyileştirir

Panbonis  
D3 vitaminin biyoaktif formu  
eşsiz,güvenli ve doğal kaynağıdır



Panbonis®

The unique, safe and natural  
source of the bioactive  
form of vitamin D<sub>3</sub>



TETRA FORCE

NUTRITION COMPANY

Türkiye Distribütörü  
[www.tetraforce.com.tr](http://www.tetraforce.com.tr)



Tüm kanatlıların ihtiyaçlarına yönelik olarak; yemleme, sulama, ısıtma, havalandırma, soğutma, aydınlatma, yem siloları, yem nakil sistemleri, otomatik folluk sistemleri, kafes sistemleri, dijital ve bilgisayarlı kontrol sistemleri üretiyoruz. Talep üzerine kümes inşa ediyoruz.

şeması belirledik, her kademede kurumsal kimliği yerleştirdik. 2000 yılında diğer ortağımız istifa ederek şirketten ayrıldı. Biz Dış Ticaret firmamızı kurarak büyümeye devam ettik. 2001 krizinde kendi ürünlerimizle yurt dışına açılmaya karar verdik. İhracat hedefimiz hep vardı. Bu dönemde, Yıldız Teknik Üniversitesi Endüstri Mühendisliği Bölümü'nü bitirdikten sonra, Amerika'da UCSD Üniversitesi'nde Marketing eğitimi alan oğlum **Hilmi Bilgin** de yönetime katıldı. Yurt dışına açılımda, ürün kalitesi kadar firma imajı da önemli olduğundan ciddi anlamda tanıtım ve reklam çalışmaları yaptık. Yabancı dergilere verdiğimiz ilanlarla Tavsan markasını vurguladık. Yurtdışında düzenlenen fuarlarda, kendi standımızda ekipmanları sergilemeye başladık.

2001'de başlayan kriz nedeniyle oluşan durgun dönemde yatırımlara devam edip, işlerin açıldığı dönemde de rakiplerimizin önüne geçmeyi başardık. Bu bir riskti ama riske girmeden de atılım olmuyor. Bana göre hayat demek risk demek. Üretim hacmi ve pazar payımızı bu şekilde artırdık.

Yerli ve yabancı müşterilerimizin ürünlerimizi görme isteği ile ürünlerimizi piyasaya sürmeden önce Silivri Değirmenköy'de o dönemin en modern broyler kümeslerini kurarak test etmeye başladık. Bu kümesler, Türkiye'de alışılmış ölçülerin (135\*14 ve 180\*14 ve 105\*28) ve ortalama değerlerin dışına çıkarak Türk Tavukçuluk sektörüne örnek teşkil etmiştir. Her tavuk çıkımında çiftlik üretim bilgileri ve verimini gösteren bültenler çıkararak sektöre katkıda bulunduk. Şu an toplam 9 kümes ile birlikte bu çalışmalarımız Ar-Ge amaçlı olarak hala devam etmektedir.

Tavsan'ın yurt dışı pazarlara sürdüğü ürünler de büyük beğeni topladı, talep gördü. O dönemde dünyanın her bölgesinde yaklaşık 40 ülkeye ihracat yapar hale geldik. Eskiden dışa bağımlı olunan ürünler, ülkede üretilip ihraç edilir oldu. Kurumsallaşma çalışmaları çerçevesinde oluş-



turulan Ar-Ge birimimiz, sürekli incelemeler yaparak, hep daha iyi üretmek için yeni yöntemler geliştirdi. Ürünlerin uluslararası patentleri alındı. Üretimimiz ve ürünlerimiz kalite standardı ile ISO belgeleri aldı.

#### YÜKSEK TEKNOLOJİ İLE ÜRETİM

2011 yılından itibaren, Sakarya 2. Organize Sanayi Bölgesi'nde 30 bin metre karelik alanda modern teknoloji ile donatılarak inşa edilen tesislerimize üretimi taşıyarak kapasitemizi artırdık. Burada depolama ve sevkiyat hizmetleri tamamen dijital sistemlerle, yüksek kapasiteli depolama tesisimizde gerçekleşiyor. Satış sonrasının vazgeçilmez montaj, destek ve anahtar teslimi kümes hizmetlerini ise firmamızın Teknik Servis Bölümü üstleniyor. Tüm tesislerimizde, yüksek teknoloji ile üretim yapılıyor, hepsi tek merkezden kontrol ediliyor. Üretim bandımızdaki tüm ekipmanlar, AR-GE bölümümüzde

sektörün ihtiyaçlarına göre tasarlanıp, şekilleniriliyor.

Tüm kanatlıların ihtiyaçlarına yönelik olarak; yemleme, sulama, ısıtma, havalandırma, soğutma, aydınlatma, yem siloları, yem nakil sistemleri, otomatik folluk sistemleri, kafes sistemleri, dijital ve bilgisayarlı kontrol sistemleri üretiyoruz. Talep üzerine kümes inşa ediyoruz.

Merkez yönetim ile satış-pazarlama ve dış ticaret bölümlerimiz de 2020 yılından itibaren İstanbul Şerifali'deki binamızda hizmete devam ediyor.

11 yurt içi bayimiz, 2 satış noktamız, 16 yurt dışı bayimiz ve 6 yurt dışı temsilciliğimizle ülkemizde ve dünyada 60'ın üzerinde ülkede satış yapıyor, 7/24 teknik servis hizmeti sunuyoruz. 50. Yılıımızda global bir markayız ve önümüzde yeni hedefler var."



*Başarıya  
birlikte yürüyalim...*



Beyaz Yumurtacı  
**Nick-CHICK**

Kahverengi Yumurtacı  
**Brown NICK**



**Öztavuk Tarım**  
**Hayvancılık San.ve Tic. A.Ş.**  
Yenişehir - Bursa / TURKEY  
Phone: 0(224)772 12 83  
Fax: 0(224)772 17 81

[www.oztavuk.com.tr](http://www.oztavuk.com.tr)





Tavsan'ın CEO'su Hilmi Bilgin

Tavsan'ın kurucusu  
Cemalettin Bilgin

#### CEO Hilmi Bilgin:

##### 50. YILLA GELEN YENİLİKLER

Tavsan, 1 kişi ile başladığı serüveninde bugün, geniş ürün yelpazesi ve her biri alanında profesyonelleşmiş ekibiyle büyük bir aile oldu. CEO Hilmi Bilgin tarafından yönetiliyor, Cemalettin Bilgin Ar-ge ekibi ile yeni hedefler belirliyor ve yeni ürünler geliştiriyor. 50. yılı tamamlayıp 100. yıla doğru giden adımlarda yeni hedefleri de CEO Hilmi Bilgin anlatıyor:

“Kurulduğumuz günden itibaren sektöre artı değer katmayı ve verimlilik odaklı üretim anlayışımızla, küresel bir marka olmayı hedefledik. Kurucumuz ve Yönetim Kurulu Başkanımız Cemalettin Bilgin öncülüğünde, sürekli iyileştirme ve geliştirme çalışmaları sürdürüyoruz. Sektörde güçlü ve köklü bir firmayız. 50. Yılı tamamlamak Tavsan'ın her kademesinde ayrı bir heyecan oluşturdu. Ekibin heyecanı, gelecek planımızda daha umutlu olmamızı sağlıyor. Ben göreve geldiğimde Tavsan gelişim aşamalarını tamamlamış, üretimde dünya teknolojisini yakalamıştı. Biz de global bir marka olmanın bilinciyle, müşteri beklentileri doğrultusunda, "Kaliteli ürün, kaliteli hizmet, sürekli gelişim" politikamızdan asla ödün vermeden yeni hedeflere odaklandık. Global markalaşmayla birlikte üretim ve ürün kalite belgelerinin alınması, dijital

gelişmeleri firmamızın her alanına taşımak, bizim için ilk adım oldu. Üretimdeki performansı izlemek, verileri toplamak ve topladığımız bu verilerle birlikte iyileştirme yapabilmek için dijital dönüşüm sürecini başlattık.

Çalışanlarımızı büyük ailemizin bir parçası olarak görüyor, mesleki ve kişisel gelişim eğitimleri ile bilgi birikimini güncelliyor, motivasyonu artırıyoruz. Sektördeki başarımızın en önemli unsurunun, nitelikli ve özverili çalışanlarımız olduğunu biliyoruz.

50. yılımızda Almanya Hannover'de Tavsan Europe adı ile kurduğumuz şirketimizle hedeflerimizden birini daha gerçekleştirmenin gurunu yaşıyoruz.

##### SÜRDÜRÜLEBİLİR, ÇEVRE DOSTU PROJELER

Tavsan olarak, gezegenimizi korumak ve gelecek nesiller için daha yeşil, daha yaşanabilir bir dünya bırakmak amacıyla, sürdürülebilirlik ilkelerini her yönüyle benimsiyoruz. Yenilikçi ve çevre dostu ürünlerimizle, su ve enerji tasarrufunu önceliklendiriyor, karbon ayak izimizi azaltma konusunda titiz bir çalışma yürütüyor, sürdürülebilir bir geleceğin, bugünden atılacak sağlam adımlarla mümkün olduğuna inanıyoruz. Bu nedenle üretim tesislerimizde güneş enerji-

#### Tavsan CEO'su Hilmi Bilgin:

50. yılımızda Almanya Hannover'de Tavsan Europe adı ile kurduğumuz şirketimizle hedeflerimizden birini daha gerçekleştirmenin gurunu yaşıyoruz.

11 yurt içi bayimiz, 2 satış noktamız, 16 yurt dışı bayimiz ve 6 yurt dışı temsilciliğimizle ülkemizde ve dünyada 60'ın üzerinde ülkede satış yapıyor, 7/24 teknik servis hizmeti sunuyoruz. 50. Yılı-mızda global bir markayız ve önümüzde yeni hedefler var.”

si ile elektrik üretimine geçtik. Çatı tipi GES ile çevre dostu, temiz enerjiye kavuştuk ve karbon ayak izimizi azalttık.

##### YENİ ÜRÜNLER

Her zaman olduğu gibi yeni ürünler de geliştiriyor ve 50. yılımızla birlikte devreye alarak sektöre kazandırıyoruz. Ar-Ge alanında uzun yıllar boyunca yapılan yatırımlarımızın ve Ar-Ge ekibimizin başarılarını gösteren bu yılın yeni ekipmanları: “Aviary Kafes” ve yeni tip “Horoz Yemleme”.

“Horoz Yemleme”; kendine özgü tasarım ve fonksiyonelliği ile 50. yılımızın ilk patent başvuru ürünü oldu. Ayrıca, ilk defa bir önceki VIV Türkiye fuarında sergilediğimiz Broyler Kafes Sistemi; Ar-Ge çiftliğimiz Koza'da kullanıldı, verimliliği gözlemlendi ve sipariş alımına başlandı. Yine aynı fuarda sergilenen ve maliyet avantajının yanı sıra uzun kullanım ömrü ile de ilgi çeken “Dişli Tünel Klepe” ekipmanımızı da aktif olarak kullanıyor ve müşterilerimize kurulumunu yapıyoruz.

Yarım yüzyılı geride bırakırken, her yıl büyüyen hedeflerimiz, gelişen üretim kapasitemiz, yeni nesil teknoloji ve sürdürülebilir çevreci yatırımlarımızla, dünya standartlarında üretim yapıyor, Tavsan kalitesini dünyaya tanıtıyoruz.



## Müşteri Odaklı Yaklaşım

Alanında uzman firmaların çözümlerini konudaki uzmanlığımız ile birleştirip müşteri odaklı çözümler üretiyoruz.

### Kesimhane çözümlerimiz

- Canlı kabul, kesim ve hava soğutma hatları
- İç Çıkarma makineleri
- Parçalama makineleri
- Tasnif ve kemik sıyırma çözümleri

### Kuluçkahane çözümlerimiz

- Kuluçka makineleri
- Havalandırma, Isıtma soğutma çözümleri
- Konveyörler
- Kuluçka otomasyon çözümleri
- Artık nakil hatları



### Güçlü İlişkiler

Müşterilerimizle olan ilişkilerimizi sadece iş bağlantıları olarak görmüyor, güçlü ve uzun süreli ortaklıklar kurmayı amaçlıyoruz. Her müşterimizle özel bir bağ kurarak, onların başarıları için çalışıyoruz.



### İhtiyaca Özel Çözümler

Müşterilerimizin gerçek ihtiyaçlarını anlayıp, bu ihtiyaçlara yönelik özelleştirilmiş çözümler geliştiriyoruz.



### Küresel ve Yerel Uzmanlık

Global pazarda, alanında öncü firmalarla yaptığımız ortaklıklarla edindiğimiz bilgi ve tecrübeleri, yerel uzmanlığımızla harmanlayarak sizlere özgün çözümler sunuyoruz. Hem küresel vizyonu hem de yerel anlayışı bir araya getiriyoruz.

**MEYN**

Poultry Processing Solutions

### Çözüm Ortaklarımız

**Kromeka**

**emtech**  
HATCHERY SYSTEMS

[www.entomak.com](http://www.entomak.com)

Entegre Otomasyon Mak. San. ve Tic. Ltd. Şti.  
Küçükbakkalköy Mahallesi, Dudullu Caddesi, No: 23- 25  
R1 Blok Daire: 206 Brandium Rezidans ATAŞEHİR İSTANBUL

[info@entomak.com](mailto:info@entomak.com)  
T: +90 216 504 50 37





## OPHELIA Ltd.'den YUMURTACILARA TAM DESTEK



Aziz Özel

Ophelia Ltd'in kurucusu Aziz Özel, 2023'te sektörün öncü havalandırma firması olan Danimarka'lı SKOV'un temsilciliğini alarak şirketini taçlandırmıştı.

Yoğun saha çalışmalarının yanısıra eğitime de önem vererek Şubat ayında Skov ve Ophelia işbirliği ile "Ophelia Eğitim Günleri, Havalandırma Semineri" adıyla yumurta üreticilerine yönelik bir toplantı düzenledi. İzmir Anemon Ege Hotel'de gerçekleşen etkinlik, sektördeki profesyonellerin yoğun ilgiyle karşılandı.

Aziz Özel, 2006'da başladığı sektöre OPHELIA Ltd. olarak kendi ekibiyle hizmet etmekten gurur duyduğunu belirterek, toplantı hakkında şu bilgileri verdi: "Çocuklarımızın beslenmesi için en güvenilir, en ucuz ve en kolay ulaşılabilir hayvansal protein kaynağı olan yumurtanın, ne

kadar stratejik ve önemli bir gıda ötesi ürünü olduğunu, tarladan-tavaya, gıda güvenliğinin öne çıktığı günümüzde açıkça görülmektedir. Tüketiciler de sofralarına gelen yumurtanın hangi koşullarda üretildiğini, tavukların hangi yemle beslendiğini ve nasıl sağlıklı kaldığını sorgulamaktadır. Üretim aşamasında yem, damızlık, ekipman, su gibi bileşenleriyle standartların üstünde bir yerde olan sektörümüzün bu aşamalarda en kaliteli yumurta üretimini sağlamak için temiz hava ve doğru havalandırma koşullarının sağlanması da elzemdir.

Güçlü damızlıklarımızın güçlü yem rasyonlarını sindirmesi için optimum hava koşullarının sağlanması ve karbondioksit, ısı, nem, amonyak oranlarının düzenli olarak ölçülmesi ve yönetilmesi gerekmektedir. Bu nedenle seminerimizde,



# GIORDANO

Serving the poultry world



[www.giordanoglobal.com](http://www.giordanoglobal.com)

[info@giordanoglobal.com](mailto:info@giordanoglobal.com)

TRANSPORT



FARM EQUIPMENT



EGG HANDLING



VACCINATION DEVICES



GIORDANO; Tavukçuluk ve Veteriner sektöründeki en sağlam ve güvenilir ürünleri sunan markadır.

Plastik ürünlerin tasarımı ve üretimi konusunda 60 yılı aşkın uzmanlığa sahip olan Giordano grubunun şirketleri, odaklandıkları uzmanlıklar aracılığıyla farklı ihtiyaçlara yanıt verebilmektedir.

TURKISH DEALER:



OPHELIA LTD  
Izmir BAYRAKLI  
+90 5326515280  
[info@ophelia.com.tr](mailto:info@ophelia.com.tr)





yumurta üretiminde verimlilik ve sürdürülebilirliği artırmaya yönelik en yeni teknolojiler ve uygulamalarını ele aldık. Havalandırma alanında uzman isimler arasında yer alan SKOV Teknik Müdürü ve Bologna Üniversitesi Veteriner Fakültesinden **Pr. Dr. Andrea Pizzabiocca**, Skov Türkiye Satış Müdürü **Ionut Bunescu**, Giordano Holding CEO'su **Oscar Giordano**, Lubing Sytem SRL'de Genel Müdür **Stefano Concina** yaptıkları sunumlarda kaliteli yumurta üretimine dair önemli bilgileri katılımcılarla paylaştı.

Etkinlik süresince, modern havalandırma sistemleri ve üretim süreçlerindeki en iyi uygulamalar detaylı bir şekilde ele alındı. Üreticilerin karşılaştığı sahadaki zorluklar tartışılarak, özelleştirilmiş çözümler sunuldu".

Ophelia Ltd.'in kurucusu **Aziz Özel**; bilgi paylaşımının sektörün ortak büyümesi ve sürdürülebilir başarısı için kritik bir öneme sahip olduğuna inanarak, bu tür etkinlikleri düzenlemeye devam edeceklerini belirtti.

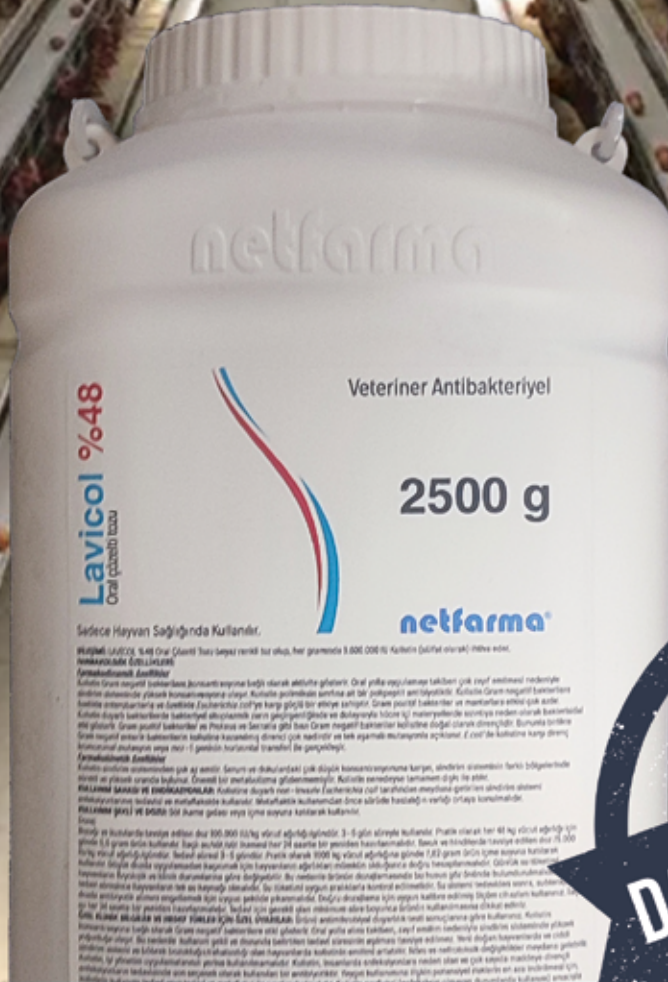
**Özel**, seminerin gerçekleşmesine katkı sağlayan Skov, Giordano, Lubing Italy, Anemon Ege Hotel, Bulgaristan Skov Bayisi Eltron Ltd, Romanya Skov Atrea Smartserv ekiplerine ve tüm katılımcılara desteklerinden dolayı teşekkür ederek, İzmir'de gerçekleşen bu verimli seminerin, sektördeki bilgi paylaşımını artırarak yumurta üreticilerine uzun vadeli faydalar sağlamasını hedeflediklerini kaydetti.





Yeni  
ürün

No Enterit



# Lavicol %48

Kolistin %48

Oral Çözelti Tozu

**netfarma®**  
www.netfarma.com.tr

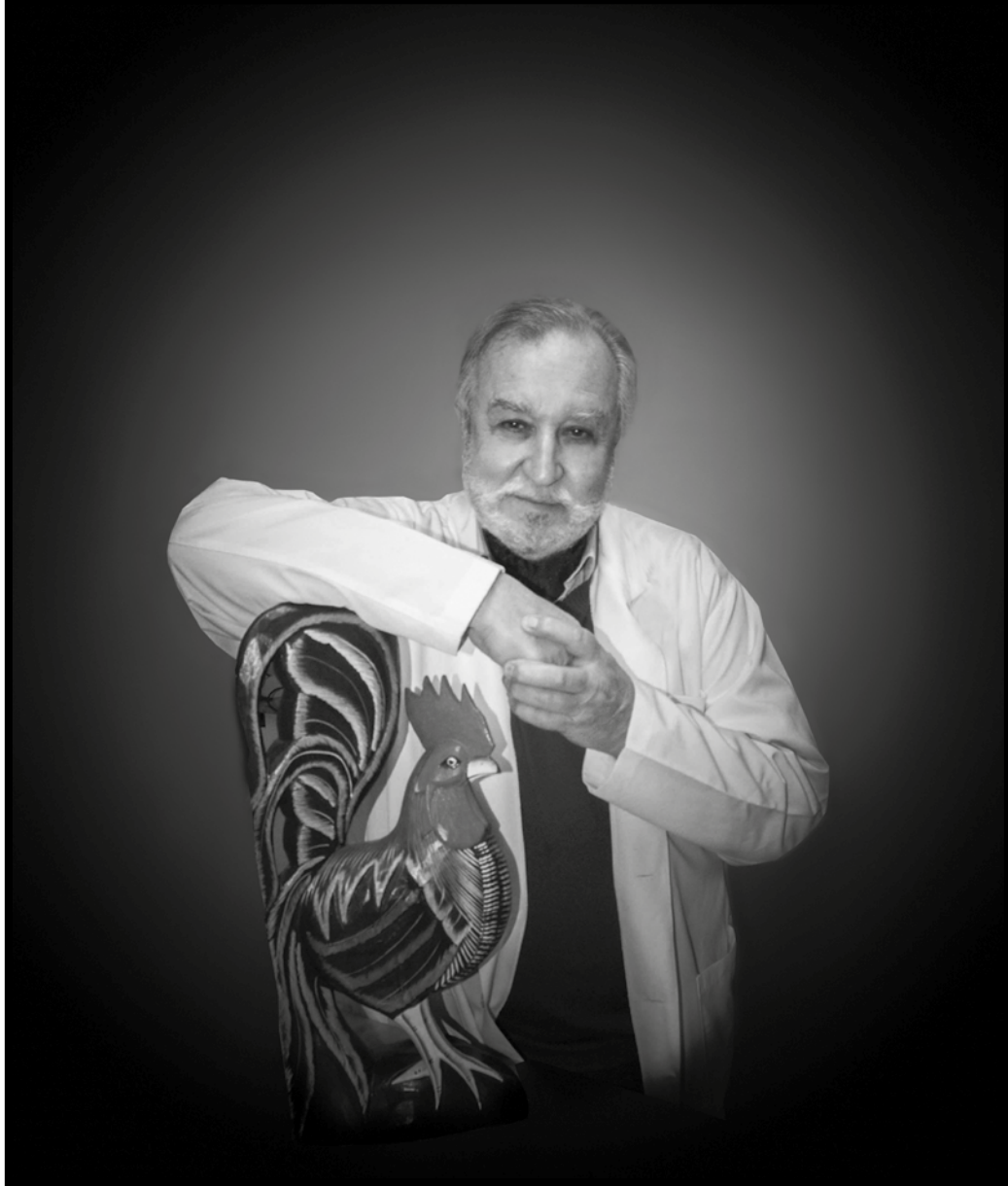
“Hayvan sağlığında net çözümler”

**İSTANBUL  
GLOBAL**  
www.globalilac.com



## GÜNEY GÖKÇELİK ANISINA: SENİ UNUTMAYACAĞIZ...

Sayı 246, 12/2020 Performans Dergisi röportajı



### Hepimizin Güney abisi; Uzm. Veteriner Hekim Güney Gökçelik: “Laboratuvar, benim teşhisteki yan kolumdur”

Kanatlı sektöründe olup da O'na “Güney abi” demeyen var mıdır? Sektörün ‘abisi’, ben patronların da ‘abisiyim’ diye tanımlıyor kendisini. ‘Abi’ olmak kolay değildir oysa, herkese ‘abi’ diyemezsiniz... Ağabey kısaca ‘abilik’; ‘hak edilendir’ erkek kardeş anlamına gelir ve hayatımızın içinde birine saygı gösterirken ağabey deriz. Abi; “Can, Sevgi, Bağlılık, Dost, Saygı” gibi anlamları ifade eder. O'na abi dememizin temelinin altında bu terimler yatar aslında...

# Enfeksiyöz Bronşit Aşısı Variant 2 Hastalığına Karşı Homolog Koruma

## TAbic® IBVAR206

### Patentli, Tablet Formunda Enfeksiyöz Bronşitis Variant 2, Var 2-06 Suşu



#### Sadece Hayvan Sağlığında Kullanılır Canlı Virüs Aşı Tabletleri Enfeksiyöz Bronşitis Variant 2, Var 2-06 SUŞU

**Tanımı:** Aşı, SPF sürülerden gelen fertil yumurtalarda üretilmiş canlı attenuue Enfeksiyöz Bronşitis virüsü içermektedir. Üretimi ve testleri, uluslararası standartlara uygundur. Canlı attenuue Enfeksiyöz Bronşitis virüsü, dondurularak kurutulmuş, tabletlenmiş ve blisterlerde ambalajlanmıştır. IB virüsü variant 2 serotipi, Var2-06 suşu etkin ve güvenli kabul edilmektedir. **Farmasötik Formu:** Süspansiyonluk efervesan tablet **Aktif Maddelerin Adı ve Gücü:** Enfeksiyöz Bronşitis virüsü variant 2 serotipi, Var2-06 suşu 1 doz en az  $10^{4.5} \cdot 10^{4.4}$  EID<sub>50</sub> virüs içerir. **Endikasyonları:** Enfeksiyöz bronşitis virüsünün variant 2 suşunun neden olduğu sokunum sistemi enfeksiyonları ile ilgili silar aktivite üzerindeki zararlı etkileri, sokunum sistemi semptomları ve lezyonlarını azaltmak üzere, broyler, yumurtacı ve damadık tavukların aktif immunizasyonu için kullanılır. Bağışıklığın başlangıcı: Aşılama tarihinden 21 gün sonra immunitenin süresi: İkinci aşılamadan sonra 7 hafta 1 günlük yaştan itibaren broyler ve yumurtacılarda güvenle kullanılabilir. **Hedef Türler:** Tavuklar (Broyler, Yumurtacı, Damadık) **Uygulama Metodu ve Yolu:** 1 günlük yaştan itibaren in damadık ve broyler her tavuk başına bir doz uygulanır. 12 günlükten tekrar aşılanma önerilir. **Kuluçkahane de iri damadık ve broyler:** Kuluçkahane de spreyleme bir el püskürtücüye veya spray kabini ile uygulanabilir. • 100-300 mikron hassaslığında püskürtme başlığı (nozul) kullanınız • Dezenfektan içermeyen içme suyu veya steril su kullanınız • Su pH aralığı 5.5-7.5 olmalıdır • Su sıcaklığı 4°C -10°C olmalıdır, spray esnasında soğuk tutmak için buz paketi ile kullanınız • İzlemeyi kolaylaştırmak için gıdada kullanılabilir renklendirici ekleyiniz • Püskürtücüyi iyice yıkayınız ve herhangi bir dezenfektan kalıntısı içermesinden emin olunuz • Gözlerinizi ve yüzünü korumak için uzun kollu giysi giyiniz ve maske takınız • Püskürtücü veya spray kabini temiz bir kağıda kaplanmış boş bir civiv kutusuna püskürtürcek kalibre ediniz ve aşağıdaki gibi kontrol ediniz o Uygulanan su miktarı, 100 civivlik kutu başına 15-25 ml olmalıdır o Püskürtme sırasında kaçak olup olmadığını kontrol ediniz o Spreyin homojen olup olmadığını kontrol ediniz (izleme için suya gıdada kullanılabilir renklendirici eklenmesi şiddetle tavsiye edilir) • 120 dakikadan daha fazla dayanacak kadar yeterli miktarda aşı hazırlayınız • Aşı çözeltisini kaptan püskürtücüye ve spray kabine dokünüz • Toplam su hacminin, aşılanacak tüm civivler için yeterli olduğundan emin olunuz **Kuluçkahane de uygulama:** • Tüm civivlerin maruz kaldığından emin olunuz • Her civiv için tam bir doz kullanınız • Civivler spreylemeden 15-20 dakika önce aşılanmalıdır • Sprey kabini kullanılıyorsa • İşlem daha iyi kontrolü için püskürtücüye iyi eğitilmiş bir personel yerleştiriniz • Aynı talimatlar manuel püskürtme için de geçerlidir • Ekipman kalibrasyonu, kuluçka ve püskürtme işleminin başında ve bir kez de ortasında yapılmalıdır **Bir günlük civivler tavuk kümesine vardıklarında uygulama:** • Küme spreyleme sırasında, ısıtıcıları ve fanları kapatınız • Civiv kutularını birbirine yakın yerleştiriniz • Tüm civivlerin başları ve sırtları üzerine eşit miktarda püskürtünüz **Küme de iri damadık ve broyler:** Bu iş için belirlenmiş eğitilmiş bir kişinin olması zorunludur • Püskürtücüye iyice yıkayınız ve herhangi bir dezenfektan kalıntısı bulunmadığından emin olunuz • Gözlerinizi, yüzünüzü ve elinizi korumak için uzun kollu giysi giyiniz ve maske takınız • 100-300 mikron çapında damadık üreten püskürtme başlığına sahip, sabit başlı bir püskürtücü kullanınız • Dezenfektan içermeyen içme suyu veya steril su kullanınız • Su pH aralığı 5.5-7.5 olmalıdır • Su sıcaklığı 4°C -10°C olmalıdır, spray esnasında soğuk tutmak için buz paketi kullanınız • İzlemeyi kolaylaştırmak için gıdada kullanılabilir renklendirici ekleyiniz • Püskürtme sırasında başkitten sızma olmadığının emin olunuz • Püskürtme sırasında kullanılan miktardan gözden geçirmek için şeffaf bir kap kullanılması önerilir • Sprey uygulamasına temiz bir yüzey üzerinde kullanınız (renklendirici kullanınız) • 1000 tavuk / doz başına su hacmi 250-300 ml olmalıdır • Püskürtme işleminden önce ısıtıcıları ve havalandırma fanları kapatınız **Küme de iri damadık ve broyler:** • Aşı solüsyonunu dikkatlice püskürtme kabına dokünüz • Buz paketi püskürtme esnasında aşırı soğuk tutmak için kullanılabilir • Tavukları gruplara ayırınız ve hemen püskürtme işleminde başlayınız • Küme de her grupta yukarı ve aşağı iki kez, sabit bir hızda hareket ediniz. Püskürtme sırasında aşının boşalma süresi ve yürüme hızı ile ilişkili olarak deneyim kazanmak amacıyla önceden su ile uygulama yapılması önerilir • Tavukların kafalarının 30-50 cm yukarıdan püskürtünüz • Uygun püskürtme ısıktıyular ve tavuklarını başlarını sallamaları sebep olacaktır • Püskürtmeden sonra, ısıtıcıları ve havalandırma sistemini tekrar devreye almadan önce en az 5-10 dakika bekleyiniz. Püskürtme işlemi mümkün olduğunca hızlı olmalı ve 20 dakikayı aşmamalıdır **Kontrendikasyonları:** Yoktur. **Yan Etkileri:** Yoktur. **Gebelik, laktasyon ve yumurtlama periyodunda kullanımı:** Kanatlılarda yumurtlama döneminde ya da yumurtlama periyodunun başlangıcından önceki 4 hafta içerisinde kullanılmayınız. **Yasal Arınma Süresi:** Sıfır gün **Ambalaj:** Tablet başına 500, 1000, 2000, 2500, 5000 ve 10.000 doz. Her bir blister 10 tablet içermektedir. Her kutu 1 blister seridi içermektedir. **Saklama Koşulları:** Buzdolabında saklayınız (+2°C ile +8°C arasında) ve blister üzerinde bildirilen son kullanma tarihine kadar kullanınız. **Raf Ömrü:** 23 ay **Uyarılar:** 1. Aşılanacak kanatlıların sağlık durumu iyi olmak ve aşı kalabilir, aşı sakay ya da soğuk maruz kalma, kötü beslenme gibi herhangi bir stres altında olmamalıdır. 2. Canlı aşılar, gün ışığına, sıcak, dezenfektanlar ve deterjanlara karşı hassastır ve bunlara maruz bırakılmamalıdır. 3. Uygun dozaj uygulanmak, doz düşürülerek uygulanmamalıdır. 4. Blisterin delinmesi, blisterlerindeki tabletler kullanılmamalıdır. 5. Aşının kullanılmayan bölümleri başka bir gün kullanılmak üzere saklanmamalıdır. 6. Aşının blisterleri ve solüsyonları ağızla kullanılmamalıdır. **Uygulayıcıların Alması Gereken Önlemler:** Aşı kullanıldıktan sonra, uygulayıcı, onaylı bir dezenfektan ile ellerini yıkamalı ve dezenfekte etmelidir. **Atık ve Kullanılmayan Ürünlerin İmhası:** Atık materyal kaynatma, yakma ya da yetkili makamlar tarafından kullanıma onaylanmış uygun bir dezenfektana batırma yoluyla imha edilmelidir. **Pazarlama İzin Sahibinin ve Üretim Yerinin Adı ve Adresi:** Üretim Yerinin Adı ve Adresi: Abic Biological Laboratories Ltd. Western Industrial Zone, Beit Shemesh 99100, İsrail **Pazarlama İzin Sahibinin Adı ve Adresi:** Phibro Hayvan Sağlığı Ürünleri Sanayi ve Ticaret A.Ş., Atatürk Cd. Esin Sok. Yazgan İş Merkezi No:3/9 Kozyatağı 34734, İstanbul/Türkiye **Pazarlama İzin Tarihi:** 03.01.2013 **Prospektüsün son onaylandığı tarih:** 19.03.2018

#### Phibro Hayvan Sağlığı Ürünleri Sanayi ve Ticaret A.Ş.

Atatürk Caddesi, Esin Sokak Yazgan İş Merkezi No: 3/9 34734 Kozyatağı İstanbul, Türkiye

Tel: +90 (216) 301-2020 • Faks: +90 (216) 301-2010 • phibro.turkey@pahc.com • www.phibro.com.tr

**Phibro**  
ANIMAL HEALTH CORPORATION



## SEKTÖRDEN BİR GÜNEY GÖKÇELİK GEÇTİ.....!

2020 yılında gerçekleştirdiğimiz bu röportajı, Rahmetli Güney Abi'yi bir kez daha anmak ve O'nun mesajlarını bir kez daha hatırlatmak için yeniden yayınlıyorum. Bu aslında O'nun bana vasiyeti idi. Ben öldükten sonra da yayınlarsın demişti... Aynen yayınlıyorum Güney Abi... Hakkımız helal olsun...

Aslında bu yazı, bir röportajdan öte, bir hayat hikayesi, aynı zamanda sektörün geçmişini anlatan, tüm kanatlı sektöründeki hemen hemen herkesin hayatına dokunduğu bir öykünün ta kendisidir...!

İlk kez bir röportajımda 'bey' yerine 'abi' sözcüğünü kullanmayı tercih ediyorum. Evet kural dışı ama yaklaşık 35 senedir 'abi' diyorum. Bu açıklamayı yaparak siz okuyucularımın ve Güney abimin hoşgörüsüne sığınıyorum...!

Röportaj: Aslan Sarızeybek

2020 yılının son günlerine doğru Güney abi'yi aradım ve seninle röportaj yapmak istiyorum dedim. Günü kararlaştırıp Kartal'daki Labaratuvarında buluştuk. Uzun zamandır karşılaşmıyorduk, malum Covid-19 pandemisi nedeni ile kimse kimseyle yüzyüze görüşemiyor, seminerler kongreler yapılamadığı için de karşılaşmıyorduk. Yılların hiç de değiştiremediği fiziki ve canlılığı ile ve o bildiğimiz aynı nüktedanlığı ile karşıladı. Bir süre sohbetten sonra laboratuvarında fotoğraf çekimlerine başladık. Anladım ki fotoğraf çekilmeyi pek sevmiyor. Hadi seni 'köye atayım' dedi, (yani Pendik Kuma köyündeki evine gidelim demek istedi). Röportajı orada yapacaktık.

Güney abi, gönlünce kurduğu Kuma köyündeki evinde çok huzurlu. Süs havuzunda renkli balıkları, küçük kümesinde tavukları, uçuşan güvercinleri, ortada dolaşan kedileri var. Ahşap tarzı döşediği evinde tasarım denemeleri için de kendisine bir atölye kurmuş, bir çok şeyi kendisi yapıyor.

Şöminenin başına oturduk, çıtır çıtır odunlar alev alırken, ara ara sönmesine rağmen 'ateşle oynamayı seviyorum' diyerek yeniden yakıyor...

### Adana'da başlayan bir hayat

Öncelikle uyarıyorum; abi bak ses kaydını açtım bundan sonra söyleyeceklerin kayıt altında olacak diye ...! Güney abinin Adanalı Kozanlı olduğunu biliyorum ama Tarzi laboratuvarları öncesi neler yaptığını hiç bilmiyorum. O nedenle 'Abi gel Adana'ya gidelim' diyorum. Adana'ya gide-

ceğiz ama kaç doğumlusunuz diye o ilk soruyla başlamak istemiyorum, çekiniyorum biraz zira... Eğitimden başlıyorum; 8 yaşında Adana'dan Kozan'a taşındıklarını ve ortaokulu da orada bitirdiğini, liseyi ise Adana'da tamamladığını belirtiyor. Bir ara doğum tarihi ile ilgili konuya geçiş yaparak 2. Cihan Harbi sonrası diyor... Ailede; baba maliyede memur ve öğretmen bir annenin, 4 erkek ve bir kız çocuktan oluşan yapısı var. Güney abi erkek çocukların en küçüğü.

Liseyi Adana'da tamamladıktan sonra üniversite sınavında aldığı puan ile tıp fakültesine de girebilecekken "Eşek doktoru" olmak istiyorum diyerek o zamanlar Ankara Üniversitesi Veteriner Fakültesi'ne burslu olarak giriyor. Ailesi ile birlikte Ankara'da yeni bir yaşama başlıyor.

### Veteriner fakültelerinin o dönemdeki durumu

"Fakülteleri" dediğim için hata ettiğimi anlıyorum konuşmamızda, o kadar çok veteriner fakültesi var ki alışmışız fakülteler demeye. Güney abi düzeltiyor, o zaman Ankara Üniversitesi Veteriner Fakültesi tek idi. Başka veteriner fakültesi yoktu. Biz sadece 50 kişi olarak mezun olduk. Öğretim üyeleri genellikle Almanya'dan gelen hocaların son jenerasyonlarından oluşuyordu.

Neredeyse, bir sınıf öğrencileri kadar eğitim görevimiz vardı. Tüm öğrencileri kucaklar ve harika eğitim verirdik. 1969 yılında mezun oldum. 69 mezunlarının bir özelliği daha vardı; şimdiye kadar yılda bir-iki kız öğrenci mezun olurken,

# Kanatlılar için OVN Optimum Vitamin Nutrition®

Daha sürdürülebilir yetiştiricilik için vitamin düzeylerini kontrol edin ve ayarlayın.

Yeri doldurulamayan ve vazgeçilmez olan vitaminler, kanatlılarda immünite, sağlık ve performansın optimize edilmesi için anahtar besin maddeleridir.

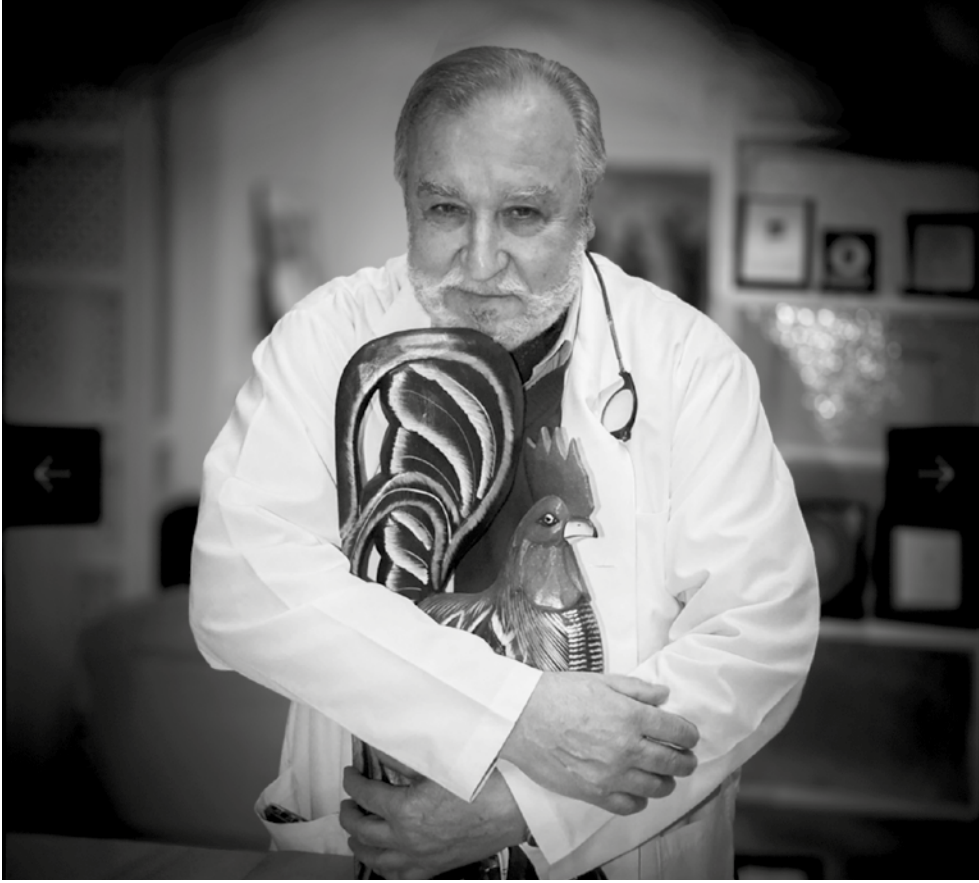
OVN Optimum Vitamin Nutrition®, sürdürülebilir hayvan yetiştiriciliğini desteklerken, hayvanların yaşam evrelerine ve yetiştirilme koşullarına uygun, doğru miktarlarda verilen yüksek kaliteli vitaminlerle beslenmesine yardımcı olur.

dsm-firmenich olarak, yerel dsm-firmenich temsilciniz aracılığıyla size yeni OVN Optimum Vitamin Nutrition® kılavuzları gibi geliştirdiğimiz özel araçları sunarak her zaman öncülük rolünü üstlenmenin gururunu yaşıyoruz.

Daha fazla bilgi için:  
[dsm-firmenich.com/anh](https://dsm-firmenich.com/anh)







bizim dönemde 17 kız öğrenci mezun olmuştu. Sahada da meslektaşlar arasında hiçbir çekişme olmadığı gibi dayanışma çok güçlüydü.

Şimdi 34 veteriner fakültesi var ve her yıl binlerce veteriner hekim mezun oluyor. Eğitim gittikçe kötüleşmekte, en önemlisi ise biz nasıl yetiştirildik biliyor musun, hocalarımız bize sürekli şunları söylerdi “Ver, ver, ver”, köylüye, yetiştiriciye, hayvancılık yapanlara ne kadar bilgi verebiliyorsan ver, ahırından, bakımına, yeminden suyuna bilgilendir, bilinçlendir, eğit... Okuduğum bir haber beni çok etkilemişti geçenlerde, “Bir açılış yapılıyor ve açılış yapan kişi '33. Veteriner Fakültesinin açılışını yapmak bana nasip oldu' diyor!!! Neyin nasibi bu!!! Neyin hayrı bu...! Bizler “ver, ver, ver” mottosu ile eğitilirken, böylesine bir eğitim sistemi nedeni ile de maalesef ki şimdilerde “Al, al, al” şeklinde yetiştirilmekteler.

### Zorunlu hizmetler ve Fransa yolculuğu

1969 yılında mezun olduktan sonra devlet bur-su ile okuduğundan mecburi hizmet için Siirt'e tayin edilir. Yılbaşı gecesi yola çıkar ve bir yıl kadar biraz da sıkıntılı geçen Siirt'teki görevini bırakarak Ankara'ya döner ve askerlik görevi için Edirne/ Uzunköprü'ye gider.

Askerlik sonrası ilk görev yeri Trabzon'un Tonya İlçesi olur. Tonya'nın o zamanki nüfusu ile birkaç bin olan bir kasaba. Şimdiye kadar hiç bir veteriner hekim gelmemiş oraya. İlk olarak ben tayin olmuşum. Üstelik fular takan, gitar çalan bir veteriner hekim... Tonya deyince ilk aklıma ne geliyor biliyor musun, mezarlıklarını hatırlıyorum. Mezar taşlarında şöyle yazardı “Vurdi, vuruldu veya munder öldi” gibi.. Munder olmak normal ölümü ifade ederdi...

Bir süre de Vakfıkebir'de görev yaptıktan sonra sınavına girdiği bir bursu kazanır ve Fransa yolu açılır (1973).

Paris ve Vichy'de iki ay dil eğitimi, sonrasında Toulouse Veteriner Fakültesinde kanatlı hastalıkları konusunda staj yapar. Bir yıl süren Fransa tecrübelerinden sonra Türkiye'ye döner. Bu arada (Güney abinin aslında hep hariciyeci olmak istediğini öğreniyorum).

### Neden tavukçuluğu seçer?

O dönemde pek tavukçuluğun olmadığını düşünerek “Abi, nasıl oldu da o dönemde tavukçuluğu seçtin?” diye soruyorum. Aslında Tonya'da iken bir köylü bana gelerek “200 tavuğum

var nasıl beslerim?” diye sormuştu, hiç bir fikrim yoktu, o gün sonrasında; ben nasıl olur da tavuk bilmiyorum diye düşünmüş ve bundan sonra kanatlı üzerine çalışmaya karar vermiştim” şeklinde açıklıyor. (Aslında o köylüye teşekkür etmemiz lazım, o soruyu sormasa tavukçuluk sektörümüz kanatlı veteriner hekimliğinde, böylesine değerli bir teşhis ve tedavide öncülük yapan bir uzmana sahip olamayacaktı).

### Kanatlı da uzmanlaşma

Türkiye'ye dönüştü İstanbul/Sultanahmet'teki Veteriner İşleri Müdürlüğüne tayin olur. Tavuk Hastalıkları konusunda çalışmaya başlar. Tavukçuluk konusunda bir çok şeyi öğreneceği Rahmetli Nurettin Gürsoy birim yöneticisidir. “Allah razı olsun, çok şey borçluyum” diye rahmetle anıyor Gürsoy'u.

Gürsoy, o dönemde tavukçuluk konusunda tek isim, Bakanlıktan kendisine iki yardımcı veteriner hekim talep eder. Bunlardan biri Güney Gökçelik diğeri ise tüm sektörün de tanıdığı bir diğeri isim; Kaya Demirözü'dür. Sultanahmet Veteriner İşleri Müdürlüğü'nde tavukçuluk konusunda deneyimlerini geliştirirken Bakanlık emri ile uzmanlık eğitimi için Pendik Kontrol ve Veteriner Araştırma Enstitüsü'ne atanır (1977).

Pendik'teki uzmanlığını rahmetli Ali Babila'nın yanında yapar.

Bir süre sonra sınıf arkadaşı olan Birsan Akçadağ'da Pendik Araştırma Enstitüsü'ne atanır. Aslında saydığımız bu isimler, rahmetli Nurettin Gürsoy, rahmetli Ali Babila, Kaya Demirözü, Birsan Akçadağ ve Güney abi, o dönemlerde gelişmeye başlayan tavukçuluk sektörüne önemli katkılar veren isimleri oluştururlar. Gerek laboratuvar hizmetleri gerekse teşhiste kanatlı sektörünün en büyük destekçisi olurlar.

### 1970-1980'lerde tavukçuluk

O dönemlerde tavukçuluk nasıldı abi diye soruyorum, “Bak aklıma yıllar önce aldığım bir not geldi. Sana bunu söylersem tavukçuluğun nasıl olduğunu anlarsın” diyor. O notu aşağıda açıklayacağım ama öncesinden biraz ekleme yapmak istiyorum.

(Editör olarak şu bilgi notunu eklemem gerekir ki; o dönemler (1985) ben de hayvan sağlığı için biyolojik ürünler üreten uluslararası bir aşı firmasında satış müdürü olarak çalışıyorum ve adı geçen isimlerle bire bir tanışıklığımız ve onlara birçok konuda danıştığımız olmuştur. Aşılar, henüz yeni yeni Türkiye'ye -yasal olarak- ithal edilmeye başlıyordu. Entegreler yok, küçük kesimhaneler, küçük damızlık işletmeleri, küçük kapasiteli yumurta işletmeleri var. Bu işletmelerin çoğu Afyon / Başmakçı, Balıkesir /





Bandırma / Edincik, Konya, İzmir, Mersin / Tarsus gibi merkezlerde kümeleşip yoğunlaşmaya başlıyorlar. Entegre sistemi ise Köy- tür ve Yu-Pi ile gelişmeye başlamıştı. Kuruluş olarak en köklü firmalar ise Pak Tavuk, Banvit ilk aklıma gelenlerden... Genç neslin bilemeyeceği Özanaç, Artavuk, Ördekçioğlu, Altın Tavuk, Tok Tavuk, Taç Tavuk, Mudurnu Tavukçuluk, Emek Tavuk (daha sonra Şeker Piliç olarak entegre olacak) gibi firmalar tavukçuluk sektörü tarihinin temellerinde yer alan kuruluşlardır.

Güney abinin aklına gelen nota dönersek (Ata-sözleri, anekdotları seviyor bu arada. Laboratuvarının bir duvarında da güzel sözlerden oluşmuş bir sürü not yer alıyor. O notların her birinin kendisi için bir anlamı, değeri var). Söz konusu o notta ise şu bilgi yer alıyor: “2.500 kapasiteli broiler çiftliği, 5.000 kapasiteli yumurta çiftliği; ekonomiktir”. Yok yok rakamları yanlış yazıldı! Yazıyla da yazalım; yüzbinler, milyonlar değil “İkibin beşyüz broiler çiftliği, beşbin kapasiteli yumurta çiftliği; ekonomiktir”. Sektör budur o zamanlarda...

Yetiştiriciye, sadece veteriner hekimlik hizmeti vermiyorduk; yeminden kafesine, içme suyundan dezenfekteye kadar her şeyi anlatmak durumundaydık. Bilgi sağlamak için ne internet ne cep telefonu bunları bir yana bırak, bir kitap bile yoktu okuyup öğrenebilmek için diye ekliyor.

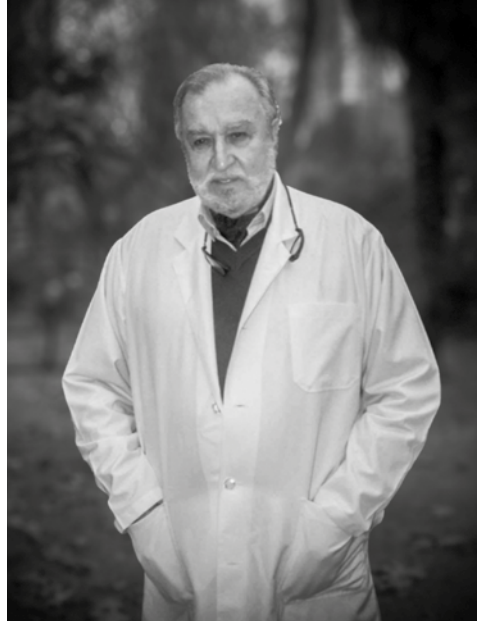
### **Türkiye'nin ilk laboratuvarının kuruluşuna doğru yolculuk**

Pendik Kontrol ve Araştırma Enstitüsü'ndeki uzmanlık eğitiminin devamında (şimdiki adı ile) Bursa Gıda ve Yem Kontrol Merkez Araştırma Enstitüsü'ne atanır. Henüz iki aylık evlidir, ev İstanbul'dadır iş Bursa'da. Sıkıntılı bir durumdur ve mutsuz olur. Bunun üzerine devlet memurluğu hizmetinden ayrılmak için istifa dilekçesi yazar. Aradan bir süre geçer fakat dilekçeye bir cevap gelmez. Bunun üzerine direkt Ankara'ya gider ve doğrudan Genel Müdür ile görüşmek ister. “Öylesine randevusuz Genel Müdür ile çat kapı görüşmeye gittim. Sekreteri beni görüştürmek istemedi, öyle ısrarcı idim ki sonunda Genel Müdür beni kabul etti. Tayin olma nedenini öğrenmek istiyordum. Genel Müdür bana “Bak evladım, sana lojman da hazırladık, burada tavukçuluğu bilen de yok” dediyse de, istifa edip ayrıldım diye açıklıyor.

### **Türkiye'nin ilk özel laboratuvarının kuruluşu; Tarzi Laboratuvarları**

Böylece yaklaşık 14 yıl kadar süren devlet memurluğu da sonlanmış olur.

Artık serbest bir bireydir ve bundan sonra ken-



di meslek yolculuğu, hayatına yön verecektir. Tek başınadır yani arkasında bir ‘devlet’ yoktur. Bir veteriner hekim olarak ilk yapabileceği şey bir klinik açmaktır. İstanbul Aksaray'da mütevazı bir klinik açar (1983), veterinerlik hizmetleri yapmaya devam ederken, o dönemde önemli beşerî laboratuvarların sahiplerinin dikkatini çeker. Bu laboratuvar Tarzi Laboratuvarı grubudur. Tarzi, bünyesine hayvancılık ve gıda sektörünü de eklemek istegindedir ve bu bölümün Güney abi tarafından yönetilmesini ister.

Bireysel yolculuğunuza başladığınızda attığınız adımlar, çalışma prensiplerinizi, doğruluğunuz, dürüstlüğünüz veya aldığınız tavır her ne ise, size o doğrultuda kapılar açmaya başlar. Aksaray'da açılan ilk klinik ile Güney abi hayat merdiveninin ilk basamağını oluşturur. Hayattaki duruşu ona ikinci ve önemli bir basamağı, hatta farklı bir kapıyı açar.

Tarzi, 1986 yılında “Tarzi Gıda Yem ve Hayvan Sağlığı Hizmetleri A.Ş.” adı altında Pendik'te kurulur. Sadece kanatlı değil tüm hayvan sağlığına yönelik hizmetler vermeye başlar. Laboratuvarında gelişmiş yem analizleri, mikrobiyoloji, seroloji ve bir kısım virolojik testleri de yapılabilmektedir. Türkiye'nin ilk özel laboratuvarı böylece kurulmuş olur.

Kurulmuş olur ancak her ilk olabilmenin avantajlı tarafları olduğu gibi dezavantajları ve zorlukları da vardır. Laboratuvarın kurulmaya çalışıldığı dönemde Bakanlıkça oluşturulmuş bir yönetmelik, özel laboratuvar standartları tam olarak oluşmamıştı. Aylarca süren çalışmalar sonucunda “Özel Hayvan Hastalıkları Teşhis Laboratu-

varı” yönetmeliği oluşturularak; Tarzi Gıda, Yem ve Hayvan Sağlığı Hizmetleri A.Ş. adıyla “Dosya No:1 / Sayfa No:1” sayılı ruhsata sahip olur.

İlk olmak, bir yandan ilgi çekici olduğu kadar diğer yandan da şüphe çekebilirdi. Nitekim, öyle de olmuş.

O güne dek, Devlet tarafından verilmiş olan hizmetlerin, özel sektörde de aynı emniyetle sunulabileceğini göstermeye çalışmak, tüm bu şüpheleri cesaretle göğüsleyebilmek gerekiyordu. Tarzi Laboratuvarları, uzun süre verdiği hizmetler sürecinde, yurt içinden ve yurt dışından denetime tabii tutuldu. Ayrıca, Devlet tarafından sübvans edilmiş fiyatlarının alışkanlığı karşısında, özel sektörde laboratuvarı yaşatabilecek bir düzeyde bile olsa, doğan farklı hizmet verebilmenin güçlükleri de yaşanacaktı.

Tarzi, Türkiye'nin ilk ve tek özel laboratuvarı olarak zamanla, Ortadoğu'nun, konusunda en büyük laboratuvarı konumuna ulaşır. Tavukçuluk sektörüne bu konularda önemli hizmetler vererek, çalışmalarını 1995 yılına kadar sürdürür.

Hayat yolculuğunuz sırasında farklı taşıtlara inip binebilirsiniz. Amaç, kendi arayışlarınız, istekleriniz doğrultusunda geleceğe doğru ilerleyebilmektir. 1995 yılı, bu yolculukta artık Güney abinin kendi aracına binerek bireysel yolculuğuna devam etme yılıdır. Kendi adına “Protekt Hayvan Sağlığı ve Gıda Kontrol Hizmetleri Ltd. Şti.”ni Pendik'te kurar.

### **LABORATUVAR HİZMETLERİ VE TEŞHİSİN ÖNEMİ**

Güney abi laboratuvar hizmetleri içerisinde ‘teşhis’in altını çiziyor. “Tavuk Hastalıkları Laboratuvarı, Yem Analiz Laboratuvarları olabilir. Biz sadece bir laboratuvar değiliz, biz bir teşhis laboratuvarıyız. Sadece test yaptırmak isterseniz bir çok yerde yaptırabilirsiniz ama bu test sonuçlarını yorumlayıp teşhis koymak farklıdır. Laboratuvar, benim teşhisteki yan kolumdur. Testler, laboratuvarlarda yapılabilir, benim asıl işim; edindiğim tecrübe ve bilgileri laboratuvar analizleri destekleyip, teşhis koymaktır. Bir yerde yol gösterici olarak deneyimlerimi kullanmamdır. Benim en büyük şansım; problemin kliniğini detaylı inceler, buna göre gereken ölü-hasta hayvan yem, kan serumu, altlık vb. gibi örnekleri alır, laboratuvar çalışmalarını birleştirir, teşhis yaparım” diye laboratuvarında teşhisin önemine vurgu yaparak, şunları ilave ediyor:

“Kabul ederiz ki, sağaltımdan önce “Kesin Teşhis” hekimin sloganı olması gerektir. Beşerî hekimlikte de hekimliğimizde de laboratuvar desteği olmayan teşhislerde yanlış oranı yüksek olacaktır. Özellikle de günümüz tavukçuluğunun

# Sizin kadar özenli...

Kanatlı beslenmesinde, en küçük detaylar bile büyük fark yaratır. Premikslerimizi geliştirirken, her bileşeni titizlikle seçiyor, bilim ve doğanın en iyi desteğini sunuyoruz.

Çünkü sağlıklı sürüler,  
özenli beslenmeyle büyür.



**SANMix**  
Safe Animal Nutrition







çok sayıdaki ve de sürekli ilave olan hastalıklarında da doğru kararlar verebilmek, salt klinik çabalarıyla yetersiz kalacak ve çoğunlukla laboratuvar verileri ile de perçinlenmesi gerekecektir. Problem yoğunluğu ötesinde, sürülerin sayısal büyüklüğü, hastalıkların aniden çıkıp hızlı yayılabilmesi, bir çok olayda sekonder faktörlerin birlikteliği ya da hemen arkasından devreye girmesi, olayı daha da komplike edecektir. Doğayla, tavuk hastalıklarında eksiksiz bir şema oluşturmak mümkün değildir. Geç kalındığında da gerçek bir işletme patolojisi ortaya çıkar. Daha da önemlisi, laboratuvarın koruyucu hekimlikteki rolüdür. Dışarıda ve ülkemizdeki laboratuvar çalışmalarında hep bu gerçeği benimsedim”.

Laboratuvar hizmetleri, teşhisten de öte, korumaya yönelik amaç taşımaktadır. Kanatlı hastalıklarında sağaltım genelde ekonomik olmamaktadır. Dolayısıyla, sonuçtaki hastalık nedenini belirleyip ağlaşmak yerine, olumsuzlukları minimize edebilecek sistemi kurabilmek üzere laboratuvarlardan yararlanmak akıllıcadır. Basit bir örnekle; aynı testleri uygulayarak, bir viral etkenin varlığını da, o viral etkene karşı kanatlıyı korumadaki immün yapıyı da ortaya çıkarabiliriz. Bu demektir ki; aynı harcamaları “eyvah” ya da “oh” diyebilmek üzere değerlendirebiliriz. Ne var ki biz; bırakın hayvanları, insanlar olarak da dışımızdaki ufak çürükleri halletmek yerine bekler, mahveder ve dışımızdan olmak üzere

hekime gideriz. Bu alışkanlıkları yıkmaya ve korunmada monitoring programları benimsetmeye çaba harcanmalıdır.

### Kanatlı veteriner hekimliği

Abi kanatlı ile o kadar özdeşleştin ki bu konuda neler anlatabilirsin diyorum; “Evet, kanatlı dışında veteriner hekimliği unuttum diyebilirim. Kedim-köpeğim hasta olsa başka bir mesleğe taşıma baş vuruyorum. Elimden geldiğince hep doğruları yapmak istedim. Tarzi Ortadoğu’nun en büyük laboratuvarı oldu ama hep doğrularımı yapacağım diye uğraştım.

Bak, herkes böyle yapıyor, sen de öyle yap dediler ama hayır, inanmadığım bir şeyi yapmam dedim hep, yapmadım da...”

Önce eğitime bakmamız gerektiğini vurgulayarak “İpin ucunda oynatılmayı hak ediyor muyuz?” diye soruyor ve şunları ekliyor;

•Bu garip eğitim sisteminde, gerçek şu ki; “Fakültelerimiz öğretmiyor, üretiyor”

•“Bir fakülte bitir evlat” denilerek, puanı bu denli düşük ve de hemen her şehirde var olan fakültelerde kendini geleceğin, Dallas dizilerindeki çiftlik yöneticisi ya da kapılarında kuyruk olunan klinisyen görüp mezun olan meslektaşlarımızın dış kırıklığı sonu tepkileri, mesleği küçük düşürücüdür:

•Eğitim yetersizliği sonucu da; büyük çoğunlukla, hastalıkları ve doğru yönetimi dönüşümsüz hatalarla öğreneceklerdir.

Bizler, “ver, ver, ver” diye eğitildik diyerek tekarrırlıyor, şimdi “al, al, al” diye öğretiliyor maalesses.

### ‘Paylaşmak’, ‘vermek’ hayat felsefesi oluyor

Eğitimde alınan “ver, ver, ver” mottosu, Güney abinin aslında hayat felsefesine de yerleşmiş durumda. Hayatımda hiç bir bilgiyi saklamadım, elimden geldiğince paylaşmaya ve çoğaltmaya çalıştım diyerek “Verdiklerin yine senin, sakladıkların ise kaybettiklerin”dir diyor. Bu söz laboratuvarının duvarına da not olarak yazılmış durumda. Benim de beynime röportaj da sonrası kazılan bir vecize oluyor.

Bilmediğimiz yönleri de var Güney abinin; insanlara yardım edebilmeyi, hayır işlerinde de “veren eli, alan el bilmemeli” şeklinde elinden geldiğince yapmaya çalışıyor. Okuduğu bir haber, duyduğu herhangi bir olayda devreye girip yardımlarını esirgemiyor. İhtiyaç sahibi çocuklara burs veriyor. Tanımadığı çocuklar, onlar da Güney abiyi tanımıyor...!

Aslan; daha çocuklar küçüktü (iki oğlu var) benim de maddi durumum pek iyi değildi, çocuklar benden bisiklet istiyorlardı ve alamıyordum, para biriktiriyordum sadece onlara bisiklet alabilmek için, sonunda bisiklet parasını biriktirip çocuklara müjdeyi verdim, “Hadi bisiklet alıyoruz” dedim. O gün yerel bir gazetede okuduğum haber tüm fikrimi değiştirdi. Haberde felçli bir çocuğun tekerlekli sandalyeye ihtiyacı olduğu yazıyordu. Derinden etkilenmişim. Çocukları karşıma aldım ve durumu anlattım. Şimdi bisiklet almaya gidiyoruz ama bu ‘tekerlekli sandalye’ olacak ve hep beraber gidip bunu teslim edeceğiz dedim. Çocuklarımla birlikte gidip tekerlekli sandalyeye ihtiyacı olan felçli çocuğa yardımımızı yaptık. O çocuğun mutlu bakışlarını hiç unutmadım...

Annesi öğretmen olduğundan, hatta Ondan bahsederken “Öğretmenlerin öğretmeni” diye bahseder, bu nedenle öğretmenlere de ayrı bir sevgisi vardır. Bir öğretmenin çıktığı vardır bir gazete haberinde; bir dağ köyü öğretmeni öğrencileri için kütüphane ihtiyacından bahseder, yer; Diyarbakır’ın Çermik kazasının Kuyu Köyü’dür. Haber sonrası öğretmen aranıp bulunur, kütüphanenin yapılmasını Güney abi üstlenir. İnşaat başlar, kütüphane tamamlanır. Her yerden kitaplar toplanır gönderilir. Dağ köyündeki Kütüphanenin açılışı bir protokol eşliğinde yapılır. Adı ‘Hayat Kütüphanesi’dir. Hayat ise Güney abinin annesinin adıdır....

İnsanın yaşamı içinde aldığı ödüller olabilir, ödüller yaptıklarının bir belgesidir. Güney abinin aldığı ödüller arasında farklı bir ödül vardır ki; o da ‘Yaşam Boyu Başarı’ seramonisiyle aldığı ödüldür. Bu ödül, 2017 yılında Farmavet International tarafından kendisine armağan edilir.

Bu duygusal anların arasında bir sessizlik yaşarız, sadece şöminenin alevlerinden çıkan çıtır çıtır sesleri, sessizliğimize eşlik eder...

### Kanatlı sektörü

Güney abi’ye şükranlarını ve takdirlerini sunarak “Abi hadi gel, köyümüze -yani konumuza- geri dönelim” diyorum. Bana sektörde yapılan doğrulardan/yanlışlardan bahseder misin diyorum....

Bir an hekimlik eğitimini kenarda tutalım. Hekimlik gösterisi, insanların kendilerine özgü büyük güçleri gösterebilmek ayrıcalığını tatma davranışı olagelmiştir:

Doğruları, yanlışları meslektaşlarımız arasında en sık duyduklarımız olarak değerlendirelim diyor;

**Maxiban™**

ve

**Monteban™**

# DOĞRU SEÇİM

Hayvan  
İnsan  
ve Dünya sağlığı için.



Yem Etkintliği

Canlı Ağırlık

Uniformite

**Elanco**

TM





"Kenarda bir de KÜHEYLAN bulundurmak durumundasınız. Binemediğiniz, ama yanında yürürken yüceldiğinizi gözlediğiniz, tepilmeyeceğinizden emin olduğunuz, çaresizliklerde kucakladığınız... Yolun doğrusunda koşmada ısrar eden...!"

#### Sık duyulanlar;

Ben araştıramam, prospektüs bilgileri yeterlidir,

Falancaya da sordum öyle dedi,

Ben yaptım iyi gitti,

Eh bizde az buçuk biliriz,

Şu yaşı gelmiş Veteriner Hekimim,

Hey, falanca yerin müdürüyüm ben,

Bu yaşma kadar görmedim...

Bunların haricinde veteriner hekimlik görevimizi yerine getirirken bizlere söylenenler vardır;

#### Bazı Üst Dayatmalar..!

Tecrübeme göre şu ilaçlar daha uygundur...! (Onları tanım)

O hastalık olamaz, tekrar düşünün (Fikrinizi çabuk değiştirin...!)

Falanca aşının uygulanmasına taraftar değilim...! (İlgili firması değildir)

Uyguluyorsunuz da ne oluyor, aşı uygulamayiverin...! (Nasıl hastalığı yenemeyecek)

Şu şu laboratuvar testleri gereksizdir, yapılmasın...! (Patrona gösteri)

İlaçlar (Ya da aşılar, dezenfektanlar v.b) falanca yerde daha kalitelidir, oradan alınsın...! (Yurtdışına götüreceklerdir.)

#### Biliniz ki; üç tür danışman vardır;

1) Hastalıklar ve yönetim olumsuzluklarından korumak üzere bilgi ve tecrübesini seferber eden,

2) Oluşan problemlere ve de pisliklere karşın, işletmeyi yürütme (Hekimliğe aykırı) önerileri getiren...Unutmayın, bu tercih edilen olacaktır.

3) İşe yaraması önemli değil, reklamasyon için el altında tutulan...

Biliyorsunuz; kenarda bir de KÜHEYLAN bulundurmak durumundasınız. Binemediğiniz, ama yanında yürürken yüceldiğinizi gözlediğiniz, tepilmeyeceğinizden emin olduğunuz, çaresizliklerde kucakladığınız... Yolun doğrusunda koşmada ısrar eden...!

Sevgili okuyucular, size çocukluk yaşamından alıp bugünlere kadar olan hayat yolculuğunu, bildiğimiz bilmediğimiz yönleri ile size Uzman Veteriner Hekim Güney Gökçeklik'i anlatmaya çalıştım. Aslında sizler de çok iyi tanınıyorsunuz... Ne dersiniz "Güney abi" sektörün KÜHEYLAN'ı değil mi sizce de..





[/vimarturkey](#) [/vimarTr](#) [/vimarTr](#) [@vimarTr](#)

[info@vimar.com.tr](mailto:info@vimar.com.tr)

[vimar.com.tr](http://vimar.com.tr)

**vimar** 30  
animal health





## Gıda sektörünün ihracat şampiyonları ödülleri aldı



İSHİB Yönetim Kurulu Başkanı Müjdat Sezer, su ürünleri ve hayvansal mamuller sektörü 2024 yılında, bir önceki yıla kıyasla yüzde 11 oranında artış ile 3 milyar 563 milyon dolar ihracat yaptı.

İstanbul Su Ürünleri ve Hayvansal Mamuller İhracatçıları Birliği (İSHİB), 2024 yılında sektörel bazda en fazla ihracat yaparak ülke ekonomisine katkıda bulunan üyelerini ödüllendirdi. Birlik üyeleri arasında en fazla ihracat yapan 10 firmanın açıklandığı törende; birlik bünyesinde yer alan 6 alt sektörde en fazla ihracat yapan firmalara da ödülleri verildi.

Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) Dış Ticaret Kompleksi'nde gerçekleştirilen ödül törenine İSHİB Başkanı Müjdat Sezer ve Yönetim Kurulu Üyeleri, İstanbul Mobilya, Kağıt ve Orman Ürünleri İhracatçıları Birliği Başkanı Erkan Özkan, sektörün önde gelen firma ve demek temsilcileri katıldı.

Anı Ürünleri, Et Ürünleri, Süt ve Süt Ürünleri, Yumurta, Beyaz Et, Su Ürünleri olmak üzere 6 alt sektör ile birlik genelinde ilk ona giren firmaların adının açıklandığı törende, ilk beş firmaya ödül, ilk ona giren diğer firmalara ise başarı sertifikaları verildi.

### İhracatın lideri Kemal Balıkçılık oldu

Birlik toplam ihracatında ilk sırayı Kemal Balıkçılık alırken, Banvit ikinci, Şenpiliç ise üçüncü

oldu. Paktavuk, Hastavuk, Orallar Zirai Ürünler, Ak Gıda Sanayi, Rella Gıda, Fokacı Su Ürünleri ve Bu Piliç ise toplamda en fazla ihracat yapan firmalar arasında yerini aldı.

Sektörel bazda bakıldığında ise Beyaz Et kategorisinin ihracat lideri Banvit olurken, Su Ürünleri kategorisinde Kemal Balıkçılık, Yumurta kategorisinde Pak Tavuk, Süt ve Süt Ürünleri kategorisinde Ak Gıda, Kırmızı Et Ürünleri kategorisinde Amana Foods Gıda Ürünleri ve Anı Ürünleri kategorisinde Altıparmak Gıda (Balparmak) zirvenin sahibi oldu.

### "Sektörün en fazla ihracatı Irak'a"

Törenin açılış konuşmasını yapan İSHİB Yönetim Kurulu Başkanı Müjdat Sezer, su ürünleri ve

# NEXTMUNE®

➡ SONRAKİ AŞAMA ➡ IBD



TÜM IBD VİRÜSLERİNE KARŞI  
DAHA HIZLI GUMBORO  
HASTALIK KONTROLÜ





## YUMURTA İHRACATI ŞAMPİYONLARI



Yumurta ihracatı şampiyonlar listesinde 2. sıradaki Orallar Ziraî Ürünler Üretim Paz. San. ve Tic. A.Ş.'nin ödülü Ömür Oral'a takdim edildi.



Yumurta ihracatı şampiyonlar listesinin 1. sıradaki Pak Tavuk'un ödülü, Anahid Bozacıyan ve Arto Oksayan Sevan'a takdim edildi.



Yumurta ihracatı şampiyonlar listesinin 3. sıradaki Hastavuk'un ödülü, Hüseyin Berkant Güven'e takdim edildi.



Yumurta ihracatı şampiyonlar listesinde yer alan ilk 10 firma: 1- Pak Tavuk 2- Orallar Ziraî Ürünler Üretim Paz. San. ve Tic. A.Ş. 3- Hastavuk Gıda Tarım Hayvancılık San. ve Tic. A.Ş. 4- Garanti Tavukçuluk Gıda Nakl. Akar. İç. ve Dış Tic. A.Ş. 5- Demir Damızlık 6- Verim Gıda 7 - Hastavuk Yum. Dam. 8- Şenpiliç 9- Emin Piliç 10- Foldan Tavukçuluk

hayvansal mamuller sektörünün 2024 yılında, bir önceki yıla kıyasla yüzde 11 oranında artış ile 3 milyar 863 milyon dolar ihracat yaptığını belirtti. Sezer; bu ihracat rakamının 2 milyar 83 milyon dolarının su ürünleri, 675 milyon dolarının kanatlı eti, 529 milyon dolarının yumurta, 364 milyon dolarının süt ürünleri ve 174 milyon dolarının et ürünlerinden oluştuğunu bildirdi. Sezer, 2024 yılında sektörün en fazla 590 milyon dolar ile Irak, 481 milyon dolar ile Rusya, 251 milyon dolar ile İtalya'ya ihracat yaptığını kaydetti.

Sezer, İstanbul Su Ürünleri ve Hayvansal Ma-

muller İhracatçıları Birliği'nin (İSHİB) ise bir önceki yıla kıyasla yüzde 12,6 oranında artış ile 1 milyar 201 milyon dolar ihracat yaptığını söyledi.

### "Tavuk ürünleri ihracatında Avrupa'ya kapı aralandı"

2025 yılı hedeflerinden bahseden Başkan Müjdat Sezer, sektör ihracatının 4,5 milyar dolar olarak gerçekleşmesini beklediklerini ifade etti. Sezer sözlerine şöyle devam etti: "Birlik olarak bakanlıklarımız destekleri ile dünyanın dört bir yanına ihracat yapabilmemiz için var gücümüzle ve ihracatçılarımızın gayretleriyle çalışmalarını

mızı sürdürmeye devam ediyoruz. Önümüzdeki dönemde, sektör olarak 2025 beklentimiz Çin'e kanatlı ürünleri ihracatımızın açılması, su ürünleri sektöründe kapalı olan kalemlerin ihracata başlaması ve Suriye gibi potansiyel ülkelerle olan ticaretimizin artması. Ayrıca, kanatlı ürünleri sektöründe en önemli hedef pazarımız olan AB'ye ısıtılmış ürünlerin ihracatı başladı. Tavuk ürünleri ihracatında Avrupa'ya kapı aralandı diyebiliriz. Bir sonraki adım taze ve dondurulmuş ürünlerin ihracatının açılmasıdır."

İhracatta hedeflerinin, katma değeri yüksek

Şartlar eşit görünse de,

# **KALİTE HER ZAMAN AĞIR BASAR!**





## BEYAZ ET İHRACATI ŞAMPİYONLARI



Beyaz et ihracatı şampiyonlar listesinin 2. sıradında olan Şenpiliç'in ödülü Volkan Tunçyürek'e takdim edildi.



Beyaz et ihracatçıları 1. si Banvit'in ödülü Selçuk Özkuş'a takdim edildi.



Beyaz et ihracatı şampiyonlar listesinin 3. sıradında yer alan Hastavuk'un ödülü, Orhan Öksüz'e takdim edildi.



Beyaz et ihracatı şampiyonlar listesinde yer alan firmalar sırasıyla: Banvit, Şenpiliç, Hastavuk Gıda, Bupiliç, Sahra Gıda, Yelkenler Tavukçuluk, Erpiliç, Kesimhane Hayvancılık, Alise

ürünlere öncelik vermek ve ileri işlenmiş ürünlere odaklanarak birim fiyatı yüksek ürünlerin satışını artırmak olduğunu vurgulayan Sezer, bununla beraber sektörün Türkiye ekonomisine katkısının daha da artacağını söyledi.

### “Üretim artışının sağlanması en önemli hedef”

Dünya genelinde yaşanan savaşların küresel gıda tedarikini zora sokmaya devam ettiğini kaydeden Başkan Sezer, “Sektörümüz bu zorlu durumu avantaja dönüştürmek ve gıda talebinin ülkemize akmasını sağlamak için tüm çalışmaları yapmaya devam ediyor. Bunun için gerekli olan üretim artışının sağlanması en önemli

hedef olarak önümüze çıkıyor. Su ürünleri ve hayvansal mamuller sektörü olarak üretimin artırılmasına yönelik yatırımları önemsiyoruz. İleride artan tüketimleri zamanında karşılayabilmek için bugünden acilen IPARD kaynaklarının yeni üretim birimlerine artırılması ve kullanılması gerekmektedir. Bu tarz yatırımlar yüksek maliyetli yatırımlar olduğundan devletin desteklemesi çok önemli. Yine su ürünleri olsun kanatlı sektörü olsun kırsal kesimde istihdamı sağlayan, bu yanı ile köyden kente göçün de azalmasını sağlayan, topluma sosyolojik olarak olumlu etkileri olan bir sektöürüz. Ancak kırsalda çalışma şartlarının iyileştirilmesi buralarda ça-

lışmayı cazibeli hale getirir ve artırır. Sektör olarak canlı ile uğraşan bu anlamda meşakkatli dolayısıyla, diğer sektörlerin de yaşadığı istihdam sorununu daha güçlü yaşayan bir sektöürüz. Bu itibarla yine devletin üreticiye, işverene vereceği destekler bizim de elimizi güçlendirecek ve sahadaki istihdamı artıracaktır” dedi.

Başarılı ihracatçılara ödülleri veren İSHİB Başkanı Müjdat Sezer'e; İstanbul Mobilya, Kağıt ve Orman Ürünleri İhracatçıları Birliği Başkanı Erkan Özkan, İSHİB Başkan Yardımcısı Oğulcan Kemal Sağun ile İSHİB Başkan Yardımcısı Teoman Durukan eşlik etti.



## Lohmann LSL - Lite Europe

*Yeni bir yıldız doğdu!*



Balkan Mh. Hasanağa Cd. No: 8/1 Nilüfer, Bursa / TÜRKİYE

🌐 [www.hastavuk.com.tr](http://www.hastavuk.com.tr) ✉ [info@hastavuk.com.tr](mailto:info@hastavuk.com.tr) ☎ +90 224 470 27 00







**Pastoral Gıda Genel Müdürü Dr. İrfan Çoban** ile gerçekleştirdiğimiz röportajda “Hayvan sağlığı ve refahı adına bugünün ve yarının sorunlarını ve Pastoral Gıda olarak bunlara uygun hangi çözümleri getirmeye çalıştıklarını konuştuk. **Dr. İrfan Çoban** “Hepimizin bildiği gibi dünyada nüfusun artması ile birlikte bizleri iklim, su, çevre ve gıda ile ilgili büyük sorunlar bekliyor. Bu nedenle sadece halihazırda hayvancılık sektörünü etkileyen sorunların yanında yakın gelecekte karşılaşacaklarımızı da ön görerek çözümler geliştirilmesi gerekiyor. Bu problemlerin sonuçları sektöre nasıl yansıyor ve bunun için ileride nelere ihtiyacımız olacak hangi tedbirleri almamız gerekecek? Bu sorular üzerinde düşünülmesi gerekiyor” diyor



Pastoral Gıda Genel Müdürü Dr. İrfan Çoban:

"Hayvan sağlığı ve refahını arttırabilmek için  
bugünün ve yarının sorunlarına  
uygun çözümler getiriyoruz".



"Pastoral'de tabii ürün satışının yanı sıra zaman içerisinde bazı katkıların Türkiye'de üretilmesi ya da daha önce hiç kimsenin belki bulmadığı yeni, inovatif yem katkılarının geliştirilmesi konusunda bir fikir oluşturduk ve bu doğrultuda küçük bir ARGE ekibi kurduk".



#### Dr. İrfan Çoban kimdir?

1984-1988 yılları arasında Ege Üniversitesi Zootekni Bölümünde Lisans eğitimi, 1988 – 1991 arasında Ege Üniversitesi Fen Bilimleri Fakültesi'nde Zootekni Bölümünde Yüksek Lisansını, 1993-2000 yılları arasında da Ankara Üniversitesi Fen Bilimleri Enstitüsü Hayvan Yetiştirme Anabilim Dalında Doktorasını tamamlıyor.

#### Biokey'in kuruluşu

1999'dan 2010 yılına kadar Evonik firmasında Ülke Müdürü olarak görev aldıktan sonra 2010 yılında Biokey Gıda, Tarım ve Hayvancılık Ltd. Şti.'ni kuruyor. Halen, 2020 yılında DSM ANH bünyesine katılan Avusturya menşeli biyoteknoloji firması BIOMIN GmbH ortaklığıyla çalışmalarını sürdürerek, Biokey Gıda, DSM-Firmenich ile Biomin ürünlerinin Türkiye'deki satış ve teknik desteğinden sorumlu tek yetkili şirketi olarak büyük bir uyum ve işbirliği içerisinde çalışmalarına devam ediyor. Kanatlı, ruminant ve su ürünleri sektörlerine hizmet veren Biokey'in ürün port-

foyü; mikotoksin risk yönetimi ve hayvan performansı geliştirme ürünlerinin yanı sıra; yem sektörünün ihtiyaçlarına ilişkin doğal yem katkıları çözümlerini kapsıyor.

#### Pastoral'in doğuşu

Sonrasında 2019 yılında Pastoral firması kuruyor. Pastoral Gıda ve Tarım Ltd Şti; 2020 yılı başında İzmit Dilovası'ndaki üretim tesislerinde faaliyetlerine başlıyor. Pastoral Gıda, dünya çapında yenilikçi, güvenilir ve çözüm odaklı iş ortaklarıyla çalışmayı prensip edinerek, hayvan besleme sektörü için katma değer yaratan hayvan sağlığı ve performansı çözümlerinin yanı sıra, yem sektörünün özel ihtiyaçlarına ilişkin doğal yem katkıları geliştiriyor.

Üretim tesisinin kurulmasından sonra Pastoral Gıda firması, alınan distribütörlükler ile büyümeye gelişmeye devam ediyor. Kanatlı, ruminant ve su ürünleri alanlarında ürün çeşitliliğini artırıyor. Tamamen titizlikle yapılan firma ve ürün seçimleri sonucunda alınan bu distri-

bütörlüklerden birisi ana iş alanı madencilik olan Fransız Roullier Grubu içerisinde yer alan TIMAB Magnesium ile çalışmaya başlıyor. TIMAB Magnesium dünyanın farklı bölgelerinden de magnezyum alımı yapıyor. Kendisine ait en büyük magnezyum tesisi de İspanya'da bulunuyor.

Mineral şirketi TIMAB Magnesium, pHix-up ürünüyle rumen pH'nı dengelemek için hızlı ve uzun süreli etki ile maliyet arasında optimum dengeyi sağlayan yenilikçi bir yol bulduğuna inanıyor. Phix-Up bu özelliği ile ruminantlarda asit tamponlayıcı görevini üstleniyor.

**Dr. İrfan Çoban** bu konuda şu bilgileri veriyor "Ürünün etkisini teyit etmek için öncelikle Türkiye'de ileri gelen çiftliklerde denemeler yaptık. Bu ürün özünde asit tamponlayıcı görevi yapıyor; özellikle süt ineklerinde rasyona bağlı olarak hayvanların rumenlerindeki pH zaman zaman 6 ve altına düşebiliyor. Bu aynı insanlardaki gibi asidite yaratıyor ve hayvanın hem sağlığını hem de performansını olumsuz etkiliyor. Bunun için zaten hayvancılıkta kullanılan ve bilinen bazı

# pHix-up®

## GÜÇLÜ YENİLİKÇİ & DOĞAL

Rumen pH'ı üzerinde güçlü, hızlı ve sürdürülebilir etki göstererek, ruminantların performansını doğal olarak destekler.



Rumen  
pH'ı üzerinde  
**HIZLI & UZUN  
SÜRE ETKİLİ**

Rasyon  
& performansları  
**GÜVENCE  
ALTINA ALIR**



Sodyum  
bikarbonata göre  
**3X DAHA  
GÜÇLÜ**  
etki

**YÜKSEK  
ÇÖZÜNÜRLÜKLÜ**  
magnezyum

**Mg**  
48.5%

**ORGANİK**  
tarıma uygun



Asidozun  
önlenmesi için  
kanıtlanmış  
**ETKİNLİK**  
*J. Dairy Sci. 101:1-12*



**pHix-up uygulaması rumen  
asiditesini yönetmenize yardımcı olur**

Uygulama ile pHix-up dozunu rasyonunuza  
göre ayarlayabilirsiniz







Dr. İrfan Çoban ve Mehmet Çelik - Roullier Grup İnovasyon Merkezinde.

tamponlayıcı maddeler var. Karbonatın yanısıra magnezyum oksit de bilinen bir tamponlayıcıdır. Ancak pHix-up farklı ve üst segment bir ürün. Bütün dünyadan seçilmiş farklı magnezyum kaynaklarının özel olarak işlenmesiyle ortaya çıkarılmış. Dolayısıyla diğer tamponlayıcılara göre çok daha düşük dozajlarla çok etkili bir şekilde rumen asidesini, asidozunu düşürebiliyor.

pHix-up sodyum bikarbonata göre birim dozda 3,25 kat daha etkili. Aynı zamanda dolaylı olarak süt yağını ve kalitesini de yükseltiyor. İlk önce biz de Türkiye’de denemeler yaparak bunu kanıtladık. Hayvanların rumenine boluslar yerleştirildi ve boluslar sürekli pH’yi ölçüp dışarıdaki bir alıcıya bu verileri sürekli aktardılar. pHix-up kullanan grupla kullanmayan grupları karşılaştırdığımızda gerçekten ürünün çok etkin olduğunu gördük. pHix-up, toz bir ürün. TMR’a karıştırılıyor. Aynı zamanda yem fabrikasından da verilme imkanı var. Yeme de karıştırılabilir. İşte bu çalışmanın akabinde hızlı bir şekilde piyasaya girmeye başladık ve şu anda gerçekten günden güne hızlanan bir satış grafiği yakaladık”.

#### Big-Bang’e kadar uzanan Magnezyum Müzesi

TİMAB, Ar-Ge’ye oldukça önem veren bir firma ve hatta bir Magnezyum Müzesine sahipler. Müze, gerçekten görülmeye değer vizyoner bir bakış açısı ile kurulmuş. Madencilik evrenin başlangıcına kadar uzanıyor: “Big-Bang’e kadar uzanıyor diyebilirim. Dünyanın oluşumu, dünya oluşurken minerallerin oluşumu, farklılaşması aynı türden bile olsalar dünyanın değişik yerlerinde nasıl farklılaştığını çok ince ayrıntısına kadar işlenmiş müzede. Sonrasında da bu mi-



Pastoral ekibi Agri-Expo Fuarında

nerallerin insanlarda ve hayvanlarda ne işe yaradıkları anlatılıyor. Üstelik ücretsiz gezilebilen sıradışı bir müze diyebilirim.

#### Pastoral’ın İş Birlikleri ve Gelecek Hedefleri

**Dr. İrfan Çoban**, Pastoral’ın iş birlikleri hakkında şu bilgileri veriyor: “Pastoral olarak Belçikalı Proviron firması ile iş birliğine başladık. Proviron kendisini dünyaya “Yenilikçi ara ürünler üreten bir kimya şirketi” olarak tanıtmaktadır. 1977’den bu yana sürdürülebilir yöntemlerle üretim yapan Proviron ile orta zincirli yağ asitleri konusunda çalışmalar yürütüyoruz. Kanatlı, ruminant ve su ürünleri sektöründe önemli sonuçlar almayı hedefliyoruz”. Bunların yanı sıra ‘private label’ ürünlerimiz ve ADM ile iş birliğimiz de devam ediyoruz.

#### PASTORAL AR-GE MERKEZİ

**Dr. İrfan Çoban** ile gelecek hedefleri üzerine konuşurken şöyle diyor: “Pastoral’de tabii ürün satışının yanı sıra zaman içerisinde bazı katkılarının Türkiye’de üretilmesi ya da daha önce hiç kimsenin belki bulmadığı yeni, inovatif yem katkılarının geliştirilmesi konusunda bir fikir oluşturduk ve bu doğrultuda küçük bir ARGE ekibi kurduk. TÜBİTAK’tan projeler olarak bir ARGE laboratuvarı ve platformu oluşturduk”. Dr. Çoban’a Ar-Ge’den beklentilerini sorduğumuzda şu şekilde yanıtıyor: “Biz şimdiye kadar uzmanlığımız da bu alanda olduğundan özellikle hayvan sağlığı ve hayvan refahını artırıcı ürünler üzerinde çalıştık. Hayvan sağlığı ve refahını arttırabilecek aynı zamanda hayvan beslemede destekleyici olabilecek yeni inovatif ürünler yaratmayı amaçlıyoruz. Bunlar şimdiye kadar



Dr. Emin Ürkmez pHix-up saha çalışmalarında.

hiç piyasaya çıkmamış ürünler ya da bu tip ürünlerin daha geliştirilmiş modelleri şeklinde de olabilirler. Şu anda özellikle mikro alglerle ilgili devam eden bir projemiz var. Yani diğerleriyle ilgili belki çok fazla detay vermeye gerek yok şu anda ama yine aynı zamanda hayvan sağlığının desteklenmesi amaçlı bir başka projemiz de devam ediyor.

Son olarak Dr. İrfan Çoban’a vermek istediği mesajı soruyoruz ve şöyle yanıtıyor: “Bizim Biokey olarak mottomuzu ‘her zaman sorunlara uygun çözümler getirebilmek’ olarak benimsemiştik. Eğer elimizde böyle bir çözüm yoksa zaten hiç bir zaman ürün önermeyiz. Ama bizim amacımız her zaman hayvanlardaki sorunlara uygun bir çözüm getirebilmek, sunabilmek. Bu mutluluğumuz Pastoral’de de aynen devam ediyor. Hayvan sağlığı ve refahını arttırabilmek için hem bugünün hem de geleceğin sorunlarına uygun çözümler bulmaya ve getirmeye çalışıyoruz. Hepimizin bildiği gibi dünyada nüfusun artması ile birlikte bizleri iklim, su, çevre ve gıda ile ilgili büyük sorunlar bekliyor. Bu nedenle sadece halihazırda hayvancılık sektörünü etkileyen sorunların yanında yakın gelecekte karşılaşılabileceklerimizi de ön görerek de çözümler geliştirilmesi gerekiyor. Bu problemlerin sonuçları sektöre nasıl yansıyor ve bunun için ileride nelere ihtiyacımız olacak, hangi tedbirleri almamız gerekecek gibi sorular üzerinde düşünülmesi gerekiyor” diye gelecekte yaşanabileceklere dikkat çekerek buna hazırlanmak gerektiğini vurguluyor.





**hayvan sağlığında net çözümler**

**netfarma®**  
netfarma.com.tr





## SenseHub Dairy ile Hayvancılıkta Verimlilik Artıyor, Gıda Güvenliği ve Arzı Destekleniyor

Dünya nüfusu hızla artarken, gıda güvenliği ve yeterli protein arzı küresel ölçekte giderek daha kritik bir hale geliyor. Mevcut doğal kaynakların verimli kullanımı, sürdürülebilir tarım ve hayvancılık uygulamaları ön plana çıkıyor. Bu noktada hayvancılıkta da sürekli gelişen teknolojik çözümler, süt ve et üretiminin sürekliliğini ve verimliliğini sağlamak için önemli bir rol oynuyor.

MSD Hayvan Sağlığı bünyesindeki en önemli teknoloji çözümlerinden biri olan **SenseHub Dairy**, 5000 hayvana kadar bireysel düzeyde izlenebilir ve yönetilebilir bir ekosistem sunarak, hayvan refahını ve işletme performansını artırırken, gıda güvenliği ve arzının sürekliliğine de büyük katkı sağlıyor.

Hayvanların hareketlerini, yeme davranışlarını ve süt verimini gerçek zamanlı olarak izleyerek hayvan sağlığına dair verileri erken uyarı sistemleri ile sunan **SenseHub Dairy**, hastalıkların erken tespit edilmesine yardımcı olarak tedavi süreçlerini hızlandırıyor. Bu sayede gereksiz ilaç kullanımının azaltılmasına, süt üretiminin daha sağlıklı ve verimli hale gelmesine olanak tanıyor.

# Bovilis® Rotavec® Corona Neden Dünyanın Lider Buzağı İshali Aşısıdır?

3 yaygın buzağı ishali patojenine karşı  
yüksek antikor seviyelerini indükler. [1]



## GENİŞ AŞILAMA PENCERESİ

Geniş aşılama penceresi sayesinde farklı buzağılama tarihine sahip ineklerin aynı gün aşılanmasına olanak tanır. (Buzağılamadan 12-3 hafta önce)



## KULLANIŞLI AMBALAJ

PET şişe sayesinde cam kırıklarını ve doz kaybını ortadan kaldırır.



## YÜKSEK ETKİNLİK

3 yaygın ishal patojenine karşı yüksek düzeyde antikor üretimi sağlar.  
BoRV, BoCV, E.coli K99 (F5) & F41



## TEK DOZ AŞILAMA

Düvelerde ve ineklerde sadece 2ml - tek doz aşılama bağışıklık yanıtı için yeterlidir.  
Hayvanların stresini ve taşıma maliyetlerini azaltır.



## UZUN SAKLAMA KOŞULU

Daha sonra kullanılmak üzere açıldıktan itibaren 28 gün boyunca kullanılabilir.

### Referanslar:

- 1.Recca et al., Comparative lactogenic antibody responses of cattle from European old tries with a new enteric disease vaccine, Veterinary Record 2003 (152): 751-752.
- 2.Data on file.





**SenseHub Dairy**, gelişmiş izleme teknolojisi ile ineklerin kızgınlık dönemlerini doğru ve hassas bir şekilde tespit edebiliyor, bu sayede doğru zamanda tohumlama yapılabiliyor ve çiftlikler açık gün sayılarını azaltarak üreme verimliliğini artırıyor. Daha hızlı ve doğru tespitler, çiftlik sahipleri için ekonomik kayıpların önüne geçilmesini sağlarken, veteriner hekimlere de daha etkili bir yönetim imkânı sunuyor.

Hayvan refahı açısından da büyük bir dönüşüm sağlayan **SenseHub Dairy**, hayvanların fizyolojik durumlarını yakından izleyerek stres seviyelerinin düşmesine ve genel sağlık durumlarının iyileşmesine yardımcı oluyor. Doğru zamanda besleme ve bakım yapılmasını sağlayarak hayvanların yaşam kalitesini artırıyor. Mutlu ve sağlıklı

hayvanlar, üreticiler için de daha yüksek ve kaliteli süt üretimi anlamına geliyor.

**SenseHub Dairy Teknoloji Çözümü**, süt üretiminin sürekliliğini sağlayarak gıda arzının istikrarlı bir şekilde sürdürülmesine katkı sağlıyor. Hayvanların süt verimliliğinin takibi ve döl verimliliğinin optimize edilmesi sayesinde, çiftliklerdeki kayıplar en aza indiriliyor. Aynı zamanda, sistemin sunduğu detaylı veriler ile hayvan sağlığına dair risk faktörleri önceden belirlenerek önlem alınabiliyor.

**SenseHub Dairy**'nin son tüketicilere, çiftlik sahiplerine, veteriner hekimlere ve hayvanlara doğrudan fayda sağladığını ifade eden **MSD Hayvan Sağlığı Ruminant Teknolojileri Lideri Doğuş Palavan Özkan**, "MSD Hayvan Sağlığı sürü teknolojileri sayesinde son tüketiciler daha güvenilir ve kaliteli süt ve et ürünlerine ulaşırken, çiftlik sahipleri operasyonel verimliliğini artırabilir. Veteriner hekimler, hastalıkları daha erken tespit ederek hayvanların iyileşme sürecini hızlandırırken, hayvanlar da daha sağlıklı ve konforlu bir yaşam sürebilir. Günümüz ve gelecek nesillerin sağlıklı ve güvenilir gıdaya erişimini destekliyoruz. Hayvan refahını ve sağlığını geliştirerek gıda güvenliğini destekleyen teknolojiler sunmaya, dijital teknoloji çözümlerimiz ile yarattığımız çiftlik ekosistemini geliştirmeye devam edeceğiz".



MSD Hayvan Sağlığı Ruminant Teknolojileri  
Lideri Doğuş Palavan Özkan



# SANGROVIT®

Yem değişikliği, tedaviler,  
nakil, sıcak stresi...  
Yetiştirmede karşılaşılan  
zorluklar, hayvanlarımız ve  
üretim sistemlerimiz  
kadar çeşitlidir.

Çok sayıda çalışma,  
Sangrovit®'in gerçek değerinin özellikle,  
stresin arttığı dönemlerde  
ortaya çıktığını göstermektedir.  
Sangrovit® bağırsak bütünlüğünü iyileştirerek  
yemden yararlanma ve performansı artırır.

## Yeminize güç katın



*Bilimsel & pratik  
olarak kanıtlanmış*



*Bitkisel bazlı*



*Standardize &  
belgelendirilmiş*



Daha fazla bilgi için

**NutriMOORE®**  
MORE than nutrition  
Bir PHYTOBIOTICS kurumu

NUTRIMOORE HAYVAN SAĞLIĞI VE BESLENME ÇÖZÜMLERİ A.Ş.  
Caddesi Mh. Mustafa Kemal Cd. Hukukçular Tower A Blok No:35  
Kartal-İSTANBUL / TÜRKİYE | Tel: +90 (216) 970 16 05  
Faks: +90 (850) 522 54 03 | Kayıt Numarası: a TR - 3400251  
www.nutrimoore.com | info@nutrimoore.com |



Sadece bir hayvanın yaşam boyu sağlığına ve performansına odaklanan hayat siklusunu değil, daha geniş bir vizyonla sağlık, performans, doğa ve ilgili diğer tüm paydaşları içine alan "yaşam döngüsü"nü mercek altına alıyoruz. Yaşam döngüsü konsepti, bir hayvanın hem hayat boyu sağlıklı bir performans sergilemesini hem de sürüdeki diğer hayvanlarla, dünyaya getirdiği yavrularla, onların gelecekteki performanslarıyla, çevreyle ve hatta ürünlerinin toplum sağlığıyla ilişkilerini de kapsamakta.





## SÜT VE SÜT ÜRÜNLERİ İHRACATI ŞAMPİYONLARI



Süt ve Süt Ürünleri ihracatının 2. şampiyonu Rella Gıda.



İSHİB 2024 yılı Süt ve Süt Ürünleri ihracat şampiyonu Ak Gıda oldu.



Süt ve Süt Ürünleri ihracatının 3. şampiyonu Malkara Birlik oldu..



Süt ve süt ürünleri ihracatı şampiyonlar listesinde yer alan firmalar sırasıyla: 1- Ak Gıda, 2- Rella Gıda, 3- Malkara Birlik, 4- Süttaş, 5- Enka, 6- Bahçıvan, 7- Teksüt, 8- Astosan 9- D.M. Gıda, 10 Eker Süt

# Süt ve Süt Ürünleri sektörünün ihracat şampiyonları **ödülleri**ni aldı

İstanbul Su Ürünleri ve Hayvansal Mamuller İhracatçıları Birliği (İSHİB), 2024 yılında sektörel bazda en fazla ihracat yaparak ülke ekonomisine katkıda bulunan üyelerini ödüllendirdi. Birlik üyeleri arasında en fazla ihracat yapan 10 firmanın açıklandığı törende; birlik bünyesinde yer alan 6 alt sektörde en fazla ihracat yapan firmalara da ödülleri verildi. Ödüller, Arı ürünleri, Et ürünleri, Süt ve süt ürünleri, Yumurta, Beyaz et, Balıklar ve su ürünleri ve Birlik geneli kategorilerinde verildi.

# SÜT HUMMASININ ÖNÜNE GEÇİN

  
BOVIKALC®



## SÜT HUMMASINA KARŞI KALSİYUM DESTEĞİ



## ET VE ET ÜRÜNLERİ İHRACATI ŞAMPİYONLARI



Et ve et ürünleri kategorisinin ihracatı şampiyonları: 1- Amana Foods, 2- Rapak Sanayi, 3- Banvit, 4-İntergurme, 5-Namet Gıda, 6- Lider bağirsak, 7- Danet, 8- Akşeker, 9- Hastavuk, 10- Feyzullah Sayın

## BİRLİK GENELİ İHRACAT ŞAMPİYONLARI



Birlik geneli şampiyon firmalar sıralaması: 1- Kemal Balıkçılık, 2- Banvit, 3- Şenpiliç, 4-Pak Tavuk, 5- Hastavuk, 6- Orallar, 7- Ak Gıda, 8- Rella Gıda, 9- Fokacı Su, 10- Bupiliç.

Törenin açılış konuşmasını yapan İSHİB Yönetim Kurulu Başkanı Müjdat Sezer, su ürünleri ve hayvansal mamuller sektörünün 2024 yılında, bir önceki yıla kıyasla yüzde 11 oranında artış ile 3 milyar 863 milyon dolar ihracat yaptığını belirtti. Sezer; bu ihracat rakamının 2 milyar 83 milyon dolarının su ürünleri, 675 milyon dolarının kanatlı eti, 529 milyon dolarının yumurta, 364 milyon dolarının süt ürünleri ve 174 milyon dolarının et ürünlerinden oluştuğunu bildirdi. Sezer, 2024 yılında sektörün en fazla 590 milyon dolar ile Irak, 481 milyon dolar ile Rusya, 251 milyon dolar ile İtalya'ya ihracat yaptığını kaydetti.

The art of mixture.



# MiaQlyte

Genç ruminantların ishal vakalarında dehidrasyona son

- İshal sırasında karşılaşılan tipik komplikasyonlar
- Tam destek için iyi tasarlanmış bir kompozisyon
- Hızlı ve çabuk uygulama



# MiaFirstAid P

Sindirim sistemine hızlı destek

- iştah artırıcı
- hızlı etki
- kolay uygulama



**Daha fazla ürün bilgisi:**



MiaFirstAid P



MiaQlyte



**MIAVIT GmbH**  
Robert-Bosch-Straße 3 · 49632 Essen (Oldb.) · Germany  
Tel. +49 5434 820 · info@miavit.de · www.miavit.com

[www.miavit.com](http://www.miavit.com)





## Süt ve yem sanayicilerine soruşturma açıldı

Rekabet Kurumu, aralarında tanınmış dev firmaların da olduğu süt sektöründe 52 şirket ve 1 dernek, yem sanayinde 3 şirket olmak üzere toplamda 56 kuruluşa soruşturma açtı.

Rekabet Kurumu, süt sektöründe 52 şirket ve 1 dernek, yem sanayinde 3 şirket olmak üzere toplamda 56 kuruluşa soruşturma açtı. Soruşturma açılan şirketler arasında Türkiye'nin en bilinen markaları da var.

Rekabet Kurumu, üreticiden çiğ sütü alanlara, paketlenmiş süt ve süt ürünleri satanlar ile süt yemi satanlara yönelik soruşturma başlattı.

Kurum'dan yapılan açıklamada özetle şu bilgilere yer verildi: "Çiğ süt alımı, süt yemi satışı ve

paketlenmiş süt ve süt ürünleri üretimi ve satışı pazarlarında faaliyet gösteren bazı teşebbüslerin ve Ambalajlı Süt ve Süt Ürünleri Sanayicileri Derneği'nin fiyat tespiti, pazar paylaşımı ve rekabete hassas bilgi değişimi gibi eylemlerde bulunmak suretiyle Rekabet Kanun'un 4. maddesini ihlal ettikleri iddiasına yönelik olarak yürütülen ön araştırma Rekabet Kurulunca karara bağlandı ve süt sektöründe 52 şirket ve 1 dernek, yem sanayinde 3 şirket olmak üzere toplamda 56 kuruluşa soruşturma açıldı."

**Süt sektörünün neredeyse tamamı soruşturma kapsamında**

Çiğ süt alımı pazarı bakımından 39 şirket ve Ambalajlı Süt ve Süt Ürünleri Sanayicileri Derneği'ne, süt yemi satışı pazarı bakımından 3 şirkete, paketlenmiş süt ve süt ürünleri üretimi ve satışı pazarı bakımından 13 şirket olmak üzere toplamda 55 şirket ve bir derneğe soruşturma açıldı. Soruşturma açılan şirketler Türkiye'deki süt sektörünün neredeyse tamamını kapsıyor.

BAĞIŞIKLIK İÇİN  
**Geç Kalmayın!**



Yeni Doğanların Geleceği İçin İlk 6-12 Saat Kritik Bir Dönemdir!

Dolli-Sera, yeni doğan buzağı, kuzu ve oğlakları sepsisemik, enterik ve solunum yolu enfeksiyonlarına karşı korumaya ve tedaviye yardımcı olur.

**DOLLI-SERA**

BUZAĞI, KUZU VE OĞLAK İÇİN ANTİSERUM



Salmonella dublin, Salmonella typhimurium, Pasteurella multocida, Mannheimia haemolytica, Trueperella (Arcanobacterium) pyogenes ve Escherichia coli antijenlerine ve Clostridium perfringens Tip C  $\beta$  toksinine bağlı buzağı, kuzu ve oğlakların sepsisemik, enterik ve respiratorik enfeksiyonlara karşı koruyucu ve hastaları tedavi etmek amacıyla kullanılan hiperimün serumdur.





# Yapay zeka ve dijital teknolojilerin hayvancılıktaki rolü

Prof. Dr. Aleksandar Selakov

Yapay zeka ve dijital teknolojilerin hayvancılığa entegrasyonu, daha büyük bir dönüşümün sadece başlangıcıdır. Gelecekteki gelişmeler muhtemelen farklı sistemler arasında birlikte çalışabilirliğe odaklanacak ve çiftlikler için birleşik bir dijital ekosistem oluşturacaktır. Örneğin, sensörler, dronlar ve yem formülasyon yazılımları, bütünsel içgörüler sağlamak için sorunsuz bir şekilde veri alışverişinde bulunarak üretkenliği ve sürdürülebilirliği daha da artırabilir.





## BRD'ye karşı tek dokunuşta Baytril™ Uno etkisi



### Baytril™ Uno



Baytril™ Uno Enjeksiyonluk Çözelti Bileşimi: 1 ml sarımtırak çözelti 100 mg Enrofloksasin ihtiva eder.  
Pazarlama İzin Sahibi Adı ve Adresi: Elanco Hayvan Sağlığı Ltd. Şti. Cevizli Mahallesi, Tugay Yolu  
Caddesi, No:69/A, İç Kapı No:123 Maltepe/İstanbul Tel: 0216 766 23 37

Baytril™ Uno, Elanco ve diagonal bar logosu Elanco veya iştiraklerinin ticari markalarıdır.

©2025 Elanco veya iştirakleri.

PM-TR-24-0081

**Elanco**

TM





Yapay Zeka (AI) ve dijital teknolojiler, hayvancılığı tarihte eşi benzeri görülmemiş bir hızla dönüştürüyor. Bu araçlar geleneksel uygulamaları yeniden şekillendirerek tüm sektörde daha verimli, sürdürülebilir ve üretken operasyonlara olanak sağlıyor. Gelişmeler devam ettikçe, hayvancılığın geleceği muhtemelen yapay zeka, robotik ve gerçek zamanlı IoT (Nesnelerin İnterneti) verilerini birleştiren tam entegre sistemler tarafından tanımlanacaktır.

#### YAPAY ZEKA İLE ÇİFTLİK YÖNETİMİNİ OPTİMİZE ETMEK

Yapay zeka sistemlerinin çiftlik operasyonlarını kolaylaştırmada çok değerli olduğu kanıtlanmıştır. Tahmine dayalı analitik ve makine öğrenimi algoritmaları, büyük veri kümelerini analiz ederek kalıpları belirliyor ve çiftçilerin bilinçli kararlar almasına yardımcı oluyor. İster hayvan sağlığını izlemek, ister hastalık salgınlarını tahmin etmek veya yem programlarını yönetmek olsun,

yapay zeka odaklı içgörüler, riskleri en aza indiriyor ve verimliliği en üst düzeye çıkarıyor.

Nesnelerin İnterneti (IoT) cihazlarının kullanımı çiftlik yönetimini de daha ileri taşıdı. Çiftlik hayvanları üzerindeki giyilebilir sensörler kalp atış hızı, vücut sıcaklığı ve aktivite seviyeleri gibi parametreleri izliyor. Bu gerçek zamanlı veriler, sadece sağlık sorunlarının erken tespit edilmesine yardımcı olmakla kalmıyor, aynı zamanda hayvanlar için en uygun bakımın sağlanmasına da olanak tanıyor. Dahası, bu sistemler anormallik durumunda çiftçileri veya veteriner hekimleri otomatik olarak uyararak kritik sorunların ele alınması için gereken süreyi kısaltabiliyor.

#### HAYVANCILIK BAKIMINDA YAPAY ZEKA DESTEKLİ YENİLİKLER

Yapay zeka teknolojileri aynı zamanda daha akıllı besleme, sağlık takibi ve çevre yönetim sistemleri sağlayarak hayvan refahını da artırıyor. Örneğin, yapay zeka destekli kameralar ve

Yapay zeka teknolojileri aynı zamanda daha akıllı besleme, sağlık takibi ve çevre yönetim sistemleri sağlayarak hayvan refahını da artırıyor.

dronlar, çiftlik hayvanlarının davranışlarını izleyerek stres veya rahatsızlık belirtilerini tespit edebiliyor. Çiftlikler de bu davranışları analiz ederek operasyonlarını hayvanlar için daha rahat bir ortam oluşturacak şekilde uyarlayabiliyorlar.

Yeni ortaya çıkan bir teknoloji ise görüntü tanımayı kullanarak hayvanların sağlığını ve beslenme düzenlerini tek tek izlemeyi içeriyor. Bu uygulama, büyük sürülerde bile hassas izlemeyi mümkün kılarak hem verimliliği hem de hayvan refahını artırıyor.

#### TARIMDA YAPAY ZEKA UYGULAMALARI

Yapay zekanın tarımı nasıl dönüştürdüğüne dair verilebilecek birkaç örnek şunlardır:

• **Hedefli Girdi Uygulaması:** Yapay zeka destekli görüş sistemleri, ekinler arasındaki yabancı otları belirlemek için yüksek çözünürlüklü kameralar kullanır. Ardından algoritmalar, püskürtme makinelerini kontrol ederek herbisitleri (yabancı ot ilaçları) yalnızca belirlenen yabancı otlara uygular, böylece kimyasal kullanımı önemli ölçüde azaltılır, maliyetler düşürülür ve çevresel etki en aza indirilir.

• **Hayvancılık İzleme ve Yardım:** Makine öğrenimi algoritmaları, hayvanlar üzerindeki giyilebilir sensörlerden gelen verileri analiz eder. Örneğin, vücut ısını, kalp atış hızını ve aktivite seviyelerini ölçen sensörler sıcaklık stresi, hastalık veya buzağılamanın erken belirtilerini tespit edebilir. Bu bilgiler çiftçilerin zamanında müdahalede bulunmasını sağlayarak sürü sağlığını ve verimliliğini artırır.

• **Dronlarla Hassas Tarım:** Çok yönlü kameralarla donatılmış otonom dronlar, toprak nemi, mahsul sağlığı ve besin seviyelerindeki değişiklikleri tespit etmek için tarlaları araştırır. Yapay zeka, hassas sulama programları veya gübre uygulamaları önermek, kaynak kullanımını optimize etmek ve verimi artırmak için verileri analiz eder.

# 04:37



Gündüz veya gece, yağmur veya güneş; siz veteriner hekimlerin en önem verdiği konu hayvanların sağlığıdır! Etkinliği kanıtlanmış ve güvenilir anti-inflamatuar METACAM® her ihtiyacınız olduğunda yanınızda!

  
metacam®

 **Boehringer  
Ingelheim**

Metacam bir non-steroid anti-inflamatuar ilaçtır ve Boehringer Ingelheim'in lisanslı markasıdır. Daha fazla bilgi için bölgenizdeki Boehringer Ingelheim temsilcisiyle iletişime geçebilirsiniz.

**Hayvan Refahını Destekler**





• **Hayvancılıkta Davranış Analizi:** Görüntü tanıma kullanan yapay zeka sistemleri, hayvan davranışlarını gerçek zamanlı olarak analiz eder. Örneğin, kameralar rahatsızlık, yaralanma veya hastalığa işaret edebilecek hareket kalıplarındaki veya beslenme alışkanlıklarındaki değişiklikleri tespit edebilir. Bu, çiftçilerin hızlı bir şekilde düzeltici önlemler almasını sağlayarak hayvan refahını artırır.

Bu gelişmeler, yapay zekanın tarımdaki hem makro hem de mikro zorlukları ele alma konusundaki çok yönlülüğünü vurgulayarak çiftçiliği daha sürdürülebilir ve dirençli hale getiriyor.

#### YEM FORMÜLASYONU: HAYVANCILIK VERİMLİLİĞİNİN TEMELİ

Yem yönetimi, hayvancılığın en kritik yönlerinden biri olmaya devam ediyor. Uygun beslenmenin sağlanması hem hayvancılık uygulamalarının sürdürülebilirliğini hem de hayvanların sağlığını ve üretkenliğini etkiler.

AFOS gibi gelişmiş yem formülasyon yazılımları, kullanıcılara özgün kişiselleştirme özelliklerini, çığır açan yollarla bir araya getiriyor. Beslenme uzmanları, AFOS ile ChatGPT gibi modern yapay zeka araçlarıyla etkileşime girmeye benzer şekilde, yazılımla bir konuşma arayüzü aracılığıyla etkileşime girebilecekler. Örneğin, bir beslenme uzmanı "Aktif köpekler için organik bileşenler kullanarak yüksek proteinli, tahılsız bir formül oluşturun" diyebilir. AFOS, gelişmiş istem mü-

hendisliğini kullanarak bu girdileri yorumlar ve talebe göre uyarlanmış temel bir tarif oluşturur. Ayrıca AFOS, nihai yem formülünü analiz etmek, optimum beslenme dengesi ve maliyet verimliliği sağlamak amacıyla iyileştirme için uygulanabilir önerileri sunmak üzere geliştirilmektedir. Bu sezgisel, diyaloga dayalı yaklaşım, yem formülasyonunda devrim yaratarak kullanıcıların kolaylıkla hassas ve sürdürülebilir çözümler oluşturmalarını sağlıyor.

#### DİJİTAL TEKNOLOJİLERLE SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK

Tarımda sürdürülebilirlik giderek artan bir endişe kaynağı haline geliyor ancak dijital teknolojiler, hayvancılıkla uğraşan çiftçilerin bu zorlukların üstesinden gelmesine yardımcı oluyor. Yapay zeka destekli sistemler kaynak kullanımını iyileştirerek israfı azaltıyor. Örneğin, otomatik yemleme sistemleri hassas miktarlarda yem sağlamak için sensörler kullanarak aşırı beslemeyi ve bozulmayı en aza indiriyor.

Yapay zeka ile donatılmış dronlar, çevresel izlemede çok önemli bir rol oynuyor. Bu araçlar mera sağlığını, toprak kalitesini ve su dağılımını değerlendirerek çiftçilerin ekolojik dengeyi korumak için veriye dayalı kararlar almasına yardımcı olabilir. Otomatik süt sağım sistemleri, hijyen ve tutarlılığı korurken işgücü taleplerini azaltarak verimliliği daha da artırıyor.

#### ROBOTİK TEKNOLOJİNİN HAYVANCILIĞA ENTEGRASYONU

Robotik, dijital teknolojilerin verimliliği artırdığı bir başka alandır. Otomatik makineler, artık yemleme, temizlik ve atık yönetimi gibi görevler için kullanılıyor. Örneğin, atıkları işleyen robotlar hayvanlar için daha temiz yaşam koşullarına katkıda bulunarak hastalık riskini azaltıyor ve genel refahı iyileştiriyor.

Süt hayvancılığındaki robotik sistemler, verimi en üst düzeye çıkarırken her bir hayvanın sağlığını izleyerek sağım sürecini kolaylaştırıyor. Bu araçlar, yalnızca verimliliği artırmakla kalmıyor, aynı zamanda karar verme sürecini iyileştirecek gerçek zamanlı veriler de sağlayan entegre bir ekosistem oluşturuyor.

#### HAYVANCILIKTA YAPAY ZEKA VE DİJİTAL TEKNOLOJİLERİN GELECEĞİ

Yapay zeka ve dijital teknolojilerin hayvancılığa entegrasyonu, daha büyük bir dönüşümün sadece başlangıcıdır. Gelecekteki gelişmeler muhtemelen farklı sistemler arasında birlikte çalışabilirliğe odaklanacak ve çiftlikler için birleşik bir dijital ekosistem oluşturacaktır. Örneğin, sensörler, dronlar ve yem formülasyon yazılımları, bütünsel içgörüler sağlamak için sorunsuz bir şekilde veri alışverişinde bulunarak üretkenliği ve sürdürülebilirliği daha da artırabilir.

Bu teknolojiler geliştikçe, erişilebilirlik kritik bir odak noktası haline gelecektir. Her büyüklükteki çiftliğin bu gelişmelerden yararlanabilmesini sağlamak, bu teknolojilerin yaygın bir şekilde benimsenmesi için elzemdir. Bu araçların kullanımını teşvik etmek için çiftçilere eğitim, öğretim ve kaynak sağlanmalıdır.

#### İNOVASYONU KUCAKLAMA ÇAĞIRISI

Küresel nüfusun artan taleplerini karşılarken, aynı zamanda çevresel etkiyi de en aza indirmek için, yapay zeka ve dijital araçların benimsenmesi hayvancılığın geleceği için çok önemlidir. Bu teknolojiler verimliliği, sürdürülebilirliği ve hayvan refahını artırarak tarım sektörü için daha parlak bir gelecek sunmaktadır. Bununla birlikte, bu yeniliklerin yaygın olarak benimsenmesi durumunda, güvenli ve etik kullanımlarını güvence altına almak için güçlü düzenleyici çerçevelere, mevzuatlara ve standardizasyona da ihtiyaç duyulacaktır. Hükümetler ve endüstri kuruluşları, inovasyonu teşvik ederken hem çiftçileri hem de tüketicileri koruyan yönergeler oluşturmak için birlikte çalışmalıdır. Tarım sektörü, teknolojik ilerlemeyi düzenleyici gözetim ile dengeleyerek sürdürülebilir ve adil bir gelecek inşa edebilir.

# Hepsine Karşı Tek!



Microsporum



Trichophyton



Epidermophyton

**alke**<sup>®</sup>

Merkez: Sahrayıcedit Mahallesi Batman Sokak Royal Plaza No:18 Kat:6 Kadıköy/İstanbul/Türkiye  
Telefon: 0 216 379 56 00 - Faks: 0 216 379 55 95 E-Posta: alkenet@alkenet.com - www.alkenet.com  
Daha geniş bilgi için firmamıza başvurunuz.







## TÜSEDAD YÖNETİM KURULU BAŞKANLIĞINA MÜSLÜM DOĞRU SEÇİLDİ

2017-2025 döneminde, Derneğin Yönetim Kurulu Başkanlığı görevini üstlenen Sencer Solakoğlu, görevini Müslüm Doğru'ya devretti. Müslüm Doğru, Sencer Solakoğlu'na hizmetlerinden dolayı bir plaket takdim etti.

Tüm Süt, Et ve Sığır Yetiştiricileri Derneği (TÜSEDAD) 9. Olağan Genel Kurulu'nu 9 Nisan 2025 tarihinde Ankara'da Tarım ve Orman Bakanlığı Atatürk Konferans salonunda gerçekleştirdi.

TÜSEDAD üyelerimizin yüksek katılımı ile gerçekleştirilen Genel Kurul'da, gündem kapsamında Yönetim ve Denetim Kurulu Asil ve Yedek üyelerinin seçimi gerçekleştirilerek, yeni yönetim kurulu göreve başladı.

Yönetim Kurulu kendi arasında yapmış olduğu seçim sonucunda **Yönetim Kurulu**

**Başkanlığı'na Müslüm Doğru'yu** getirdi.

2017-2025 döneminde, Derneğin Yönetim Kurulu Başkanlığı görevini üstlenen **Sencer Solakoğlu'na** plaketi yeni dönemde başkanlığı devralan Müslüm Doğru tarafından takdim edildi.

2025-2028 Dönemi Yönetim Kurulu üyeleri şu şekilde belirlendi:

**Yönetim Kurulu Başkanı: Müslüm Doğru/ Doğru Tarım**

**Yönetim Kurulu Başkan Vekili:** Nihat Öztürk/ Trakya Büyükbaş Hayvancılık

**Sayman üye:** Sinan Kolat/Rumeli Hayvancılık

**Yönetim Kurulu Sekreteri:** Arzu Şentürk Sallık/ Süt Kardeşler

**Üye:** Emirhan Orhan/Saklıbahçe Tarım

**Üye:** Sumer Tömek Bayındır/Te-Ta Teknik Tarım

**Üye:** Mehmet Ali İmamoğlu/ İmamoğlu Çiftliği

# RONOZYME® RumiStar

## Süt ineği yemlerinde mısırın tam değerini açığa çıkarır

RONOZYME® RumiStar™, süt ineği rumenindeki etkililiği gösterilmiş olan ilk yem enzimidir.

Süt ineği yemlerindeki yeni bilimsel yaklaşımla, bu inovatif yeni yem katkısı pek çok kanıtlanmış yarar sağlar:

- Mısır kullanımının verimliliğini artırır
- Rumende nişasta ve lif kullanımını artırır
- By-pass nişasta sindirimini düzeltir
- Süt verimini artırır
- Yem verimliliğini artırır
- Yemin sınırlarını genişletir

Daha fazla bilgi için:  
[dsm-firmenich.com/anh](https://dsm-firmenich.com/anh)



dsm-firmenich





## HIPRA TÜRKİYE'nin 20. Kuruluş Yılı Çiftlik Hayvanlarında Fertilite ve Meme Sağlığı Kongresi'nde Veteriner Hekimlerle Birlikte Kutlandı

Bu yıl sekizincisi düzenlenen Çiftlik Hayvanlarında Fertilite ve Meme Sağlığı Kongresi, sektör profesyonellerinin yoğun katılımıyla gerçekleştirildi. Kongrenin en dikkat çeken anları ise HIPRA TÜRKİYE'nin 20. kuruluş yılı vesilesiyle gerçekleştirdiği özel kutlama etkinlikleri oldu.

Dünyada ve ülkemizde veteriner hekimlik mesleğinin gelişimi ve hayvan sağlığının korunmasına yönelik çalışmalar ile sektörün öncü firması olan HIPRA, Türkiye iştiraki olan HIPRA TÜRKİYE'nin 20. yılını kongreye katılan 1.000'e yakın veteriner hekim ile coşkulu bir atmosferde kutladı.

Etkinlik boyunca HIPRA'nın Türkiye'deki yolculuğu, sahadaki çözüm odaklı yaklaşımı, inovatif ürünleri ve veteriner hekimlerle kurduğu güçlü iş birliği vurgulandı. Sadece bir aşı üreticisi olmanın ötesine geçerek, hayvan sağlığında küresel vizyona sahip bir çözüm ortağı haline gelen HIPRA, sektöre olan bilimsel katkıları, teknolojik altyapısı ve sürekli gelişim hedefiyle geleceğe sağlam adımlarla ilerlediğini bir kez daha katılımcılarla paylaştı.

HIPRA, 2024 yılında duyurduğu "DEĞER KATANLARA DEĞER" ilkesinin bir yansıması olarak yıl boyunca sürdürdüğü bilimsel etkinlikler zincirini, bu yılki Çiftlik Hayvanlarında Fertilite ve Meme Sağlığı Kongresi ile taçlandırdı.

Kongre süresince konuşma fırsatı yakaladığımız birçok katılımcı, HIPRA'nın kongrelerde ve bölgesel toplantılarda düzenlediği toplantılar ve sunumlarda güncel bilgilerin paylaşılması, yenilikçi aşılar ve teknolojilerin aktarımlarıyla veteriner

sahaya çok önemli bir hizmet verdiğini, bu nedenle HIPRA'yı sadece bir firma olarak değil veteriner hekimlerin günlük rutinlerinde karşılaştıkları prob-

lemlerin çözümünde bir referans, değer üreten bir paydaş ve teknik hizmetleri ile güçlü bir iş ve çözüm ortağı olduğunu ifade ettiler.



# HIPRABOVIS® SOMNI/Lkt

Mannheimia haemolytica ve Histophilus somni'ye karşı inaktif aşı

## Bakteriyel Pnömoni'den Korunmada Lökotoksin Farkı!



MANNHEIMIA  
**LÖKOTOKSİN**  
KORUMASI

- ✓ Lökotoksin içeren aşı
- ✓ Akciğer lezyonları ve klinik bulgularda %50 azalma<sup>1</sup>
- ✓ Düşük Mortalite<sup>2</sup>
- ✓ Daha fazla Ortalama Canlı Ağırlık Artışı<sup>2</sup>
- ✓ Daha kısa besi süresi<sup>2</sup>
- ✓ Antibiyotik kullanımında %82 azalma<sup>1</sup>
- ✓ 10 ve 50 dozluk formlarıyla esnek kullanım



**AŞI KORUR  
KAZANDIRIR**

**Referansları:** 1. Fox A et al. Efficacy of a commercial vaccine containing *Histophilus somni* and *Mannheimia haemolytica* leukotoxin in young calves under field conditions. Poster presented at the World Buiatrics Congress (WBC), Dublin, Ireland, 2016.  
2. Impact of vaccination with HIPRABOVIS® SOMNI/LKT on adg, days on feed, mortality and treatments associated with BRD. Santo-Tomas, H.; Barreto, M.; Nodas, L. HIPRA, Amer, Spain.

**HIPRABOVIS SOMNI/Lkt** Mannheimia haemolytica A1 serotipi ve Histophilus somni'ye karşı inaktif aşı. **Enjeksiyonluk Emülsiyon. Sadece Hayvan Sağlığında Kullanılır. BİLEŞİMİ:** Her doz (2 ml) için: Aktif maddeler: Mannheimia haemolytica Biyotip A1 serotipi A1, Lökotoksin içeren inaktif, hücreli süspansiyon-ELISA>2.8 (\*), inaktif Histophilus somni/Balile suyu MAT>3.3 (\*\*). (\*)Aşılanmış tavşanların minimum %80'inde görülen ELISA değeri>2.0, ortalama ELISA değeri>2.8. (\*\*)Aşılanmış tavşanların minimum %80'inde log2 MAT değeri>3.0; ortalama log2 MAT>3.3. **KULLANIM SAHAŞI/ENDİKASYONLARI:** 2 aylık yaştan büyük sigalarda Mannheimia haemolytica serotipi A1 ve Histophilus somni kaynaklı klinik bulguların ve akciğer lezyonlarının azaltılması amacıyla aktif bağışıklık sağlanması için kullanılır. **KULLANIM ŞEKLİ VE DOZU:** Deri altı (SC) enjeksiyon yoluyla, 2ml/hayvan dozunda uygulanır. **ÖZEL KLİNİK BİLGİLER VE HEDEF TÜRLER İÇİN ÖZEL UYARILAR:** Sadece sağlıklı hayvanlar aşılanmalıdır. Gebelik, Laktasyon Döneminde Kullanım: Gebelik ve laktasyon süresince kullanmayınız. **İSTEMEYEN ETKİLER:** Çok yaygın: Her aşılamadan 4-7 gün sonra kaybolur veya ciddi oranda azalır, ancak bazı vakalarda ikinci aşılamadan sonrasi şişlik 4 haftaya kadar kalıcı olabilir. Yaygın: Aşılamadan 4-7 gün sonra kaybolur veya ciddi oranda azalır, ancak bazı vakalarda ikinci aşılamadan sonrasi şişlik 4 haftaya kadar kalıcı olabilir. **İLAÇ ETKİLEŞİMLERİ:** Bu ürünün bir başka veteriner tıbbi ürün ile kullanıldığında güvenlik ve etkinliğine ilişkin bilgi bulunmamaktadır. Bu aşının başka bir veteriner tıbbi ürününden önce veya sonra kullanılmasına ilişkin karar vaktaya göre verilmelidir. **GIDA DEĞERİ OLAN HAYVANLARDA KALINTI UYARILARI:** Et ve sütte kalıntı arınma süresi 0 "sıfır" gündür. **UYGULAYICININ ALMASI GEREKEN ÖNLEMLER:** Bu veteriner tıbbi ürün mineral yağ içerir. Yanlışlıkla kendine enjeksiyon ciddi ağrı ve şişliğe neden olabilir, özellikle enjeksiyon eklem veya parmağa yapılmışsa, acilen tıbbi önlem alınmaması halinde, çok nadiren de olsa, etkilenen parmağın kaybına neden olabilir. Kazara insana enjeksiyon durumunda, çok az bir miktar dahi olsa, derhal tıbbi yardım alın ve ürün prospektüsüne ve etiketine doktorunuza gösterin. Tıbbi müdahaleden 12 saat sonra bile ağrı devam ederse tekrar tıbbi yardım alın. **MUHAFAZA ŞARTLARI VE RAF ÖMRÜ:** Soğuk zincirde (2°C - 8°C) muhafaza ediniz. Dondurmayınız. İyikten korumak için kutusunun içinde muhafaza ediniz. Ambalajlanmıştır veteriner tıbbi ürünün raf ömrü: 18 ay. Birincil ambalaj açıldıktan sonraki raf ömrü: 10 saat. **TİCARİ TAKDİM ŞEKLİ:** Karton kutu içerisinde 10 doz (20 ml) ürün içeren Tip I cam şişe, Tip I kauçuk tıpa ve alüminyum kapak ile kapatılır. Karton kutu içerisinde 50 doz (100 ml) ürün içeren Tip II cam şişe, Tip I kauçuk tıpa ve alüminyum kapak ile kapatılır. Tüm ambalaj boyutları satışa sunulmayabilir. **METİN ONAY TARİHİ:** 05.07.2021 **T.C. TARIM VE ORMAN BAKANLIĞI PAZARLAMA İZİN TARİHİ:** 05.07.2021 **PAZARLAMA İZİN SAHİBİNİN ADI VE ADRESİ:** HIPRA VETERİNER MÜSTAHZARLARI TİCARET, LTD. ŞTİ. Y. Dudullu Mh. Necip Fazıl Bulvarı Keşap Çarşı Sit. B2 Blok, No:44/29 Ümraniye/İSTANBUL. Tel: (0216) 526 60 00 **ÜRETİM YERİ:** LABORATORIOS HIPRA, S.A. Avda la Selva, 135 - 17170 Amer (Girona) İSPANYA. Daha geniş bilgi için firmamıza başvurunuz.

**HIPRA**

**HIPRA TÜRKİYE**

Hipra Veteriner Müstahzarları Ticaret Limited Şirketi · Yukarı Dudullu Mahallesi Necip Fazıl Bulvarı  
Keşap Çarşı Sitesi B2 Blok No: 44/29 - 34775 Ümraniye, İstanbul - Türkiye  
Tel: (0216) 526 60 00 - Faks: (0216) 526 60 01 - turkey@hipra.com - www.hipra.com





HIPRA Bölgesel Teknik ve Pazarlama Müdürü Zbynek Dvorak

“Değer Katanlara Değer” ilkesiyle; sahada değer üreten veteriner hekimleri desteklemeyi, bilimsel gelişimlerine katkı sağlamayı ve sektörel iş birliğini güçlendirmeyi hedefleyen HIPRA TÜRKİYE, kongre boyunca bu misyonunu güçlü bir şekilde yansıttı.

#### Koruyucu Veteriner Hekimliğin Geleceği, Bilimin Işığında Konuşuldu

Veteriner Hekimlikte Bahar Günleri kapsamında bu yıl sekizincisi düzenlenen Uluslararası Çiftlik Hayvanlarında Fertilite ve Meme Sağlığı Kongresi hem bilimsel içeriği hem de katılımcı profiliyle dikkat çekti.

Kongrede bir araya gelen veteriner hekimler, koruyucu veteriner hekimlik uygulamalarına dair en güncel yaklaşımları, alandaki akademik ve klinik kanaat önderlerinden dinleme fırsatı buldu. Geniş bir konu yelpazesinde sunulan bildiriler, olgu paylaşımları ve panel oturumları, fertilite yönetimi, meme sağlığında yenilikçi stratejiler, viral ve bakteriyel enfeksiyonlara karşı bütünsel koruma yaklaşımları gibi başlıklarda bilimsel derinlik sundu.

Kongre boyunca yalnızca bilgi aktarımı değil, aynı zamanda meslektaşlar arasında deneyim paylaşımı ve disiplinler arası etkileşim ön plandaydı. Bilimsel programın yanı sıra düzenlenen sosyal aktiviteler, katılımcılar arasında güçlü bir bağ kurulmasına olanak sağladı.

#### HIPRA'nın Uydu Sempozyumu: Bilim, Vizyon ve Ortak Başarı 20 Yıllık Yolculukla Taçlandı

S. Uluslararası Çiftlik Hayvanlarında Fertilite ve Meme Sağlığı Kongresi kapsamında HIPRA

tarafından düzenlenen uydu sempozyumları, yoğun katılımı ve yüksek düzeyde ilgiyle başarıyla tamamlandı.

Sempozyumda ilk olarak söz alan HIPRA Bölgesel Teknik ve Pazarlama Müdürü Dr. Zbynek Dvorak, “Ortak Yolculuğumuz: HIPRA Türkiye'nin 20 Yılı” başlıklı sunumunda, HIPRA Türkiye'nin 20 yılı aşkın süredir sahada veteriner hekimlerle birlikte yürüttüğü çözüm odaklı çalışmaları, bilimsel katkılarını ve büyüyen etki alanını paylaştı. Firma olarak yalnızca ürün değil, aynı zamanda bilimsel değer, sürdürülebilir iş birliği ve teknik destek sunduklarını vurgulayan Dvorak, Türkiye'nin HIPRA global yolculuğundaki stratejik önemine dikkat çekti.

HIPRA TÜRKİYE 20. yılını kutladığı kongrede HIPRABOVIS® IBR MARKER LIVE ve HIPRABOVIS® BALANCE adlı iki yeni aşısını katılımcılarla buluşturdu.

Oturumun ikinci bölümünde HIPRA Global Teknik Müdürü Dr. Wojciech Ptak, “IBR Kontrolünün Geleceği: Sürdürülebilir Önleme için Entegre Araçlar” başlıklı sunumunda HIPRA tarafından geliştirilen ülkemizde ve Avrupa İlaç Ajansında (EMA) ruhsatlı ilk çift gen delesyonlu IBR (gE-/tk-) aşısı olan HIPRABOVIS® IBR MARKER LIVE ve HIPRABOVIS® BALANCE adlı yeni ürünlerini katılımcılara tanıttı.

HIPRABOVIS® IBR MARKER LIVE ve HIPRABOVIS® BALANCE kombinasyonu respiratorik ve reproduktif problemlerden korunmada klinik bulgu ve viral saçılımı önler, maksimum (homojen immünizasyon) sürü bağışıklığı oluşturur.

Dr. Ptak sunumunda IBR (Bovine Herpesvirus-1), BVD, BRSV ve PI-3 enfeksiyonlarının saha yönetiminde yaşanan güncel zorlukları ve bu zorluklara karşı geliştirilen entegre kontrol stratejilerini katılımcılarla paylaştı. Dr. Ptak, moleküler tanı teknolojilerinden canlı marker aşı kullanımına, sürü bazlı izleme sistemlerinden risk yönetimi planlamalarına kadar uzanan yenilikçi, sürdürülebilir ve bütüncül yaklaşımın önemine dikkat çekti.

#### HIPRABOVIS® IBR MARKER LIVE

#### Oyun değiştiren strateji: IBR'yi gündeminizden silin

İnfeksiyöz Bovine Rhinotracheitis (IBR), hem süt sığırlarında hem de besi sığırlarında dünya genelinde büyük ekonomik ve sağlık kayıplarına yol açan önemli bir hastalıktır. Etkeni **bovine herpesvirüs tip 1 (BoHV-1)** olan bu hastalığın en dikkat çekici özelliği, **latent enfeksiyon** oluşturmasıdır. Bu durum, enfekte olan hayvanların yaşamları boyunca virüsü taşımaya ve bulaştırmaya devam etmesi anlamına gelir.

Süt ve besi sığır işletmelerinde klinik IBR'nin çiftlik ekonomisi üzerinde ciddi olumsuz etkileri vardır. Ancak subklinik formunun neden olduğu zararlar daha da şiddetlidir.



YENİ ÜRÜNLER  
YENİ ÇÖZÜMLER



ŞERİTLER - MİDE BAĞIRSAK AKCİĞER KIL KURLARI  
KARACİĞER KELEBEKLERİNE KARŞI

TEK DOKUNUŞ

**FENOKSANİD**  
ORAL SÜSPANSİYON





Yakın zamanda yapılan bir araştırmaya göre, IBR pozitif bir süt ineğinin yıllık maliyeti 230 € olarak hesaplanmıştır. Bu da IBR'nin sığır yetiştiriciliğinde en yüksek ekonomik zarara yol açan hastalıklardan biri olduğunu net biçimde ortaya koymaktadır.

#### IBR'nin Zorlu Bir Hastalık Olmasının Nedenlerini Kısaca Özetleyelim

##### Latent enfeksiyon:

IBR virüsü akut primer enfeksiyonda bağışıklık sisteminin kaçmayı başarır ve nöronal ganglionlarda latent kalır ve tekrar saçılabilir. IBR bir kez bulaştığında, hayvanlar virüsü hayat boyu taşır. Görünüşte sağlıklı olabilirler, ancak virüs yeniden aktive olabilir ve daha sonra yayılabilir. Bu durum, her taşıyıcıyı sürü için uzun vadeli bir risk haline getirir.

##### İmmünsüpresyon (Bağışıklık Baskılanması):

IBR sadece kendi problemlerini yaratmakla kalmaz, aynı zamanda diğer hastalıkların önünü açar. Enfekte olmuş hayvanlar, özellikle stresli dönemlerde, ikincil bakteriyel ajanlarla komplike akciğer enfeksiyonlarına maruz kalırlar.

##### Subklinik Enfeksiyonlar:

IBR çoğu zaman subklinik enfeksiyon olarak kendini gösterir: Klinik bulgular gözlenmesi dahi büyük ekonomik kayıplara yol açar.

Enfekte hayvanlarda rezorpsiyon, döl tutmama ve abort gibi reproduktif problemlere ve akut enfeksiyonda 9,5 litre/inek/gün, seropozitif hayvanlarda 2,6 litre/inek/güne kadar süt

veriminde azalmaya neden olur.

Dr. Ptak IBR'yi alt etmek için etkili stratejileri katılımcılar ile paylaştı.

IBR ile etkili bir mücadele için temel hedef, enfekte hayvanların sağlıklı hayvanlara virüs bulaştırmasını engellemektir. Bu bağlamda, virüs saçılımını ve sirkülasyonunu durdurmak mücadelenin merkezinde yer aldığını belirtirken, en başarılı sonuçların aşağıdaki iki temel yönetim sisteminin bir arada uygulanması ile elde edileceğini vurguladı:

**1. Biyogüvenlik Önlemleri:** Virüsün sürüye girişini ve yayılmasını engellemek.

**2. Aşılama:** Etkin ve uzun süreli bağışıklık sağlamak.

**HIPRABOVIS® IBR MARKER LIVE Aşısı ile Etkili Koruma**

**HIPRABOVIS® IBR MARKER LIVE**, yeni nesil çift gen delesyonlu canlı suş içeren marker aşısıdır. Bu tür marker aşılar (gE-), aşıları hayvanlarla doğal enfekte hayvanların serolojik olarak ayırt edilmesini sağlar. HIPRA'nın geliştirdiği yeni nesil DIVA / Marker (gE-) teknolojisi ile latent hayvanları tespit edebilir; enfeksiyon kaynaklı klinik bulgu ve viral saçılımı önler, maksimum (homojen immünizasyon) sürü bağışıklığı oluşturabilirsiniz.

Dr. Ptak'a neden çift gen delesyonlu (gE-/tk-) aşı tercih edilmesini önerdiğini sorduk?

**Hiprabovis® IBR Marker Live**, çift gen delesyonlu (gE-/tk-) sahip bir suş içeren yeni nesil bir aşıdır.

•gE geninin delesyonu, hem virüsün orijinal

(ebeveyn) suşuna göre zayıflatılmasını sağlar hem de serolojik ayırt edilebilirliği (marker aşısı özelliği) mümkün kılar.

•Timinidin kinaz (tk) geninin delesyonu ise aşı suşunda ek bir zayıflatma sağlamanın yanı sıra, virüsün latent hale geçme, yeniden aktive olma, tekrar saçılımı ve sahada yeniden izole edilme olasılıklarını önler. Ayrıca, bu yenilikçi teknoloji sayesinde aşının, başka virüslerle rekombinasyon yoluyla tekrar virulent hale gelme riskini ortadan kaldırır.

Kısaca özetlemek gerekirse yeni nesil çift gen delesyonlu aşı, latent enfeksiyona ve abortlara neden olmaz. Üstün bir genetik stabiliteye sahiptir ve aşı suşu saçılmaz. Hücresel ve humoral bağışıklığı birlikte uyarır, bu da daha güçlü bir koruma sağlar. Klinik belirtileri kontrol altına alır ve virüs sirkülasyonunu büyük oranda azaltır. İnaktif aşılar, inaktif marker aşılar ve canlı marker aşılarla nötralizan antikor üretimi açısından karşılaştırıldığında daha yüksek serokonversiyon oranı sağlar (Boix et al., 2015). Elde edilen bu bağışıklık yanıtı salgınlarda klinik belirtileri büyük oranda önler ve enfekte hayvanlardan virüs saçılımında 5 güne kadar ve 100 kat azalma sağlar.

**HIPRABOVIS® IBR MARKER LIVE**, IBR kontrolünde en kritik hedef olan virüsün sürü içinde sirkülasyonunu durdurma ve yeni enfeksiyonların oluşumunu önleme konusunda yüksek düzeyde etkinlik sağlar. Bu yeni nesil teknolojik aşı saha şartlarında veteriner hekimlere hem koruyuculuk düzeyinde hem de salgın yönetiminde önemli bir stratejik güç sağlayacaktır.



Prof. Dr. Şentürk, kitabında BRD kompleksine neden olan viral ve bakteriyel ajanlara karşı tanı yöntemleri, güncel farmakolojik yaklaşımlar ve koruyucu hekimlik ilkelerini sade ve akıcı bir dille ele alıyor.

**HIPRABOVIS® BALANCE** adlı yeni aşımız içeriğindeki canlı BRSV suşu sayesinde solunum sisteminin en patojen virüslerinden biri olan BRSV'ye karşı etkili hücrel ve humoral koruma sağlar. En yaygın solunum virüslerinden biri olan PI-3'e karşı da etkili koruma sağlar. Respiratorik ve reproduktif (fötal koruma) problemlerin yanında bağışıklık sistemini de baskılayan BVD enfeksiyonuna karşı etkili koruma sağlar.

HIPRA'nın ikinci uydu sempozyum konuşmacısı Prof. Dr. Veyssel Soydal ATASEVEN "Buzağlarda primer viral pnömonilerden korunmada kolostroal antikorların önemi: Aşılı annelerin buzağlarında sütten kesim dönemine kadar kolostroal BVDV, BoHV-1 ve BRSV antikorlarının monitorizasyonu." başlıklı saha çalışmasını sundu. ATASANCAK Tarım İşletmesi Acıpayam Kompleksinde gerçekleştirilen saha çalışması, işletmede uygulanan yönetim uygulamaları ve aşılama protokolünde hiçbir değişiklik yapılmadan tamamlandı. Bu nedenle tam bir saha çalışması olması veteriner hekimlerin ilgisini çekti. Katılımcılar gerek sunum sonrası gerekse **HIPRA Stand** alanında Prof. Dr. Veyssel Soydal Ataseven ile doğru aşı seçimlerinin ve kolosturum yönetiminin verimli ve sürdürülebilir yetiştiricilik adına önemini konuşma fırsatı yakaladı.

**HIPRA Stand'ında Bilimsel Diyalog: "UZMANINA SORUN – Meet the Expert"** Etkinlikleri Yoğun İlgi Gördü

**HIPRA TÜRKİYE**, 8. Uluslararası Çiftlik Hayvanlarında Fertilite ve Meme Sağlığı Kongresi kapsamında stand alanında düzenlediği

"UZMANINA SORUN – Meet the Expert" etkinlik serisiyle katılımcılara unutulmaz bir bilimsel deneyim sundu. Etkinlik, hem güncel saha sorunlarına çözüm önerileri sunması hem de doğrudan uzmanlarla birebir iletişim imkânı sağlaması açısından büyük takdir topladı.

Katılımcılar, alanında uzman bilim insanlarıyla interaktif oturumlar gerçekleştirme şansı buldu:

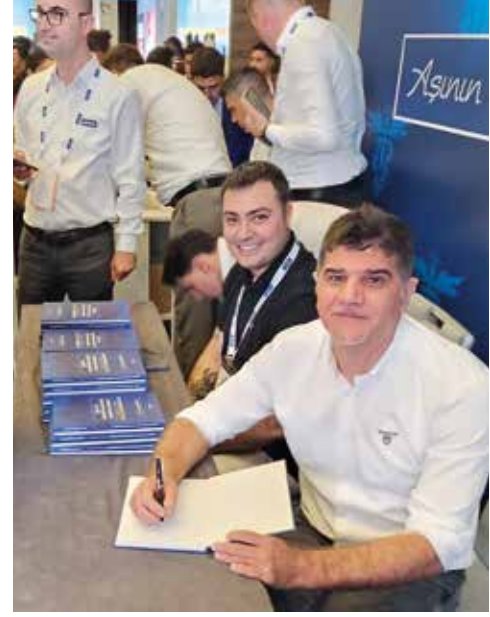
•Prof. Dr. Yaşar Ergün, "Meme Sağlığı ve Süt Kalitesinin Artırılmasına Yönelik Korunma Stratejileri" başlıklı oturumunda, mastitis yönetimi, sağım hijyeni ve süt kalitesine yönelik bütüncül yaklaşımlar üzerine bilgi ve tecrübelerini paylaştı.

•Prof. Dr. Veyssel Soydal Ataseven, "IBR-IPV/IPB (BoHV-1), BVDV, PI-3 ve BRSV Enfeksiyonlarında Kontrol Stratejileri" başlıklı oturumda, multiviral enfeksiyonların sahadaki kontrolüne dair bilimsel yaklaşımları paylaştı.

•Prof. Dr. Sezgin Şentürk ise, "Viral ve Bakteriyel Pnömoniden Korunma Stratejileri" konulu oturumda solunum yolu enfeksiyonlarında etkin koruma yollarına dair saha tecrübelerini ve bilimsel literatüre dayalı çözüm önerilerini sundu.

Bu uzman görüşleri sayesinde veteriner hekimler hem vaka bazlı sorunlarını uzmanlara danışabildi hem de koruyucu veteriner hekimlik uygulamalarına dair yeni nesil stratejilerle tanışma fırsatı buldu.

Etkinlik boyunca **HIPRA** standı, yalnızca tanıtım alanı değil, bilimsel fikir alışverişinin ve mesleki gelişimin merkezi haline geldi. "UZMANINA SORUN



– Meet the Expert" konsepti, veteriner hekimler tarafından büyük ilgiyle karşılandı ve sektörel bilgi paylaşımında yeni bir standart oluşturdu.

**Prof. Dr. Sezgin Şentürk'ün Klinik El Kitabı, Veteriner Hekimlerden Yoğun İlgi Gördü**

8. Uluslararası Çiftlik Hayvanlarında Fertilite ve Meme Sağlığı Kongresi kapsamında, Prof. Dr. Sezgin Şentürk'ün sahaya yönelik olarak hazırladığı "Sığırların Enfektif Respiratorik Hastalık Kompleksi" klinik el kitabının imza günü, veteriner hekimlerin yoğun ilgisiyle karşılaştı.

Solunum yolu hastalıklarının teşhis, tedavi ve korunmasına yönelik bilimsel temelli, pratik bilgileri içeren bu özel eser, özellikle saha uygulamalarında referans kaynak olma niteliği taşıyor. Prof. Dr. Şentürk, kitabında BRD kompleksine neden olan viral ve bakteriyel ajanlara karşı tanı yöntemleri, güncel farmakolojik yaklaşımlar ve koruyucu hekimlik ilkelerini sade ve akıcı bir dille ele alıyor.

Veteriner hekimler hem kitap içeriğine hem de Prof. Dr. Sezgin Şentürk'le birebir görüşme ve imza alma fırsatına büyük ilgi gösterdi. **HIPRA TÜRKİYE** tarafından gerçekleştirilen özel etkinlik, kongrenin bilimsel niteliğini güçlendiren ve mesleki gelişimi destekleyen önemli bir buluşma noktası oldu.





# 5. ULUSLARARASI HAYVAN BESLEME KONGRESİ

11-14 Aralık 2025, Titanic Mardan Palaca Kundu - Antalya

## KONGRE SUNUM KONULARI

Kongrede hayvan besleme, yemler, yem katkıları, yem teknolojileri, yem analizleri ve hayvan beslemede biyoteknoloji konularında yapılan bilimsel araştırmalara ilişkin sözlü ve poster bildiriler kabul edilecektir.

### 1. Ruminant Besleme

- Süt ve besi işletmelerinde sıcaklık stresine karşı besleme ve iklimlendirme stratejileri
- Süt sığırları geçiş dönemlerinde kan ve süt parametrelerinin metabolik hastalıklar bakımından yorumlanması
- Süt ineklerinin robotik sağım sisteminde besleme stratejileri
- Besi sığırlarında besleme ilkeleri ve karkas kalitesi
- Süt sığırlarında rasyon programları ve pratik rasyon uygulamaları (Workshop)

### 2. Kanatlı Besleme

- Broylerlerde yemlemenin bağışıklık, bağırsak morfolojisi ve bütünlüğüne etkileri
- Yumurtacı tavuklarda verim periyodunun uzaması için besleme stratejileri
- Etlik piliçlerde koksidiyoz kontrolü için besleme stratejileri
- Broylerlerde besleme ve et kalitesi

### 3. At, Pet, Balık ve Arı Besleme

### 4. Besleme Dölverimi İlişkisi

### 5. Hayvan Beslemede Biyoteknoloji

### 6. İklim Değişikliğinin Hayvan Besleme Uygulamalarına Etkisi

### 7. Hayvan Beslemede Yapay Zeka Uygulamaları

### 8. Yemler, Yem Katkıları, Yem Teknolojileri

- İklim değişikliği ve kaba yem sorunu
- Hammadde besin değerinin artırılmasında enzim kullanımı
- Yem fabrikalarında kritik kontrol noktaları
- Probiyotiklerin üretim prosesleri ve hayvan beslemede kullanımı
- Hayvan beslemede mikotoksin sorunu ve çözüm önerileri (Workshop)

### 9. Alternatif Yem Kaynakları

- Kanatlı beslemede böcekler: araştırma sonuçlarının pratiğe uyarlanması
- Algler

### 10. Yem Analizlerinde Yeni Teknikler

### 11. Yemlerde Nanoteknoloji ve Mikroenkapsülasyon

hbbdernegi@gmail.com

rezervasyon@aytajans.com

hayvanbesleme.org.tr

Uzun Süreli Kalsiyum Desteği İster misiniz?

# OBIBACA

Ürünün kalsiyum bileşimi (pidolat, klorid ve karbonat), bağırsak lümeninde kalsiyumun emilimini artırır.

Niçin **OBIBACA** kullanmalıyız ?

Bileşimindeki klor sayesinde katyon - anyon dengesini negatife düşürerek kalsiyum emilimini artırır.





# STARTVAC®

*E. coli*, koliformlar, *S. aureus* ve koagülaz-negatif stafilokoklara karşı inaktif aşı

## Mastitis'ten korunmada kârlı yatırım!



Referanslar: 1. Andrew Bradley et al. An investigation of the efficacy of a polyvalent mastitis vaccine using different vaccination regimens under field conditions in the United Kingdom. J. Dairy Sci. 2015; 98: 1706-1720.

**STARTVAC İnek ve Döveler İçin Enjeksiyonluk Emülsiyon.** Sadece Hayvan Sağlığında Kullanılır. **BİLEŞİMİ:** Her bir doz (2 ml) için: İnaktif *Escherichia coli* (J5) 50 RED<sub>50</sub>\*, İnaktif *Staphylococcus aureus* (CP8) SP 140 sarı Sıme İlişkili Antijenik Kompleks (SAAC) 50 RED<sub>50</sub>\*, \*RED<sub>50</sub>: Hayvanların %60'ında tavşan etkin doz (seroloji), \*\*RED<sub>50</sub>: Hayvanların %80'inde tavşan etkin doz (seroloji). **ENDİKASYONLAR:** Sağlıklı inek ve dövelerde sürü başlıklığı için, mastitis problemleri tekrarlanan süt inekleri sürülerinde, *Staphylococcus aureus*, koliformlar ve koagülaz negatif stafilokoklardan kaynaklanan sub-klinik mastitislerin insidensini ve klinik belirtilerinin şiddetini azaltmak için kullanılır. **KONTRENDİKASYONLAR:** Yok. **KULLANIM ŞEKLİ VE DOZU:** Intramusküler (kas içi) yolla 2 ml/hayvan dozunda, derin enjeksiyonla uygulanır. Kullanmadan önce prospektüsü okuyunuz. **HEDEF TÜRLER İÇİN ÖZEL UYARILAR:** Sadece sağlıklı hayvanları aşılayınız. **Gebelik, Laktasyon Döneminde Kullanım:** Gebelik ve laktasyon döneminde kullanılabilir. **İSTENMEYEN ETKİLER:** Çok nadir görülen yan etkiler: Bir doz aşı verilmesi ardından hafiften orta dereceye değişen lokal reaksiyonlar oluşabilir. Bunlar genel olarak, en çok 1 veya 2 hafta içerisinde yok olan şişliklerdir (ortalama 5 cm'ye kadar). Bazı hallerde, aşı yerinde 4 gün içinde spontane olarak azalan ağrı da görülebilir. Enjeksiyon sonrası ilk 24 saat içinde vücut sıcaklığında 1°C, bazı ineklerde 2°C, geçici artış gözlenebilir. Bazı duyarlı hayvanlarda, hayati tehlike oluşturabilecek anafilaktik tip reaksiyonlar oluşabilir. Böyle bir durumda hemen semptomatik tedavi yapılmalıdır. **DİĞER TIBBİ ÜRÜNLER İLE ETKİLEŞİM VE DİĞER ETKİLEŞİM ŞEKLİLERİ:** Bu aşının herhangi bir başka veteriner tıbbi ürünü ile kullanıldığında, güvenlik ve etkinliğine ilişkin bilgi bulunmamaktadır. Bu aşının başka bir veteriner tıbbi ürünü ile birlikte kullanılması ilişkin karar vakaya göre verilmelidir. **DOZ AŞIMI BELİRTİLER, TEDBİRLER, ANTİDÖT:** İki katı doz uygulanması durumunda prospektüste belirtilenler dışında herhangi istenmeyen etki görülmemiştir. **GIDA DEĞERİ OLAN HAYVANLARDA KALINTI UYARILARI:** Et ve sütte kalıntı arınma süresi sıfır (0) gündür. **UYGULAYICININ ALMASI GEREKEN ÖNLEMLER VE HEKİMLER İÇİN UYARILAR:** Kullanıcı için: Bu ürün, mineral yağ içerir. Yanlışlıkla enjeksiyon, özellikle bir eklem ve parmağa enjekte edilmesi halinde, ciddi acı ve şişme meydana getirebilir ve acil tıbbi müdahale olmadıkça iyileşmez. **MUHAFAZA ŞARTLARI VE RAF ÖMRÜ:** Soğuk zincirde (2°C - 8°C) depolayınız ve naklediniz. Dondurmayınız. Güneş ışığından koruyunuz. Ambalajlı veteriner tıbbi ürünün raf ömrü: 18 ay. Birinci ambalaj açıldıktan sonra raf ömrü: 15-25°C'de 10 saat. **TİCARİ TAKDİM ŞEKLİLERİ:** Karton kutu içerisinde 1, 10 veya 20 adet 1 dozluk (2ml) Tip I cam şişe. Karton kutu içerisinde 1 veya 10 adet 5 dozluk (10 ml) Tip I cam şişe. Karton kutu içerisinde 1 adet 25 dozluk (50 ml) PET şişe. Karton kutu içerisinde 1 adet 125 dozluk (250 ml) PET şişe. Tüm ambalaj boyutları satışa sunulmayabilir. Daha geniş bilgi için firmamıza başvurunuz. **PROSPEKTÜSÜ ONAY TARİHİ:** 30.11.2017 **T.C. TARIM VE ORMAN BAKANLIĞI PAZARLAMA İZİN TARİHİ:** 31.03.2011 **PAZARLAMA İZİN SAHİBİNİN ADI VE ADRESİ:** HIPRA VETERİNER MÜSTAHZARLARI TİCARET LTD. ŞTİ. Y. Dudullu Mh. Necip Fazıl Bulvarı Keyap Çarşı SR. B.2 Blok, No:44/29 Ümraniye/İSTANBUL Tel: (216) 526 60 00 **ÜRETİM YERİ:** LABORATORIO S HIPRA, S.A. Avda. la Selva 135 17170 Amer (Girona) İSPANYA

**HIPRA**

**HIPRA TÜRKİYE**

Hipra Veteriner Müstahzarları Ticaret Limited Şirketi · Yukarı Dudullu Mahallesi Necip Fazıl Bulvarı  
Keyap Çarşı Sitesi B2 Blok No: 44/29 - 34775 Ümraniye, İstanbul - Türkiye  
Tel: (0216) 526 60 00 - Faks: (0216) 526 60 01 - turkey@hipra.com - www.hipra.com